

Kvartalsrapport juli – september 2017

Förberedelser för tillväxt går enligt plan

(Stockholm, Sverige, 26 oktober 2017) – För tredje kvartalet 2017 rapporterar Autoliv, Inc. (NYSE: ALV och SSE: ALIV.Sdb), världens ledande bilsäkerhetsföretag, en försäljning på 2.500 MUSD. Den organiska försäljningen för kvartalet* ökade med 0,5%. Den redovisade rörelsemarginalen uppgick till 6,3% och den justerade rörelsemarginalen* uppgick till 7,9% (Ej U.S. GAAP, se jämförelsetabell).

Vid kvartalets början förväntades en organisk försäljningstillväxt på "0-2%" och justerad rörelsemarginal på "7,5-8,0%".

Under fjärde kvartalet 2017 förväntas den organiska försäljningen vara i det närmaste oförändrad och den justerade rörelsemarginalen bli mer än 9%. Den totala försäljningstillväxten förväntas bli cirka 4% för det fjärde kvartalet. Förväntan för helåret är oförändrad med en justerad rörelsemarginal på runt 8,5% och en total försäljningsökning på runt 3%, samtidigt som vi nu förväntar oss en organisk försäljningstillväxt på mer än 1%. (Se avsnittet "Utsikter" på nästa sida för mer information om organisk försäljning och justerad rörelsemarginal, vilka är framåtblickande ej U.S. GAAP-baserade beräkningar).

Kvartalet i siffror

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q3 2017	Q3 2016	Förändring
Försäljning	\$2.500,4	\$2.461,3	1,6%
Rörelseresultat	\$158,7	\$191,1	-17,0%
Rörelsemarginal	6,3%	7,8%	-1,5%
Justerad rörelsemarginal ¹⁾	7,9%	8,1%	-0,2%
Resultat per aktie efter utspädning ^{2, 3)}	\$1,04	\$1,56	-33,3%
Justerat resultat per aktie efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$1,47	\$1,63	-9,8%
Operativt kassaflöde	\$217,9	\$271,1	-19,6%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Kommentarer från Jan Carlson, styrelseordförande, VD och koncernchef



"Det tredje kvartalet utvecklades väsentligen som vi förväntade oss. Vi är mitt i en intensiv period av att förbereda oss för vår framtida tillväxt, samtidigt som vi presterade i övre delen av det förväntade marginalsparnet för kvartalet.

Dessa förberedelser fortsätter i det fjärde kvartalet, där vi ser fram emot en första tillväxtökning inom Passive Safety, innan den tar fart i början av 2018. Passive Safety planerar för totalt cirka 340 produktlanseringar i perioden 1 oktober 2017 till 31 mars 2018, jämfört med totalt ungefär 285 produktlanseringar samma period ett år tidigare. Detta stödjer den förväntade årliga tillväxttakten om 8% mellan 2017 och 2020 som vi presenterade på vår kapitalmarknadsdag den 14 september. I fjärde kvartalet förväntar vi att den ökade takten i produktlanseringarna kommer bidra med mer än 2 procentenheter till den organiska försäljningstillväxten* inom Passive Safety, även om tillväxten motverkas av en tillfällig ogynnsam modellmix i det fjärde kvartalet. Orderingången var fortsatt stark inom Passive Safety, medan Electronics förväntas ha en högre orderingång mot slutet av året.

Den 14 september tillkännagav vi att vi avser genomföra en strategisk översyn av verksamhetsstrukturen med avsikt att bilda två separata noterade bolag av våra nuvarande affärssegment Passive Safety och Electronics. Översynen fortlöper enligt plan och vi räknar med att kunna lämna en uppdatering före årsskiftet.

På vår kapitalmarknadsdag redovisade vi nya finansiella mål, däribland att försäljningen för Passive Safety som fristående bolag ska överstiga 10 miljarder USD år 2020 och nå en justerad rörelsemarginal om cirka 13%. Electronics förväntas nå cirka 3 miljarder USD i försäljning år 2020, varav mer än 1 miljard USD i försäljning av aktiva säkerhetssystem.

Electronics fortsatte stärka sin ställning genom att ingå flera samarbeten och avtal, inklusive med Seeing Machines, en ledande aktör inom förarkameror, samt genom att ingå avtal att förvärva vissa tillgångar och kompetens från LiDAR-specialisten Fotonic. Passive Safety har inlett ett samarbete med Adient för att ta tillvara de möjligheter som nya bilsäteskoncept för framtidens bilar och autonom körning kommer att skapa.

Vi fortsätter med starkt fokus på den dagliga verksamheten. Kvalitet som första prioritet, robusta produkter och operationellt fokus är viktigare än någonsin när vi hanterar accelererande framtida affärsvolymmer."

En telefonkonferens hålls på engelska idag 26 oktober kl. 14:00. (CET). Gå till www.autoliv.com för att erhålla kod och telefonnummer till konferensen och för att följa konferensen. Bilder för konferensen kan laddas ner från webbplatsen så snart som möjligt efter att rapporten publicerats.

Utsikter

Den organiska försäljningen för fjärde kvartalet 2017 förväntas vara i princip oförändrad jämfört med samma kvartal 2016, en uppskattning som främst är baserad på våra kundavrop. Valutaomräkningseffekter förväntas ha en positiv effekt på omkring 4%, resulterande i en total försäljningstillväxt på runt 4%. Den justerade rörelsemarginalen, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, förväntas bli mer än 9%.

Den justerade rörelsemarginalen för helåret 2017 väntas fortsatt bli runt 8,5%, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. Indikationen för helåret är nu en organisk försäljningstillväxt på mer än 1%, jämfört med den tidigare indikationen på runt 2%, främst till följd av en svagare marknad i Nordamerika, en ogynnsam modellmix och en minskad försäljning av ersättningsgasgeneratorer. Valutaomräkningseffekter samt fusioner och företagsförvärv förväntas ha en kombinerad positiv effekt på runt 1,5%, vilket innebär en ökning av den totala försäljningen på runt 3%.

Den effektiva skattesatsen för helåret 2017 förväntas bli runt 30% exklusive engångsposter. Vid nya

engångsposter eller händelser av engångskaraktär kan denna siffra komma att justeras.

Det operativa kassaflödet för helåret 2017 väntas vara fortsatt starkt och beräknas till mer än 0,8 miljarder USD, exklusive kartellrelaterade ärenden och övriga engångsposter. Till stöd för vår tillväxtstrategi väntas investeringarna ligga inom ett spann om 5-6% av försäljningen för helåret, medan investeringarna inom forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, förväntas bli mer än 7,0% av försäljningen för helåret.

Observera att de framåtblickande finansiella beräkningarna ovan inte baseras på U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Autoliv har inte stämt av dessa beräkningar mot U.S. GAAP eftersom vissa poster som påverkar dessa beräkningar, som kostnader hänförliga till kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, saknar rimligt mått av förutsägbarhet vad gäller resultatet. Därav följer att en sådan avstämning kräver en orimligt stor arbetsinsats.

Finansiella höjdpunkter från tredje kvartalet

Trots att försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade den organiska försäljningstillväxten* negativt med 1,0 procentenhet, ökade den totala försäljningen med 1,6% jämfört med samma kvartal 2016, med en organisk försäljningstillväxt om 0,5% och positiva valutaomräkningseffekter på 1,1%. Samtliga regioner utom Amerika växte organiskt. Europa, Kina och Sydkorea var de främsta drivkrafterna, medan den nordamerikanska försäljningen föll med 11,7% organiskt, inklusive cirka 2,0 procentenheter negativ påverkan från försäljning av ersättningsgasgeneratorer, jämfört med en minskning om 11,2% i fordonsproduktionen enligt IHS. Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, minskade med 20 punkter till 7,9%, jämfört med samma kvartal 2016. Effekterna av de planerade

investeringsökningarna för tillväxt, främst inom forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, vilka ökade med 60 punkter, och de ogynnsamma valutaeffekterna uppvägdes inte helt av en effektivare drift. Resultat per aktie, efter utspädning, minskade med 33% till 1,04 USD, jämfört med samma kvartal 2016, främst till följd av negativa effekter från kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, högre kostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, vår resultatandel i Zenuity samt engångsskatteposter. Operativt kassaflöde uppgick till 218 MUSD, vilket var 53 MUSD lägre än samma kvartal föregående år främst till följd av ett lägre nettoresultat. Nettoskulden* uppgick till 545 MUSD, jämfört med 360 MUSD ett år tidigare. Skuldsättningsgraden* ökade från 0,5x för samma kvartal 2016 till 0,7x som en följd av en högre nettoskuld.

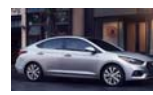
Lanseringar under tredje kvartalet



Honda Accord
Passagerarkrockkudde, sidokrockkudde, säkerhetsbälte med försträckare, bromssystem och radarsystem.



Volkswagen Polo
Ratt med förarkrockkudde och aktivt säkerhetsbälte med försträckare.



Hyundai Accent
Förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin och säkerhetselektronik.



Genesis G70
Förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, knärockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin, säkerhetsbälte med försträckare och säkerhetselektronik.



Honda N Box
Passagerarkrockkudde, säkerhetsbälte med försträckare och bromssystem.



Mitsubishi Eclipse Cross
Ratt med förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, sidokrockkudde och säkerhetsbälte med försträckare.



Citroën C5 Aircross
Förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin, säkerhetsbälte med försträckare och säkerhetselektronik.



Porsche Cayenne
Säkerhetsbälte, mörkerkörningskamera och säkerhetsströmbrytare.



Lincoln Navigator
Ratt med förarkrockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin och säkerhetselektronik.

Affärsområdet Passive Safety

Försäljning

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2017	Q3 2016	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Krockkuddar ²⁾	\$1.276,2	\$1.268,3	0,6%	1,0%	-0,4%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$676,1	\$631,3	7,1%	2,4%	4,7%
Intrasegmentsförsäljning	\$0,1	-\$0,9	-	-	-
Passive Safety Totalt	\$1.952,4	\$1.898,7	2,8%	1,5%	1,3%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Den totala försäljningen för segmentet Passive Safety ökade med 2,8% till 1.952 MUSD. Exklusive positiva valutaomräkningseffekter uppgick den organiska försäljningstillväxten* till 1,3%, vilket kan jämföras med en tillväxt i fordonsproduktionen om 2,1% enligt IHS. Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade segmentets organiska försäljningstillväxt negativt med runt 1,4 procentenheter, vilket främst påverkade Nordamerika och Japan.

Försäljningen av **krockkuddar** minskade organiskt*, främst på grund av ersättningsgasgeneratorer i Nordamerika och Japan, sidokrockkuddar i Nordamerika,

passagerarkrockkuddar i Kina och Nordamerika samt förarkrockkuddar i Nordamerika. De som bidrog mest till den organiska försäljningstillväxten var passagerarkrockkuddar i Japan och Övriga Asien, krockkuddegardiner i Övriga Asien och sidokrockkuddar i Kina.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** växte organiskt* i Europa, Kina, Japan och Övriga Asien, medan försäljningen minskade i Amerika. Trenden med ökad försäljning av mer avancerade säkerhetsbältssystem fortsatte globalt.

Nyckeltal

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2017	Q3 2016	Förändring	Organisk förändring*
Segmentsförsäljning	\$1.952,4	\$1.898,7	2,8%	1,3%
Rörelseresultat segment	\$161,7	\$190,8	-15,3%	
Rörelsemarginal segment	8,3%	10,0%	-1,7%	
Antal sysselsatta	62.841	61.820	1,7%	

Jämfört med samma period föregående år minskade rörelsemarginalen på grund av en ökad nettoeffekt från kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. Effekterna på rörelsemarginalen från ökade volymer och

lägre försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader motverkades av högre kostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, till stöd för den närmaste tidens tillväxt.

I fokus

Vi växlar upp för att hantera de ökade lanseringarna som fortsätter in i 2018. På vår kapitalmarknadsdag redovisade vi att vi förväntar oss en försäljningsökning på omkring 8% per år från 2017 till 2020, baserat på en årlig tillväxt i fordonsproduktionen om cirka 2,5%. Vi planerar för totalt cirka 340 produktlanseringar i perioden 1 oktober 2017 till 31 mars 2018, jämfört med totalt ungefär 285 produktlanseringar samma period ett år tidigare. I fjärde kvartalet förväntar vi oss att ökningen av produktlanseringar ska addera mer än 2 procentenheter till vår organiska försäljningstillväxt. I fjärde kvartalet är försäljningstillväxten fortfarande begränsad då upptrappningen är i ett tidigt skede och påverkas negativt av tillfällig ogynnsam modellmix och lägre försäljning av ersättningsgasgeneratorer.

Vi estimerar att kostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, i förhållande till försäljningen ligger på en högsta nivå för Passive Safety. Orderingången ligger kvar på höga nivåer.

Trots fler direkt sysselsatta för att hantera kommande lanseringar lyckades vi i princip bibehålla det totala antalet sysselsatta oförändrat jämfört med föregående kvartal, detta då vi samtidigt minskade antalet indirekt sysselsatta. Vi fortsätter att förbättra effektiviteten i våra processer, inom såväl produktion som de indirekta supportfunktionerna.

Den redovisade rörelsemarginalen påverkades negativt av kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade

ärenden, medan den underliggande resultatutvecklingen var i linje med våra förväntningar för kvartalet.

För att förbli flexibla och kunna vidta proaktiva åtgärder följer vi noga tecken på volymförändringar på specifika

marknader och hos kunder. Samtidigt som vi hanterar tillväxten från lanseringarna under återstoden av 2017 och under 2018 inriktar vi oss på att leverera produkter till dessa lanseringar som når kostnads- och kvalitetsmålen.

Affärsområdet Electronics

Försäljning

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2017	Q3 2016	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Styrenheter och sensorer ²⁾	\$232,1	\$240,0	-3,3%	0,0%	-3,3%
Aktiva säkerhetssystem	\$198,2	\$183,2	8,2%	2,0%	6,2%
Bromssystem	\$117,8	\$138,5	-15,0%	-2,9%	-12,1%
Intrasegmentsförsäljning	\$18,8	\$15,7	-	-	-
Electronics totalt	\$566,9	\$577,4	-1,8%	0,1%	-1,9%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen för segmentet Electronics minskade med 1,8% till 567 MUSD jämfört med samma kvartal 2016. Exklusive positiva valutaomräkningseffekter uppgick den organiska försäljningsminskningen* till 1,9%, främst drivet av ogynnsamma plattformbyten inom styrenheter och sensorer samt bromssystem, vilka mer än motverkade tillväxten inom aktiva säkerhetssystem.

Försäljningen av **styrenheter och sensorer** (framförallt kontrollenheter för krockkuddar och fjärrsensorer) minskade organiskt*, främst på grund av GM och Nissan i Nordamerika samt Mazda i Japan, vilket delvis motverkades av öknings för Nissan och Volvo i Kina samt Ford och Volvo i Europa.

Den organiska försäljningsökningen* för **aktiva säkerhetssystem** (främst fordonsradar, system för mörkerkörning, kamerabaserade system för förarassistans och positioneringssystem) påverkades

positivt av en organisk försäljningstillväxt* på nästan 10% för kärnområdena inom aktiv säkerhet (radar och kamerabaserade system samt ADAS ECU), främst till följd av modeller från Honda, Mercedes och FCA. Detta motverkas delvis av minskningar för kamerabaserade system för Mercedes och BMW. Aktiva säkerhetssystem påverkades negativt av lägre försäljning av positioneringssystem i Nordamerika samt nedtrappningen av de internt utvecklade bromskontrollprodukterna i Kina.

Den organiska försäljningen* av **bromssystem** påverkades negativt av en omklassificering av vissa intäkter från brutto till netto, enligt vad som angavs i Autolivs kvartalsrapport för oktober – december 2016 samt av en lägre försäljning till Honda i Nordamerika och Japan.

Nyckeltal

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2017	Q3 2016	Förändring	Organisk förändring*
Segmentförsäljning	\$566,9	\$577,4	-1,8%	-1,9%
Rörelseresultat segment	\$8,4	\$5,0	68,0%	
Rörelsemarginal segment	1,5%	0,9%	0,6%	
Antal sysselsatta	7.124	6.588	8,1%	

Rörelsemarginalen ökade främst till följd av en förbättrad bruttomarginal som delvis motverkades av högre investeringar i forskning, utveckling och

teknikanpassning, netto, för att stödja långsiktig tillväxt. Antalet sysselsatta ökade med 536.

I fokus

Vi fortsatte integrationen av nyanställda ingenjörer och involverade dem i olika produkt- och kundprojekt, främst inom radar, kamerabaserade system och mjukvara. Under tredje kvartalet tog vi hem vår första radarorder i Kina, vilket visar på vår konkurrenskraft på den växande marknaden för aktiv säkerhet i Kina.

Vi fortsatte att stärka vår ställning genom att ingå flera nya avtal och samarbeten, däribland med Seeing

Machines inom förarkameror, samt genom att ingå avtal att förvärva vissa tillgångar och kompetens från LiDAR-specialisten Fotonic, inklusive cirka 35 specialiserade ingenjörer som tillför ytterligare LiDAR-kompetens till det samarbete med Velodyne som tidigare offentliggjorts. Vi har också undertecknat ett forskningsavtal med MIT AgeLab, med fokus på människocentrerad artificiell intelligens. Vi har även, i samarbete med Ericsson, Volvo

Cars, Volvo Group och Zenuity, invigt MobilityXlab i Lindholmen Science Park, Göteborg, Sverige, för att tillsammans med nystartade företag utveckla säkrare och effektivare framtida transporter. Zenuity har inlett

samarbete med Ericsson för att utveckla Zenuitys referensmoln och förkorta tiden till marknadsintroduktion av ny säkerhetsteknik för fordon.

Försäljning per region

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

(Miljoner U.S. dollar)		Försäljning (MUSD)	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien		\$939,9	4,7%	-2,3%	7,0%
Varav:	Kina	\$443,7	5,4%	-0,3%	5,7%
	Japan	\$256,0	-3,9%	-7,4%	3,5%
	Övriga Asien	\$240,2	14,3%	0,3%	14,0%
Amerika		\$769,4	-9,2%	0,8%	-10,0%
Europa		\$791,1	10,4%	5,7%	4,7%
Globalt		\$2.500,4	1,6%	1,1%	0,5%

1) Effekter från valutaomräkning.

Kvartalets organiska försäljningstillväxt* på 0,5% var främst ett resultat av den organiska tillväxten i Europa, Övriga Asien och Kina, vilket delvis motverkades av nedgången i Nordamerika. Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade den organiska tillväxten negativt med runt 1,0 procentenhet. Fordonsproduktionen växte med 2,1% enligt IHS.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Kina** drevs främst av japanska och europeiska biltillverkare. Den organiska tillväxten för nationella biltillverkare drevs främst av Geely och Great Wall.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Japan** drevs av de japanska biltillverkarna, i synnerhet Nissan, Toyota och Subaru, delvis motverkad av den minskade försäljningen av ersättningsgasgeneratorer.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Övriga Asien** drevs av en stark försäljningsutveckling i Sydkorea, främst till Hyundai/Kia men även till Renault. Indien och övriga asien växte också tvåsiffrigt organiskt.

Försäljningen från Autolivs bolag i **Amerika** minskade organiskt* med 10,0%. Nordamerika minskade organiskt med 11,7% (jämfört med en minskning på 11,2% av fordonsproduktionen enligt IHS), vilket främst berodde på ogynnsamma plattformbyten hos GM samt en negativ påverkan på den organiska tillväxten på runt 2,0 procentenheter från minskad försäljning av ersättningsgasgeneratorer. Sydamerika växte organiskt med 58,5%. Autolivs bolag i **Europa** växte organiskt* med 4,7%. Detta drevs främst av Mercedes, Volvo, VW och Toyota, delvis motverkat av lägre försäljning till BMW och Opel.

Marknadsöversikt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS estimat, 17 oktober 2017	1,1%	3,4%	9,2%	-5,9%	5,2%	2,1%
LVP, IHS estimat, 17 juli 2017	0,9%	4,9%	9,8%	-2,8%	4,0%	2,4%

Resultat

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q3 2017	Q3 2016	Förändring
Försäljning	\$2.500,4	\$2.461,3	1,6%
Bruttoresultat	\$504,3	\$495,3	1,8%
% av försäljning	20,2%	20,1%	0,1%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$119,1	-\$116,5	2,2%
% av försäljning	-4,8%	-4,7%	-0,1%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$182,5	-\$165,5	10,3%
% av försäljning	-7,3%	-6,7%	-0,6%
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-\$8,8	-\$12,2	-27,9%
% av försäljning	-0,4%	-0,5%	0,1%
Övriga intäkter (kostnader), netto	-\$35,2	-\$10,0	252,0%
% av försäljning	-1,4%	-0,4%	-1,0%
Rörelseresultat	\$158,7	\$191,1	-17,0%
% av försäljning	6,3%	7,8%	-1,5%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$196,3	\$199,4	-1,6%
% av försäljning	7,9%	8,1%	-0,2%
Resultat före skatt	\$132,5	\$185,1	-28,4%
Skattesats	33,4%	26,8%	6,6%
Nettoresultat	\$88,2	\$135,5	-34,9%
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	\$90,8	\$137,8	-34,1%
Resultat per aktie efter utspädning ^{2, 3)}	\$1,04	\$1,56	-33,3%
Justerat resultat per aktie efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$1,47	\$1,63	-9,8%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttovinsten för tredje kvartalet 2017 var 9 MUSD högre än motsvarande kvartal 2016, ett rekord för ett tredje kvartal. Bruttomarginalen förbättrades med 0,1 procentenhet till 20,2% jämfört med 20,1% för motsvarande kvartal 2016. Den effektivare driften motverkades i hög grad av kostnader relaterade till investeringar för ökad kapacitet och tillväxt samt negativa effekter från valutor och råmaterialpriser.

Nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning ökade med 17 MUSD jämfört med samma kvartal föregående år eftersom vi fortsatt att investera i teknologisk kompetens och kapacitet.

Övriga intäkter (kostnader), netto omfattar främst kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. Under tredje kvartalet 2017 gjorde bolaget avsättningar på cirka 15 MUSD för kartellrelaterade ärenden i EU och Sydafrika (för mer information, se avsnittet Övriga viktiga händelser) samt omkring 20 MUSD i kostnader för kapacitetsanpassningar i Europa.

Rörelseresultatet minskade med 32 MUSD till 159 MUSD, motsvarande en redovisad rörelsemarginal om 6,3% av försäljningen, att jämföra med 7,8% för samma kvartal 2016. Den något förbättrade bruttomarginalen mer än motverkades av ökade investeringar i

forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, vilket medförde en justerad rörelsemarginal*, exklusive kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, på 7,9%, vilken kan jämföras med 8,1% för samma period 2016.

Resultat före skatt minskade med 53 MUSD jämfört med samma kvartal föregående år, vilket främst drevs av högre kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden på 29 MUSD, vår negativa resultatandel i Zenuity på omkring 10 MUSD samt mindre gynnsamma ej rörelserelaterade valutaeffekter. Nettoresultatet justerat för minoritetens andel var 91 MUSD, en minskning med 47 MUSD från tredje kvartalet 2016.

Den effektiva skattesatsen för tredje kvartalet 2017 var 33,4%, att jämföra med 26,8% för samma kvartal 2016. Engångsskatteposter, netto, hade en ogynnsam påverkan med 3,3 procentenheter, medan engångsskatteposter, netto, för samma kvartal 2016 hade en gynnsam påverkan med 1,1 procentenhet. Skattesatsen under tredje kvartalet 2017 påverkades negativt av kartellrelaterade avsättningar, som ej är skattemässigt avdragsgilla, jämfört med tredje kvartalet 2016.

Vinsten per aktie efter utspädning minskade med 33% till 1,04 USD, jämfört med 1,56 USD under motsvarande period föregående år. De största negativa posterna som påverkade vinsten per aktie var 36 cent från kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, 11 cent från vår resultatandel i Zenuity och 7 cent från engångsskatteposter. Justerad vinst per aktie* efter

utspädning var 1,47 USD jämfört med 1,63 USD för samma period 2016.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning var 87,2 miljoner jämfört med 88,5 miljoner under tredje kvartalet 2016.

Kassaflöde och balansräkning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 218 MUSD, jämfört med 271 MUSD under motsvarande kvartal 2016. Minskningen berodde främst på ett lägre nettoresultat.

Kassaflödet före finansiering* minskade till 74 MUSD jämfört med 153 MUSD under samma kvartal 2016. Nettoinvesteringar på 142 MUSD var 38 MUSD mer än av- och nedskrivningarna under kvartalet, och 24 MUSD mer än nettoinvesteringarna under tredje kvartalet 2016.

Rörelsekapitalet minskade till 14% av försäljningen, från 17% den 30 september 2016. Operativt rörelsekapital* som andel av försäljningen var 7,2%, en ökning från 6,6% den 30 september 2016. Bolaget har som mål att det operativa rörelsekapitalet inte ska överstiga 10% av den senaste tolv månaders försäljningen.

Kundfordringarna i förhållande till försäljningen var 77 dagar, jämfört med 70 dagar den 31 december 2016 och 74 dagar den 30 september 2016. Ökningen på tre dagar jämfört med ett år tidigare beror huvudsakligen på minskade factoringvolymerna och ogynnsam geografisk försäljningsmix. Lagernivån var 34 dagar, jämfört med 31

dagar den 31 december 2016, och 34 dagar den 30 september 2016.

Bolagets nettoskuld* minskade under kvartalet med 42 MUSD till 545 MUSD den 30 september 2017. Den räntebärande bruttoskulden minskade med 7 MUSD till 1.505 MUSD under kvartalet.

Autoliv's policy är att bibehålla en skuldsättningsgrad* förenlig med en stark kreditrating. Skuldsättningsgraden mäts som nettoskuld* justerat för pensionsskulder i relation till EBITDA (rörelseresultat före räntor, skatt, av- och nedskrivningar). Bolagets långsiktiga mål är en skuldsättningsgrad runt 1x inom ett spann från 0,5x till 1,5x. Per den 30 september 2017 hade bolaget en skuldsättningsgrad på 0,7x.

Under kvartalet ökade det egna kapitalet med 97 MUSD till 4.209 MUSD, främst beroende på 88 MUSD från nettoresultatet och positiva valutaomräkningseffekter på 58 MUSD. Ökningen motverkades delvis av 52 MUSD från utdelningar. Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare uppgick till 3.959 MUSD motsvarande 45,55 USD per aktie.

Antal medarbetare

	30 september 2017	30 juni 2017	30 september 2016
Antal sysselsatta vid periodens slut	70.390	70.225	68.778
Varav: Direkt produktionspersonal	67%	67%	68%
Lågkostnadsländer	75%	74%	74%
Inhyrd tillfällig arbetskraft	13%	13%	13%

Jämfört med den 30 juni 2017 ökade det totala antalet sysselsatta (tillsvidare- samt visstidsanställda) med 165 personer, inklusive en ökning med 176 personer inom forskning, utveckling och teknikanpassning. Jämfört med

för ett år sedan har antalet sysselsatta ökat med 1.612 personer, varav två tredjedelar inom forskning, utveckling och teknikanpassning.

Finansiella höjdpunkter de första nio månaderna 2017

Den totala försäljningen ökade med 2,5% jämfört med samma period 2016, med en organisk försäljningstillväxt* om 1,7%, positiva förvärvseffekter om 1,6% och negativa valutaomräkningseffekter om cirka 0,8%. Samtliga regioner utom Amerika växte organiskt, med Europa, Japan och Kina som de främsta drivkrafterna, medan Nordamerikas försäljning minskade organiskt. Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, minskade med 40 punkter till 8,2%, jämfört med samma period 2016. Detta då effekterna av de planerade ökade investeringarna för tillväxt, främst inom forskning, utveckling och

teknikanpassning, netto, inte helt uppvägdes av högre försäljning och effektivare drift. Resultat per aktie, efter utspädning, minskade med 12% till 4,15 USD, jämfört med samma period 2016. Operativt kassaflöde på 547 MUSD var 28 MUSD lägre än samma period föregående år, främst till följd av ett lägre nettoresultat. Nettoskulden* uppgick till 545 MUSD, jämfört med 360 MUSD ett år tidigare och 313 MUSD vid utgången av 2016. De främsta orsakerna till att nettoskulden ökat under 2017 är återköp av aktier och vår investering i Zenuity. Skuldsättningsgraden* ökade från 0,4x den 31 december 2016, till 0,7x till följd av den ökade nettoskulden.

Affärsområdet Passive Safety de första nio månaderna 2017

Försäljning

Förändring de första nio månaderna

(Miljoner U.S. dollar)	Första 9 månaderna 2017	Första 9 månaderna 2016	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Krockkuddar ²⁾	\$3.947,0	\$3.907,7	1,0%	-0,7%	1,7%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$2.030,5	\$1.977,2	2,7%	-0,7%	3,4%
Intersegmentsförsäljning	-\$1,5	-\$1,4	-	-	-
Passive Safety Totalt	\$5.976,0	\$5.883,5	1,6%	-0,7%	2,3%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Den totala försäljningen för segmentet Passive Safety ökade med 1,6% till 5.976 MUSD. Exklusive negativa valutaomräkningseffekter uppgick den organiska försäljningstillväxten* till 2,3%.

Försäljningen av **krockkuddar** hade under de nio månaderna en stabil organisk tillväxt* i Asien, särskilt i Japan, Kina och Indien. Även Europa, Sydamerika och Sydkorea bidrog till den organiska tillväxten, medan försäljningen i Nordamerika minskade organiskt.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** växte organiskt* under de första nio månaderna i samtliga regioner utom i Nordamerika och Sydkorea, med Europa och Japan som de främsta drivkrafterna för tillväxten.

Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade segmentets organiska försäljningstillväxt* för de första nio månaderna negativt med runt 0,3 procentenheter.

Nyckeltal

Förändring de första nio månaderna

(Miljoner U.S. dollar)	Första 9 månaderna 2017	Första 9 månaderna 2016	Förändring	Organisk förändring*
Segmentsförsäljning	\$5.976,0	\$5.883,5	1,6%	2,3%
Rörelseresultat segment	\$574,7	\$589,2	-2,5%	
Rörelsemarginal segment	9,6%	10,0%	-0,4%	
Antal sysselsatta	62.841	61.820	1,7%	

Jämfört med samma period föregående år påverkades rörelseresultatet negativt av högre investeringar i forskning, utveckling och teknikanpassning, netto, och

övriga kostnader för att stödja den närmaste tidens tillväxt och högre råmaterialkostnader, vilket endast delvis uppvägdes av högre försäljning.

Affärsområdet Electronics de första nio månaderna 2017

Försäljning

Förändring de första nio månaderna

(Miljoner U.S. dollar)	Första 9 månaderna 2017	Första 9 månaderna 2016	Rapporterad (U.S. GAAP)	Förvärv/ avyttringar	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Styrenheter och sensorer ²⁾	\$734,5	\$753,4	-2,5%	-	-0,7%	-1,8%
Aktiva säkerhetssystem	\$580,9	\$559,6	3,8%	-	-1,4%	5,2%
Bromssystem	\$360,5	\$271,9	32,6%	44,3%	-2,4%	-9,3%
Intersegment sales	\$53,2	\$46,6	-	-	-	-
Electronics totalt	\$1.729,1	\$1.631,5	6,0%	7,5%	-1,2%	-0,3%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen för segmentet Electronics ökade under de första nio månaderna 2017 med 6,0% till 1.729 MUSD jämfört med samma period 2016. Exklusive förvärvs-effekter och negativa valutaomräkningseffekter uppgick den organiska försäljningsminskningen* till 0,3%.

Försäljningen av **styrenheter och sensorer** (framförallt kontrollenheter för krockkuddar och fjärsensorer) minskade organiskt* i Japan och Nordamerika, medan den ökade i Kina, Sydkorea och Indien.

Den organiska försäljningsökningen* för **aktiva säkerhetssystem** (främst fordonsradar, system för mörkerkörning, kamerabaserade system för

förarassistans och positioneringssystem) påverkades positivt av en tvåsiffrig organisk försäljningstillväxt för kärnområdena inom aktiv säkerhet, och påverkades negativt av lägre försäljning av positioneringssystem i Nordamerika samt nedtrappningen av de internt utvecklade bromskontrollprodukterna i Kina.

Den organiska försäljningen* av **bromssystem** påverkades negativt av modellförändringar, särskilt för Honda, samt omklassificeringen av vissa intäkter från brutto till netto, i enlighet med vad som angavs i Autolivs kvartalsrapport för oktober - december 2016.

Nyckeltal

Förändring de första nio månaderna

(Miljoner U.S. dollar)	Första 9 månaderna 2017	Första 9 månaderna 2016	Förändring	Organisk förändring*
Segmentsförsäljning	\$1.729,1	\$1.631,5	6,0%	-0,3%
Rörelseresultat segment	\$32,9	\$31,7	3,8%	
Rörelsemarginal segment	1,9%	1,9%	0,0%	
Antal sysselsatta	7.124	6.588	8,1%	

Rörelsemarginalen var oförändrad jämfört med samma period 2016, positivt påverkad av en förbättrad bruttomarginal, och motverkat av ökade investeringar i forskning, utveckling och teknikanpassning, netto.

Antalet sysselsatta ökade med 536 jämfört med föregående år, nästan samtliga inom forskning, utveckling och teknikanpassning.

Försäljning per region de första nio månaderna 2017

Förändring de första nio månaderna

(Miljoner U.S. dollar)		Försäljning (MUSD)	Rapporterad (U.S. GAAP)	Förvärv/ avyttringar	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien		\$2.753,9	6,8%	3,3%	-2,0%	5,5%
Varav:	Kina	\$1.266,4	3,1%	3,0%	-3,3%	3,4%
	Japan	\$765,4	10,2%	6,9%	-3,5%	6,8%
	Övriga Asien	\$722,1	10,2%	-	2,2%	8,0%
Amerika		\$2.459,5	-3,5%	1,4%	-0,2%	-4,7%
Europa		\$2.440,0	4,2%	-	-0,1%	4,3%
Globalt		\$7.653,4	2,5%	1,6%	-0,8%	1,7%

1) Effekter från valutaomräkning.

Den organiska försäljningstillväxten* de första nio månaderna 2017 på 1,7% var främst ett resultat av en organisk försäljningstillväxt i Europa, Japan och Kina, medan Nordamerika minskade. Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade den organiska tillväxten negativt med runt 0,3 procentenheter. Fordonsproduktionen växte med 2,7% enligt IHS.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Kina** drevs framförallt av globala biltillverkare, främst Renault/Nissan and Mercedes, delvis motverkat av Hyundai/Kia. Den organiska försäljningen till nationella biltillverkare var i princip oförändrad, med ökningar till modeller från Geely och Great Wall, motverkat av minskningar till modeller från Baojun och Haima. Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer bidrog positivt till den organiska försäljningstillväxten.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Japan** drevs av Nissan, Toyota och Mitsubishi.

Motverkande effekter kommer främst från en minskad försäljning av ersättningsgasgeneratorer.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Övriga Asien** drevs av en stark försäljningsutveckling i Indien, främst till Suzuki och Hyundai/Kia. Försäljningen i Sydkorea ökade, driven av Hyundai/Kia och Renault.

Försäljningen från Autolivs bolag i **Amerika** minskade organiskt* med 4,7%. Nordamerika minskade med 5,8% organiskt, vilket främst berodde på D-3, framförallt GM. Sydamerika växte organiskt med 45,6%. Försäljningen av ersättningsgasgeneratorer påverkade den organiska försäljningen i Nordamerika negativt med runt 0,2 procentenheter.

Den organiska försäljningstillväxten* på 4,3% under perioden från Autolivs bolag i **Europa** drevs främst av Mercedes, där aktiva säkerhetsprodukter starkt bidrog till tillväxten, och Volvo. Motverkande effekter noteras främst från Opel och BMW.

Marknadsöversikt de första nio månaderna 2017

Förändring de första nio månaderna

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS estimat oktober 17, 2017	2,8%	6,7%	3,8%	-0,9%	2,5%	2,7%

Resultat

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Första 9 månaderna 2017	Första 9 månaderna 2016	Förändring
Försäljning	\$7.653,4	\$7.469,8	2,5%
Bruttoresultat	\$1.582,3	\$1.522,8	3,9%
% av försäljning	20,7%	20,4%	0,3%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$364,1	-\$349,9	4,1%
% av försäljning	-4,8%	-4,7%	-0,1%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$570,7	-\$500,7	14,0%
% av försäljning	-7,5%	-6,7%	-0,8%
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-\$38,0	-\$32,0	18,8%
% av försäljning	-0,5%	-0,4%	-0,1%
Övriga intäkter (kostnader), netto	-\$16,8	-\$31,2	-46,2%
% av försäljning	-0,2%	-0,4%	0,2%
Rörelseresultat	\$592,7	\$609,0	-2,7%
% av försäljning	7,7%	8,2%	-0,5%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$629,5	\$642,0	-1,9%
% av försäljning	8,2%	8,6%	-0,4%
Resultat före skatt	\$517,1	\$575,8	-10,2%
Skattesats	30,7%	27,5%	3,2%
Nettoresultat	\$358,6	\$417,4	-14,1%
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	\$364,5	\$419,4	-13,1%
Resultat per aktie efter utspädning ^{2, 3)}	\$4,15	\$4,74	-12,4%
Justerat resultat per aktie efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$4,55	\$5,03	-9,5%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttoresultatet för de första nio månaderna 2017 ökade med cirka 60 MUSD till 1.582 MUSD huvudsakligen till följd av högre försäljning och effektivare drift, delvis motverkat av kostnader relaterade till investeringar i kapacitet och tillväxt och negativ påverkan från råmaterialpriser. Detta medförde att bruttomarginalen ökade med 0,3 procentenheter till 20,7% från 20,4% under samma kvartal 2016.

Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader ökade i princip i linje med försäljningen. Nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning ökade med 70 MUSD, eller 14% jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 7,5% av försäljningen jämfört med 6,7% av försäljningen för samma period 2016.

Övriga intäkter (kostnader), netto under 2017 påverkades huvudsakligen negativt av kapacitetsanpassningar i Europa och kartellrelaterade ärenden, medan den främsta positiva effekten var en minskad skuld för tilläggsköpeskilling, jämfört med samma period föregående år som främst bestod av kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden.

Rörelseresultatet minskade med 16 MUSD till 593 MUSD. Den redovisade rörelsemarginalen var 7,7%

för de första nio månaderna 2017, en minskning med 0,5 procentenheter jämfört med samma period föregående år. Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden var den justerade rörelsemarginalen* 8,2%, en minskning från 8,6 procent för samma period föregående år. Den positiva effekten från den förbättrade bruttomarginalen mer än motverkades av högre kostnader, främst relaterade till investeringar i forskning, utveckling och teknikanpassning, netto.

Resultat före skatt minskade med 59 MUSD jämfört med samma period föregående år, vilket främst berodde på mindre gynnsamma ej rörelserelaterade valutaeffekter, vår resultatandel i Zenuity och ett lägre rörelseresultat. Nettoresultatet justerat för minoritetens andel var 365 MUSD, en minskning med 55 MUSD från samma period 2016.

Den effektiva skattesatsen för de första nio månaderna 2017 var 30,7% jämfört med 27,5% för motsvarande period 2016. Engångsskatteposter, netto, hade en ogynnsam påverkan med 3,6 procentenheter, medan engångsskatteposter, netto, för samma period 2016 hade en gynnsam påverkan med 0,2 procentenheter. Skattesatsen under de första nio månaderna 2017 påverkades negativt av engångsreserveringar för vissa uppskjutna skattefordringar och kartellrelaterade

avsättningar, som ej är skattemässigt avdragsgilla, jämfört med samma period 2016.

Vinsten per aktie efter utspädning minskade med 12% till 4,15 USD, jämfört med 4,74 USD under motsvarande period föregående år. De största negativa posterna som påverkade vinsten per aktie var 22 cent från engångsskatteposter, netto, 20 cent från vår resultatandel i Zenuity, 11 cent från kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden

samt 10 cent från valutaomräkningseffekter. Justerad vinst per aktie* efter utspädning var 4,55 USD jämfört med 5,03 USD för samma period 2016.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning minskade till 87,9 miljoner jämfört med 88,4 miljoner för de första nio månaderna 2016, främst som ett resultat av återköp av aktier.

Kassaflöde och balansräkning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 547 MUSD, jämfört med 574 MUSD under de första nio månaderna 2016.

Kassaflödet före finansiering* var 32 MUSD jämfört med 7 MUSD under samma kvartal 2016. Nettoinvesteringar på 402 MUSD var 83 MUSD mer än av- och nedskrivningarna under de första nio månaderna 2017, och 62 MUSD mer än nettoinvesteringar under de första nio månaderna 2016.

Bolagets nettoskuld* ökade med 232 MUSD till 545 MUSD jämfört med den 31 december 2016, främst

till följd av återköp av aktier och vår investering i Zenuity. Den räntebärande bruttoskulden minskade med 38 MUSD till 1.505 MUSD jämfört med den 31 december 2016.

Under de första nio månaderna ökade det egna kapitalet med 283 MUSD till 4.209 MUSD, främst beroende på 359 MUSD från nettoresultatet och positiva valutaomräkningseffekter på 232 MUSD. Ökningen motverkades delvis av 157 MUSD från återköp av aktier och 157 MUSD från utdelningar.

Övriga viktiga händelser

- Den 17 augusti 2017 tillkännagav Autoliv ett samarbete med Seeing Machines, ledande inom avläsning av människor genom datorseende, för att utveckla förarkameror (DMS) för självkörande bilar.
- Den 12 september 2017 tillkännagav Autoliv ett samarbete med Adient, världsledande leverantör av bilsäten, för att ta tillvara de möjligheter som nya bilsäteskoncept för framtidens bilar och autonom körning kommer att skapa.
- Den 14 september 2017 tillkännagav Autoliv att bolaget kommer att genomföra en strategisk översyn av verksamhetsstrukturen, med avsikt att bilda två separata bolag av de nuvarande affärssegmenten Passive Safety och Electronics.
- Den 14 september 2017 höll Autoliv kapitalmarknadsdag och satte upp 2020 års mål för Passive Safety och Electronics som fristående bolag. Målen omfattar en försäljning som överstiger 10 miljarder USD och att nå en justerad rörelsemarginal om cirka 13% för Passive Safety samt en försäljning om cirka 3 miljarder USD för Electronics, med en justerad rörelsemarginal på 0-5%.
- Den 28 september 2017 tillkännagav Autoliv att bolaget tecknat ett avtal om att förvärva vissa tillgångar i Fotonic i Norden AB, ett Sverigebaserat företag specialiserat på LiDAR, vilkorat av sedvanliga tillträdesvillkor.
- Den 11 oktober 2017 tillkännagav Autoliv att bolaget tecknat forskningsavtal med Massachusetts Institute of

Technology AgeLab, för att utveckla en semiautonom bilprototyp som kan visa framtidens människo-centrerade artificiella intelligens inom fordonsindustrin.

- Som tidigare annonserat har Autoliv sedan juli 2011 varit föremål för en utredning om kartellbildning bland leverantörer av bilsäkerhetssystem i EU. Under tredje kvartalet 2017 avsatte bolaget cirka 9,8 MUSD relaterat till EU-kommissionens kartellutredning gällande bolaget. Beloppet avser en specifik del av EU-kommissionens utredning som bolaget ansett med sannolikhet vara avslutad, medan den mer omfattande delen av utredningen fortlöper. Ledningen anser inte att utfallet av denna specifika del av EU-kommissionens utredning ger någon indikation om den totala sannolika kostnaden relaterad till den fortsatta delen av EU-kommissionens utredning, vilken bolaget anser sannolikt kommer ha en väsentlig påverkan på Autolivs rörelseresultat och kassaflöde under de perioder då den går att uppskatta. Dessutom nådde bolaget under tredje kvartalet en förlikning med Competition Commission of South Africa. Bolaget avsatte ytterligare cirka 5 MUSD under tredje kvartalet relaterat till den föreslagna förlikningen. För ytterligare information, se not 16 i Autolivs årsredovisning för 2016 samt not 13 i Autolivs 10-Q för perioden som slutar den 30 september 2017.

Utdelning

Den 14 augusti 2017 fastställde bolaget en kvartalstidning till aktieägarna, med en utdelning på 60 cent per aktie för fjärde kvartalet 2017, med följande tidplan för utbetalningen:

Ex-dag (stamaktier)	21 november 2017
Ex-dag (depåbevis)	21 november 2017
Avstämningsdag	22 november 2017
Utbetalningsdag	7 december 2017

Nästa rapport

Autoliv avser att publicera bolagets kvartalsrapport för det fjärde kvartalet 2017 tisdagen den 30 januari 2018.

Frågor från investerare och analytiker

Anders Trapp
Vice President Investor Relations
Tel +46 (0)8 58 72 06 71

Frågor från Media

Thomas Jönsson
Group Vice President Communications
Tel +46 (0)8 58 72 06 27

Denna information är sådan information som Autoliv, Inc. är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 oktober 2017 kl. 12.00 CET.

Fotnoter

*Ej U.S. GAAP, se bifogade jämförelsetabeller.

Definitioner och SEC-dokument

Definitioner av termer i denna rapport finns på www.autoliv.com och i årsredovisningen. Autolivs kvartalsrapporter, årsredovisningar och pressmeddelanden registreras och arkiveras i form av 10-Q, 10-K respektive 8-K hos den amerikanska finansinspektionen SEC. Här finns även andra dokument, t ex bolagsstämmohandlingar, ledningens intyganden och insideranmälningar. Dessa dokument kan beställas utan kostnad från bolaget. De finns också på SECs hemsida www.sec.gov och på Autolivs hemsida www.autoliv.com.

”Safe Harbor Statement” enligt amerikansk federal lag

Denna rapport innehåller uttalanden som inte utgör historiska fakta men väl framåtblickande uttalanden såsom de definieras i Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995". Sådana framåtblickande uttalanden innefattar åtgärder, händelser och utvecklingar som Autoliv, Inc. och dess ledning tror eller förväntar sig kan inträffa i framtiden. Alla framåtblickande uttalanden, utan begränsning, uttalanden kring bolagets strategiska översyn av villkoren, tidsaspekter, eller struktur av någon sådan transaktion som resultat av en sådan översyn, om någon, ledningens analyser och bedömningar av affärsmässig utveckling och trender i förfluten tid, samt bedömningar av framtida försäljning, operativ marginal, kassaflöde, faktisk skattesats eller framtida operativa prestationer eller finansiellt resultat grundas på våra nuvarande förväntningar, olika antaganden och uppgifter inhämtade från utomstående. Vi kommunicerar våra förväntningar och antaganden i god tro och vi anser att det finns rimlig täckning för dem. Emellertid kan vi varken garantera eller försäkra att framåtblickande uttalanden kommer att materialiseras i framtiden eller visa sig korrekta eftersom dessa uttalanden, i sig, alltid är beroende av kända och okända risker, osäkerhet och andra faktorer som kan få till konsekvens att faktiskt resultat väsentligen avviker från resultat som uttryckts eller implicit omfattats av tidigare gjorda framåtblickande uttalanden. I vissa fall kan dessa uttalanden identifieras genom framåtblickande ordval som "estimat", "förväntar", "prognosticerar", "planerar", "avser", "anser", "kan", "troligen", "möjligen", eller negativen av dessa ordval och annan liknande terminologi, även om inte alla framåtblickande uttalanden innehåller sådant ordval. Då uttalanden om framtiden innefattar risker och osäkerhet kan resultatet bli helt annorlunda jämfört med vad som angivits i gjorda uttalanden, vilket kan bero på en mängd olika orsaker, bland annat och utan några begränsningar, förändringar i fordonsproduktionen; svängningar i den planerade fordonsproduktionen till vilken Bolaget agerar som leverantör; förändringar för industrin generellt sett; förändringar avseende marknadsförutsättningar; förändringar i våra möjligheter att framgångsrikt anpassa vår produktionskapacitet till rådande förhållanden på marknaden, omstruktureringar och initiativ till kostnadsreduktioner som diskuteras här i samt marknads reaktioner på detta; förlust av affärer beroende på ökad konkurrens; högre råmaterialkostnader; högre bränsle- och energikostnader; förändringar i

kundbasen och förändringar i konsumenternas beteenden i förhållande till våra slutprodukter; kundförluster; förändringar i lagar och regler; kunder som går i konkurs eller försäljningar eller avyttringar av kunders varumärken; ofördelaktiga fluktuationer i valuta och räntenivåer i någon eller några av de länder där vi är verksamma; brist på komponenter; marknadens acceptans av våra nya produkter; kostnader och svårigheter i samband med integration av nya verksamheter och ny teknologi; fortsatt osäkerhet kring prisförhandlingar med kunder; lyckad integration av förvärv och samriskbolagsverksamheter; lyckad implementering av strategiska partnerskap och samarbeten; vår förmåga att få nya affärer; produktansvar och garantier; krav i samband återkallelser och andra krav relaterade till tvister och våra kunders reaktioner dessa (inklusive utgången av det pågående återkallandet av vissa Toyotafordon); högre omkostnader för våra pensionsplaner och andra ersättningsystem inklusive högrefinansieringskrav för pensionsplaner, arbetsuppehåll, eller andra personalfrågor; stopp i produktionen och andra arbetskraftsrelaterade problem; möjliga negativa effekter av pågående eller framtida tvister; vår förmåga att skydda våra immateriella rättigheter samt eventuella intrångskrav; negativa konsekvenser av kartellrelaterade ärenden eller andraliknande (statliga) utredningar och relaterade tvister relaterade till driften av vår verksamhet; ställningstaganden avseende skatt av relevanta myndigheter och förändringar av våra faktiska skattesatser; vårt beroende av nyckelpersonal; förändringar i relevanta regelverk som begränsar vår verksamhet; politiska förhållanden; vårt beroende av och våra relationer med kunder och leverantörer och andra osäkerhetsfaktorer angivna under rubrikerna "Risk Factors" och "Management's Discussion and Analysis of Financial Conditions and Results of Operations" i våra årsredovisningar ("10-K") och kvartalsrapporter ("10-Q") (inklusive eventuella ändringar därtill). För alla uppgifter och uttalanden i denna rapport eller i andra dokument som är s.k. "forward-looking statements" åberopar vi det "safe harbor" skydd som Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995" ger för s.k. "forward-looking statements", och vi åtar oss inte att göra offentliga uppdateringar eller ändra något sådant uttalande mot bakgrund av ny information, såvida inte detta krävs enligt lag.

Nyckeltal

	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna		Senaste 12	Helåret
	2017	2016	2017	2016	månaderna	2016
Resultat per aktie utan utspädning, USD ¹⁾	\$1,04	\$1,56	\$4,16	\$4,76	\$5,83	\$6,43
Resultat per aktie efter utspädning, USD ^{1, 2)}	\$1,04	\$1,56	\$4,15	\$4,74	\$5,82	\$6,42
Eget kapital per aktie, USD	\$45,55	\$42,66	\$45,55	\$42,66	\$45,55	\$41,69
Utdelning per aktie, USD	\$0,60	\$0,58	\$1,78	\$1,72	\$2,36	\$2,30
Rörelsekapital, MUSD ³⁾	734	657	734	657	734	579
Sysselsatt kapital, MUSD ⁴⁾	4.755	4.397	4.755	4.397	4.755	4.240
Nettoskuld, MUSD ³⁾	545	360	545	360	545	313
Skuldsättningsgrad, % ⁵⁾	12	8	12	8	12	7
Bruttomarginal, % ⁶⁾	20,2	20,1	20,7	20,4	20,6	20,4
Rörelsemarginal, % ⁷⁾	6,3	7,8	7,7	8,2	8,1	8,4
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ⁸⁾	8,5	13,6	11,7	14,5	12,3	14,6
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ⁹⁾	12,6	17,4	17,0	19,5	18,1	20,3
Genomsnittligt, antal utestående aktier (milj) ²⁾	87,2	88,5	87,9	88,4	88,1	88,4
Antal aktier vid periodens slut (milj) ¹⁰⁾	86,9	88,2	86,9	88,2	86,9	88,2
Antal anställda vid periodens slut ¹¹⁾	61.490	59.930	61.490	59.930	61.490	61.502
Antal sysselsatta vid periodens slut ¹²⁾	70.390	68.778	70.390	68.778	70.390	70.293
Kundfordringar, antal dagar ¹³⁾	77	74	73	73	72	74
Lager, antal dagar ¹⁴⁾	34	34	33	33	33	33

1) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Ej U.S. GAAP-mått, för jämförelse med U.S. GAAP, se bifogade tabeller. 4) Totalt eget kapital och nettoskuld. 5) Nettolåneskulden i förhållande till sysselsatt kapital. 6) Bruttoresultat i förhållande till försäljning. 7) Rörelseresultat i förhållande till försäljning.

8) Nettoresultat i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 9) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 10) Före utspädning och exkl. återköpta aktier. 11) Tillsvidareanställda omräknade till heltid. 12) Inklusiva tillfälligt anställda. 13)

Kundfordringar i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning. 14) Lager i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning.

Koncernens resultaträkning

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata) (Ej reviderad)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna		Senaste 12 månaderna	Helåret
	2017	2016	2017	2016		2016
Försäljning						
Krockkuddar ¹⁾	\$1.276,2	\$1.268,3	\$3.947,0	\$3.907,7	\$5.295,1	\$5.255,8
Säkerhetsbälten ¹⁾	676,1	631,3	2.030,5	1.977,2	2.718,5	2.665,2
Styrenheter och sensorer ¹⁾	232,1	240,0	734,5	753,4	1.012,1	1.031,0
Aktiva säkerhetssystem	198,2	183,2	580,9	559,6	759,9	738,6
Bromssystem	117,8	138,5	360,5	271,9	471,6	383,0
Totalt	\$2.500,4	\$2.461,3	\$7.653,4	\$7.469,8	\$10.257,2	\$10.073,6
Kostnad för sålda varor	<u>-1.996,1</u>	<u>-1.966,0</u>	<u>-6.071,1</u>	<u>-5.947,0</u>	<u>-8.140,7</u>	<u>-8.016,6</u>
Bruttoresultat	\$504,3	\$495,3	\$1.582,3	\$1.522,8	\$2.116,5	\$2.057,0
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-119,1	-116,5	-364,1	-349,9	-490,3	-476,1
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-182,5	-165,5	-570,7	-500,7	-721,0	-651,0
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-8,8	-12,2	-38,0	-32,0	-49,7	-43,7
Övriga intäkter (kostnader), netto	<u>-35,2</u>	<u>-10,0</u>	<u>-16,8</u>	<u>-31,2</u>	<u>-24,1</u>	<u>-38,5</u>
Rörelseresultat	\$158,7	\$191,1	\$592,7	\$609,0	\$831,4	\$847,7
Resultat från andelar i intressebolag	-9,4	0,5	-16,5	1,2	-15,1	2,6
Ränteintäkter	1,8	1,0	5,6	3,1	7,0	4,5
Räntekostnader	-15,3	-15,6	-46,6	-46,7	-62,3	-62,4
Övriga finansiella poster, netto	<u>-3,3</u>	<u>8,1</u>	<u>-18,1</u>	<u>9,2</u>	<u>-15,9</u>	<u>11,4</u>
Resultat före skatt	\$132,5	\$185,1	\$517,1	\$575,8	\$745,1	\$803,8
Skatt	<u>-44,3</u>	<u>-49,6</u>	<u>-158,5</u>	<u>-158,4</u>	<u>-242,3</u>	<u>-242,2</u>
Nettoresultat	\$88,2	\$135,5	\$358,6	\$417,4	\$502,8	\$561,6
Periodens resultat hänförligt till minoriteter	<u>-2,6</u>	<u>-2,3</u>	<u>-5,9</u>	<u>-2,0</u>	<u>-9,4</u>	<u>-5,5</u>
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	\$90,8	\$137,8	\$364,5	\$419,4	\$512,2	\$567,1
Resultat per aktie^{2, 3)}	\$1,04	\$1,56	\$4,15	\$4,74	\$5,82	\$6,42

1) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning. 2) Efter utspädning och exklusive återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Koncernens balansräkning

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	30 september 2017	30 juni 2017	31 mars 2017	31 december 2016	30 september 2016
<i>Tillgångar</i>					
Likvida medel	\$958,3	\$922,5	\$1.235,2	\$1.226,7	\$1.182,6
Kundfordringar, netto	2.080,3	2.106,1	2.152,2	1.960,1	1.991,4
Varulager, netto	831,7	798,5	758,6	773,4	799,2
Övriga omsättningstillgångar	<u>252,1</u>	<u>220,4</u>	<u>183,0</u>	<u>180,7</u>	<u>172,1</u>
Summa omsättningstillgångar	\$4.122,4	\$4.047,5	\$4.329,0	\$4.140,9	\$4.145,3
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.886,5	1.812,4	1.724,3	1.658,1	1.675,8
Investeringar och övriga långfristiga tillgångar	501,8	506,7	388,3	352,2	345,1
Goodwill	1.904,9	1.901,1	1.895,4	1.870,7	1.891,5
Immateriella tillgångar, netto	<u>169,6</u>	<u>176,0</u>	<u>180,5</u>	<u>212,5</u>	<u>243,5</u>
Summa tillgångar	\$8.585,2	\$8.443,7	\$8.517,5	\$8.234,4	\$8.301,2
<i>Skulder och eget kapital</i>					
Kortfristiga skulder	\$182,4	\$189,1	\$225,2	\$219,8	\$73,0
Leverantörsskulder	1.149,3	1.193,4	1.217,6	1.196,5	1.191,5
Övriga kortfristiga skulder	<u>1.334,3</u>	<u>1.240,1</u>	<u>1.258,5</u>	<u>1.181,3</u>	<u>1.161,5</u>
Summa kortfristiga skulder	\$2.666,0	\$2.622,6	\$2.701,3	\$2.597,6	\$2.426,0
Långfristiga skulder	1.322,6	1.323,1	1.323,7	1.323,6	1.471,8
Pensionsskulder	253,2	250,0	246,9	237,5	216,2
Övriga långfristiga skulder	<u>134,0</u>	<u>135,7</u>	<u>138,7</u>	<u>149,3</u>	<u>150,2</u>
Summa långfristiga skulder	\$1.709,8	\$1.708,8	\$1.709,3	\$1.710,4	\$1.838,2
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	3.958,6	3.859,7	3.853,7	3.677,2	3.762,7
Minoritetsintressen	<u>250,8</u>	<u>252,6</u>	<u>253,2</u>	<u>249,2</u>	<u>274,3</u>
Summa totalt eget kapital	\$4.209,4	\$4.112,3	\$4.106,9	\$3.926,4	\$4.037,0
Summa skulder och eget kapital	\$8.585,2	\$8.443,7	\$8.517,5	\$8.234,4	\$8.301,2

Koncernens kassaflödesanalys

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna		Senaste 12	Helåret
	2017	2016	2017	2016	månaderna	2016
Nettoresultat	\$88,2	\$135,5	\$358,6	\$417,4	\$502,8	\$561,6
Avskrivningar	104,2	97,6	318,6	279,4	422,2	383,0
Övrigt, netto	-6,3	13,9	-22,7	17,4	-38,5	1,6
Förändring i rörelsekapitalet	<u>31,8</u>	<u>24,1</u>	<u>-108,0</u>	<u>-140,0</u>	<u>-45,8</u>	<u>-77,8</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	\$217,9	\$271,1	\$546,5	\$574,2	\$840,7	\$868,4
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto	-142,0	-118,4	-401,8	-339,5	-560,9	-498,6
Företagsförvärv och övrigt, netto	<u>-1,6</u>	<u>0,4</u>	<u>-113,1</u>	<u>-227,4</u>	<u>-113,1</u>	<u>-227,4</u>
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-\$143,6	-\$118,0	-\$514,9	-\$566,9	-\$674,0	-\$726,0
Kassaflöde före finansiering¹⁾	\$74,3	\$153,1	\$31,6	\$7,3	\$166,7	\$142,4
Ökning/minskning av kortfristiga låneskulder	-9,4	-21,1	-46,1	-4,7	-44,1	-2,7
Utbetald utdelning	-52,2	-51,2	-156,4	-151,7	-207,5	-202,8
Återköpta egna aktier	–	–	-157,0	–	-157,0	–
Utnyttjade optioner	2,6	0,5	5,2	5,1	6,0	5,9
Utbetald utdelning till minoritetsägare	–	–	–	-1,7	–	-1,7
Övrigt, netto	–	0,3	–	0,8	0,3	1,1
Kursdifferens i likvida medel	<u>20,5</u>	<u>-12,1</u>	<u>54,3</u>	<u>-6,0</u>	<u>11,3</u>	<u>-49,0</u>
Förändring i likvida medel	\$35,8	\$69,5	-\$268,4	-\$150,9	-\$224,3	-\$106,8
Likvida medel vid periodens början	<u>922,5</u>	<u>1.113,1</u>	<u>1.226,7</u>	<u>1.333,5</u>	<u>1.182,6</u>	<u>1.333,5</u>
Likvida medel vid periodens slut	\$958,3	\$1.182,6	\$958,3	\$1.182,6	\$958,3	\$1.226,7

1) Ej U.S. GAAP-mått beräknat som "Kassaflöde från den löpande verksamheten" minus "Kassaflöde från investeringsverksamheten".

AVSTÄMNINGAR MOT U.S. GAAP

Vissa uppgifter i denna rapport som företagsledningen och analytiker använder för att bedöma koncernens utveckling är inte upprättade enligt U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens utveckling av skäl som anges nedan. Investerare bör betrakta dessa uppgifter som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt U.S. GAAP. Observera att Autoliv's definitioner av dessa mått kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Organisk försäljning

Eftersom nästan 75% av betalningen för koncernens försäljning erläggs i andra valutor än redovisningsvalutan USD och valutakurser har varit mycket volatila, samt till följd av att koncernen brukar göra förvärv och avyttringar, analyserar företagsledningen koncernens försäljningsutveckling som förändringar i organisk försäljning. Detta mått anger ökningen eller minskningen i den övergripande nettoförsäljningen i USD på en jämförbar basis, vilket gör det möjligt att urskilja och separat diskutera åverkan av förvärv/avyttringar respektive valutakurser. Tabellerna nedan visar skillnaderna mellan organisk försäljningsförändring och förändringen i totala nettoförsäljningen enligt U.S. GAAP.

Försäljning per produkt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

Kvartalet juli - september 2017

(Miljoner U.S. dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Krockkuddar ²⁾	\$	\$7,9	12,8	-\$4,9
	%	0,6	1,0	-0,4
Säkerhetsbälten ²⁾	\$	\$44,8	15,4	\$29,4
	%	7,1	2,4	4,7
Styrenheter och sensorer ²⁾	\$	-\$7,9	0,0	-\$7,9
	%	-3,3	0,0	-3,3
Aktiv säkerhet	\$	\$15,0	3,6	\$11,4
	%	8,2	2,0	6,2
Bromssystem	\$	-\$20,7	-3,9	-\$16,8
	%	-15,0	-2,9	-12,1
Totalt	\$	\$39,1	27,9	\$11,2
	%	1,6	1,1	0,5

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Förändring de första nio månaderna

Första 9 månaderna januari - september 2017

(Miljoner U.S. dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Förvärv/ avyttringar	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Krockkuddar ²⁾	\$	\$39,3	-	-28,2	\$67,5
	%	1,0	-	-0,7	1,7
Säkerhetsbälten ²⁾	\$	\$53,3	-	-13,4	\$66,7
	%	2,7	-	-0,7	3,4
Styrenheter och sensorer ²⁾	\$	-\$18,9	-	-5,3	-\$13,6
	%	-2,5	-	-0,7	-1,8
Aktiv säkerhet	\$	\$21,3	-	-7,8	\$29,1
	%	3,8	-	-1,4	5,2
Bromssystem	\$	\$88,6	120,5	-6,5	-\$25,4
	%	32,6	44,3	-2,4	-9,3
Totalt	\$	\$183,6	120,5	-61,2	\$124,3
	%	2,5	1,6	-0,8	1,7

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljning per region

*Förändring jämfört med samma kvartal föregående år**Kvartalet juli - september 2017*

(Miljoner U.S. Dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Kina	\$	\$22,7	-1,2	\$23,9
	%	5,4	-0,3	5,7
Japan	\$	-\$10,5	-19,7	\$9,2
	%	-3,9	-7,4	3,5
Övriga Asien	\$	\$30,0	0,7	\$29,3
	%	14,3	0,3	14,0
Amerika	\$	-\$77,6	7,4	-\$85,0
	%	-9,2	0,8	-10,0
Europa	\$	\$74,5	40,7	\$33,8
	%	<u>10,4</u>	<u>5,7</u>	<u>4,7</u>
Totalt	\$	\$39,1	27,9	\$11,2
	%	1,6	1,1	0,5

1) Effekter från valutaomräkning.

*Förändring de första nio månaderna**Första 9 månaderna januari - september 2017*

(Miljoner U.S. Dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Förvärv/ avyttringar	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Kina	\$	\$38,4	36,6	-40,0	\$41,8
	%	3,1	3,0	-3,3	3,4
Japan	\$	\$70,8	47,8	-24,5	\$47,5
	%	10,2	6,9	-3,5	6,8
Övriga Asien	\$	\$66,8	-	14,2	\$52,6
	%	10,2	-	2,2	8,0
Amerika	\$	-\$89,9	36,1	-6,9	-\$119,1
	%	-3,5	1,4	-0,2	-4,7
Europa	\$	\$97,5	-	-4,0	\$101,5
	%	<u>4,2</u>	<u>-</u>	<u>-0,1</u>	<u>4,3</u>
Totalt	\$	\$183,6	120,5	-61,2	\$124,3
	%	2,5	1,6	-0,8	1,7

1) Effekter från valutaomräkning.

Försäljning per segment

*Förändring jämfört med samma kvartal föregående år**Kvartalet juli - september 2017*

(Miljoner U.S. Dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Passive Safety	\$	\$53,6	28,1	\$25,5
	%	2,8	1,5	1,3
Electronics	\$	-\$10,5	0,3	-\$10,8
	%	-1,8	0,1	-1,9
Elimineringar och övrigt	\$	-\$4,0	-0,5	-\$3,5
Totalt	\$	\$39,1	27,9	\$11,2
	%	1,6	1,1	0,5

1) Effekter från valutaomräkning.

*Förändring de första nio månaderna**Första 9 månaderna januari - september 2017*

(Miljoner U.S. Dollar)		Rapporterad (U.S. GAAP)	Förvärv/ avyttringar	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring
Passive Safety	\$	\$92,5	-	-41,7	\$134,2
	%	1,6	-	-0,7	2,3
Electronics	\$	\$97,6	121,9	-19,7	-\$4,6
	%	6,0	7,5	-1,2	-0,3
Elimineringar och övrigt	\$	-\$6,5	-1,4	0,2	-\$5,3
Totalt	\$	\$183,6	120,5	-61,2	\$124,3
	%	2,5	1,6	-0,8	1,7

1) Effekter från valutaomräkning.

Operativt rörelsekapital

På grund av behovet av att optimera kassagenereringen för att skapa värde för aktieägarna, fokuserar ledningen på "Operativt rörelsekapital" enligt tabellen nedan. De avstämningsposter som använts för att härleda denna beräkning är en del av vår övergripande hantering av kassa och skulder, men de ingår inte som en del i hur vi styr vår dagliga verksamhet.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2017	30 juni 2017	31 mars 2017	31 december 2016	30 september 2016
Summa omsättningstillgångar	\$4.122,4	\$4.047,5	\$4.329,0	\$4.140,9	\$4.145,3
Summa kortfristiga skulder	-2.666,0	-2.622,6	-2.701,3	-2.597,6	-2.426,0
Rörelsekapital	\$1.456,4	\$1.424,9	\$1.627,7	\$1.543,3	\$1.719,3
Likvida medel	-958,3	-922,5	-1.235,2	-1.226,7	-1.182,6
Kortfristiga låneskulder	182,4	189,1	225,2	219,8	73,0
Kortfristiga utestående derivat	1,6	-2,5	-4,5	-8,4	-3,7
Skuldförd utdelning	<u>52,1</u>	<u>52,6</u>	<u>53,0</u>	<u>51,2</u>	<u>51,2</u>
Operativt rörelsekapital	\$734,2	\$741,6	\$666,2	\$579,2	\$657,2

Nettoskuld

För att minimera koncernens kapitalkostnad används skulderelaterade derivat (s.d.) i koncernens finansieringsverksamhet. Kreditgivare och kreditvärderingsinstitut justerar för s.d. i sina analyser av koncernens nettoskuldsättning. S.d. är verkligt värde-justeringar av bokfört värde på den underliggande skulden. I s.d. ingår även en oavskriven verkligt värde-justering, hänförlig till ett avvecklat säkringsinstrument, vilken kommer att skrivas av över kvarstående löptid på underliggande skuld. Genom att justera för s.d. kan man urskilja koncernens faktiska nettoskuld utan att skulden bruttoredovisas med marknadsvärdet på valuta- och räntederivat.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2017	30 juni 2017	31 mars 2017	31 december 2016	30 september 2016
Kortfristiga låneskulder	\$182,4	\$189,1	\$225,2	\$219,8	\$73,0
Långfristiga låneskulder	<u>1.322,6</u>	<u>1.323,1</u>	<u>1.323,7</u>	<u>1.323,6</u>	<u>1.471,8</u>
Summa skulder	\$1.505,0	\$1.512,2	\$1.548,9	\$1.543,4	\$1.544,8
Likvida medel	-958,3	-922,5	-1.235,2	-1.226,7	-1.182,6
Justering för skulderelaterade derivat	<u>-1,6</u>	<u>-3,0</u>	<u>-1,6</u>	<u>-3,4</u>	<u>-2,6</u>
Nettoskuld	\$545,1	\$586,7	\$312,1	\$313,3	\$359,6

Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)

Nettoskuld (ej U.S. GAAP) används också för att beräkna "skuldsättningsgraden" (Nettoskuld i relation till EBITDA) (ej U.S. GAAP). Ledningen använder detta mått för att analysera hur mycket skuld bolaget kan ha enligt sin skuldsättningspolicy. Ledningen anser att denna policy också ger en vägledning till kredit- och aktieinvestorer om hur villigt bolaget är att skuldsätta sin affär. För detaljer kring skuldsättningsgrad se tabellen.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2017	31 december 2016	30 september 2016
Nettoskuld ¹⁾	\$545,1	\$313,3	\$359,6
Pensionsskuld	<u>253,2</u>	<u>237,5</u>	<u>216,2</u>
Skuld enligt skuldsättningspolicy	\$798,3	\$550,8	\$575,8
Resultat före skatt ²⁾	\$745,1	\$803,8	\$840,7
Plus: Räntekostnader, netto ^{2, 3)}	55,3	57,9	58,2
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar ^{2, 4)}	422,2	383,0	368,9
EBITDA enligt skuldsättningspolicy	\$1.222,6	\$1.244,7	\$1.267,8
Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)	0,7	0,4	0,5

1) Nettoskuld är kortfristig och långfristig skuld samt skulderelaterade derivat minus likvida medel. 2) Senaste tolv månaderna. 3) Räntekostnader, netto består av räntekostnader inklusive kostnad för inlösen av skuld, om tillämpligt, minus ränteintäkter. 4) Inklusive nedskrivningar, om tillämpligt.

Faktorer som påverkar jämförbarheten

Vi anser att jämförbarheten mellan perioder förbättras genom att utesluta vissa jämförelsestörande poster. För att underlätta för investerare att bedöma koncernens utveckling anser vi att det kan vara lämpligt att justera rapporterade uppgifter enligt U.S. GAAP för sådana jämförelsestörande poster. Tabellen nedan visar dessa justerade värden från U.S. GAAP till motsvarande Ej U.S. GAAP.

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Kvartalet juli - september 2017			Kvartalet juli - september 2016		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$158,7	\$37,6	\$196,3	\$191,1	\$8,3	\$199,4
Rörelsemarginal, %	6,3	1,6	7,9	7,8	0,3	8,1
Resultat före skatt	\$132,5	\$37,6	\$170,1	\$185,1	\$8,3	\$193,4
Nettovinst	\$88,2	\$37,0	\$125,2	\$135,5	\$6,0	\$141,5
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	12,6	3,2	15,8	17,4	0,7	18,1
Räntabilitet på totalt eget kapital, %	8,5	3,5	12,0	13,6	0,5	14,1
Resultat per aktie efter utspädning ^{2, 3)}	\$1,04	\$0,43	\$1,47	\$1,56	\$0,07	\$1,63

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

	Första 9 månaderna 2017			Första 9 månaderna 2016		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$592,7	\$36,8	\$629,5	\$609,0	\$33,0	\$642,0
Rörelsemarginal, %	7,7	0,5	8,2	8,2	0,4	8,6
Resultat före skatt	\$517,1	\$36,8	\$553,9	\$575,8	\$33,0	\$608,8
Nettovinst	\$358,6	\$35,7	\$394,3	\$417,4	\$25,6	\$443,0
Sysselsatt kapital	\$4.755	\$35	\$4.790	\$4.397	\$25	\$4.422
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	17,0	1,0	18,0	19,5	1,0	20,5
Räntabilitet på totalt eget kapital, %	11,7	1,1	12,8	14,5	0,9	15,4
Resultat per aktie efter utspädning ^{2, 3)}	\$4,15	\$0,40	\$4,55	\$4,74	\$0,29	\$5,03
Eget kapital per aktie	\$45,55	\$0,41	\$45,96	\$42,66	\$0,29	\$42,95

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Segmentsinformation

Försäljning, inkl. försäljning mellan segment (Miljoner U.S. dollar)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna	
	2017	2016	2017	2016
Passive Safety	\$1.952,4	\$1.898,7	\$5.976,0	\$5.883,5
Electronics	566,9	577,4	1.729,1	1.631,5
Summa segmentsförsäljning	\$2.519,3	\$2.476,1	\$7.705,1	\$7.515,0
Koncerngemensamt och övrigt	0,8	1,1	2,7	3,1
Eliminering av försäljning mellan segment	-19,7	-15,9	-54,4	-48,3
Summa försäljning	\$2.500,4	\$2.461,3	\$7.653,4	\$7.469,8

Resultat före skatt (Miljoner U.S. dollar)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna	
	2017	2016	2017	2016
Passive Safety	\$161,7	\$190,8	\$574,7	\$589,2
Electronics	8,4	5,0	32,9	31,7
Rörelseresultat segment	\$170,1	\$195,8	\$607,6	\$620,9
Koncerngemensamt och övrigt	-11,4	-4,7	-14,9	-11,9
Finansiella poster, netto	-16,8	-6,5	-59,1	-34,4
Resultat från andelar i intressebolag	-9,4	0,5	-16,5	1,2
Resultat före skatt	\$132,5	\$185,1	\$517,1	\$575,8

Investeringar (Miljoner U.S. dollar)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna	
	2017	2016	2017	2016
Passive Safety	\$123,1	\$96,2	\$341,9	\$269,5
Electronics	19,8	22,8	69,9	66,8
Koncerngemensamt och övrigt	0,9	1,1	2,6	7,3
Summa investeringar	\$143,8	\$120,1	\$414,4	\$343,6

Avskrivningar (Miljoner U.S. dollar)	Kvartalet juli - september		Första 9 månaderna	
	2017	2016	2017	2016
Passive Safety	\$77,0	\$69,2	\$224,8	\$206,8
Electronics	24,9	26,2	86,2	66,0
Koncerngemensamt och övrigt	2,3	2,2	7,6	6,6
Summa avskrivningar	\$104,2	\$97,6	\$318,6	\$279,4

Tillgångar per segment (Miljoner U.S. dollar)	30 september 2017	30 juni 2017	31 december 2016	30 september 2016
Passive Safety	\$6.092,9	\$5.993,5	\$5.637,0	\$5.782,7
Electronics	1.785,5	1.770,4	1.715,5	1.712,6
Summa segmentstillgångar	\$7.878,4	\$7.763,9	\$7.352,5	\$7.495,3
Koncerngemensamt och övrigt ¹⁾	706,8	679,8	881,9	805,9
Summa tillgångar	\$8.585,2	\$8.443,7	\$8.234,4	\$8.301,2

1) Koncerngemensamma och övriga tillgångar består huvudsakligen av likvida medel, inkomstskatt och uppskjuten skatt samt andelar i intressebolag.

Flerårsöversikt

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	2016 ¹⁾	2015 ¹⁾	2014 ¹⁾	2013 ^{1, 6)}	2012 ¹⁾
Försäljning och resultat					
Försäljning	\$10.074	\$9.170	\$9.240	\$8.803	\$8.267
Rörelseresultat	848	728	723	761	705
Resultat före skatt	804	676	667	734	669
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	567	457	468	486	483
Finansiell ställning					
Omsättningstillgångar exklusive likvida medel	2.914	2.705	2.607	2.582	2.312
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.658	1.437	1.390	1.336	1.233
Immateriella tillgångar (primärt goodwill)	2.083	1.794	1.661	1.687	1.707
Icke räntebärande skulder	2.765	2.518	2.400	2.364	2.162
Sysselsatt kapital	4.240	3.670	3.504	3.489	3.415
Nettoskuld (kassa)	313	202	62	-511	-361
Summa totalt eget kapital	3.926	3.468	3.442	4.000	3.776
Summa tillgångar	8.234	7.526	7.443	6.983	6.570
Långfristiga skulder	1.324	1.499	1.521	279	563
Data per aktie					
Resultat per aktie utan utspädning, USD	6,43	5,18	5,08	5,09	5,17
Resultat per aktie efter utspädning, USD	6,42	5,17	5,06	5,07	5,08
Eget kapital per aktie, USD	41,69	39,22	38,64	42,17	39,36
Betald utdelning per aktie, USD	2,30	2,22	2,12	2,00	1,89
Deklarerad utdelning per aktie, USD	2,32	2,24	2,14	2,02	1,94
Återköp av egna aktier	-	104	616	148	-
Antal aktier vid periodens slut (milj) ²⁾	88,2	88,1	88,7	94,4	95,5
Nyckeltal					
Bruttomarginal (%)	20,4	20,1	19,5	19,4	19,9
Rörelsemarginal (%)	8,4	7,9	7,8	8,6	8,5
Marginal på resultat före skatt (%)	8,0	7,4	7,2	8,3	8,1
Räntabilitet på sysselsatt kapital (%)	20	20	21	22	21
Räntabilitet på totalt eget kapital (%)	15	14	12	13	14
Soliditet (%)	48	46	46	57	57
Skuldsättningsgrad (%)	7	6	2	E/T	E/T
Kundfordringar, antal dagar	74	73	71	70	66
Lager, antal dagar	33	33	32	31	30
Övriga uppgifter					
Försäljning krockkuddar ^{3), 4)}	5.256	5.036	5.019	4.822	5.392
Försäljning säkerhetsbälten ^{3), 5)}	2.665	2.599	2.800	2.773	2.657
Försäljning styrenheter och sensorer ^{3), 7)}	1.031	923	932	863	E/T
Försäljning aktiva säkerhetssystem	739	611	489	345	218
Försäljning antisladdsystem	383	-	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten	868	751	713	838	689
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto	499	450	453	379	360
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-726	-591	-453	-377	-358
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-200	-319	226	-318	-91
Antal anställda vid periodens slut	61.500	54.600	50.800	46.900	41.700

1) Kostnader under 2016, 2015, 2014, 2013 och 2012 relaterade till kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden minskade rörelseresultatet med (milj) \$37, \$166, \$120, \$47 och \$98 och nettoresultatet med (milj) \$29, \$131, \$80, \$33 respektive \$71. Detta motsvarar en förändring på 0,4%, 1,8%, 1,3%, 0,6% och 1,2% på rörelsemarginalen och 0,3%, 1,4%, 0,9%, 0,4% respektive 0,9% på nettomarginalen. Inverkan på resultatet per aktie blev \$0,33, \$1,48, \$0,87, \$0,34 och \$0,74 medan räntabiliteten på totalt eget kapital reducerades med 0,7%, 1,7%, 1,9%, 0,8% respektive 1,8% för samma femårsperiod. Före utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning. 4) Inklusive styrenheter och sensorer (2012), rattar, gasgeneratorer och tändhattar. 5) Inklusive säteskomponenter fram till en avyttring i juni 2012. 6) Inklusive justering för en icke kassaflödespåverkande engångsreservering för uppskjutna skattefordringar om \$39 miljoner på nettoresultatet och sysselsatt kapital och \$0,41 på vinsten per aktie och eget kapital per aktie. 7) Under 2012 ingick försäljning av styrenheter och sensorer i försäljning av krockkuddar.