

Kvartalsrapport juli – september 2018

Fortsatt stabil försäljningsökning

(Stockholm 26 oktober 2018) – För tredje kvartalet 2018 rapporterar Autoliv (NYSE: ALV och SSE: ALIV.Sdb), världens ledande bilsäkerhetsföretag, en försäljningsökning om 4,1% till 2.033 MUSD. Den organiska försäljningstillväxten* för kvartalet var 6,4%, främst till följd av en organisk försäljningstillväxt* om 22% i Amerika. Försäljningen av krockkuddar växte organiskt* med 8% och säkerhetsbälten med 3%. Både den redovisade och den justerade* rörelsemarginalen var 9,5% (ej U.S. GAAP, se jämförelsetabell).

Under helåret 2018 förväntas den organiska försäljningen öka med runt 6%, och den justerade rörelsemarginalen uppgå till runt 10,5%. (Se avsnittet "Utsikter" på nästa sida för mer information om organisk försäljning och justerad rörelsemarginal, vilka är framåtblickande ej U.S. GAAP-baserade beräkningar).

Alla resultat i denna rapport avser Autolivs resultat som påverkas av avknoppningen av Veoneer, Inc. ("Veoneer") den 29 juni 2018. Autolivs tidigare segment Electronics. Veoneers historiska resultat redovisas under avvecklad verksamhet, med undantag för kassaflöden som redovisas på konsoliderad basis för både kvarvarande och avvecklad verksamhet samt resultat justerat för minoritetens andel (konsoliderat Autoliv). Den omräknade historiska finansiella informationen som återspeglar avknoppningen är oreviderad, men har hämtats från Autolivs historiska reviderade årsredovisningar.

Nyckeltal

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q3 2018	Q3 2017	Förändring
Försäljning kvarvarande verksamhet	\$2.033,0	\$1.952,6	4,1%
Rörelseresultat kvarvarande verksamhet	\$192,5	\$167,2	15,1%
Rörelsemarginal kvarvarande verksamhet	9,5%	8,6%	0,9%
Justerad rörelsemarginal kvarvarande verksamhet ¹⁾	9,5%	10,5%	-1,0%
Resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{2, 3)}	\$1,34	\$1,21	10,7%
Justerat resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{1, 2, 3)}	\$1,35	\$1,64	-17,7%
Operativt kassaflöde Autoliv konsoliderad basis	\$238,2	\$217,9	9,3%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Kommentarer från Mikael Bratt, VD och koncernchef



"Vår tillväxt var fortsatt stabil under kvartalet. Drivet främst av ett stort antal produktlanseringar i Nordamerika växte Autoliv organiskt* med mer än 6%, trots att fordonsproduktionen minskade med cirka 2% enligt IHS. Vi växte snabbare än fordonsproduktionen i samtliga regioner förutom Övriga Asien, med Nordamerika som den främsta drivkraften med en organisk tillväxt* på 22%. Lanseringarna är enligt plan med bra leveransprecision, men med fortsatt förhöjda lanseringsrelaterade kostnader, vilket temporärt påverkar vår lönsamhetsutveckling negativt.

Jag är nöjd med att orderingången låg på en fortsatt hög nivå i kvartalet, vilket främjar våra tillväxtmöjligheter på längre sikt. Det operativa kassaflödet var starkt under kvartalet, vilket stödjer vår indikation för helåret om ett operativt kassaflöde för den kvarvarande verksamheten på liknande nivå som för helåret 2017.

Under tredje kvartalet genomgick vår bransch stora förändringar avseende fordonsproduktionen, särskilt i Europa som påverkades av WLTP och i Kina på grund av lägre efterfrågan från konsumenterna. Vår leverantörskedja och våra produktions- och logistiksystem tvingades därmed hantera betydande och sena förändringar av biltillverkarnas produktionsplaner och därmed ett ojämnt utnyttjande av vår leverantörskedja och våra produktions- och logistiktillgångar. Detta, samtidigt som vi hanterade de många lanseringarna och den höga tillväxten i Nordamerika. Vi ser en liknande situation för resten av året, med fortsatt osäkerhet för fordonsproduktionen, särskilt i Kina och Europa, med ett fortsatt ojämnt utnyttjande av våra tillgångar. Vi genomför åtgärder för att hantera dessa utmaningar och vi förväntar oss att över tid se en gradvis förbättring av den operationella hävstången.

Med ett ständigt fokus på kvalitet och operationell excellens fortsätter vi att exekvera på våra ökade verksamhetsvolymerna och nya möjligheter, med extra uppmärksamhet på eventuella förändringar i fordonsefterfrågan."

En telefonkonferens kommer att hållas på engelska kl. 14:00 (CET) idag, 26 oktober. Gå till www.autoliv.com för att följa konferensen eller för att få kod och telefonnummer till konferensen. Bilderna för konferensen kommer att kunna laddas ner från webbplatsen efter publiceringen av rapporten.

Utsikter

Baserat huvudsakligen på våra kundavrop och prognosen för fordonsproduktionen enligt IHS förväntas den organiska försäljningen för Autolivs kvarvarande verksamhet för helåret öka med cirka 6%. Valutaomräkningseffekterna beräknas ha en kombinerad positiv effekt på runt 2%, vilket innebär en ökning av den totala försäljningen på runt 8%. Den justerade rörelsemarginalen för Autolivs kvarvarande verksamhet för helåret 2018 förväntas uppgå till runt 10,5%. Detta ersätter vår tidigare vägledning för helåret 2018 om en organisk försäljningstillväxt runt 8%, och en justerad rörelsemarginal som överstiger 11%.

Den effektiva skattesatsen för kvarvarande verksamhet för helåret 2018 förväntas bli runt 28%, exklusive engångsposter. Vid nya engångsposter eller händelser av engångskaraktär kan denna siffra komma att justeras.

Operativt kassaflöde för kvarvarande verksamhet för helåret 2018, exklusive engångsposter, förväntas uppgå till liknande nivå som för helåret 2017.

Nettoinvesteringar för kvarvarande verksamhet för helåret 2018 förväntas ligga i intervallet 5–6% av försäljningen.

Observera att de framåtblickande finansiella beräkningarna ovan inte är baserade på U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Autoliv har inte stämt av dessa beräkningar mot U.S. GAAP eftersom vissa poster som påverkar dessa beräkningar, som kostnader hänförliga till kapacitetsanpassningar, kartellutredningar och uppdelning av bolagets affärssegment, saknar ett rimligt mått av förutsägbarhet vad gäller resultatet. Därav följer att en sådan avstämning kräver en orimligt stor arbetsinsats.

Finansiell sammanfattning för tredje kvartalet

Den totala försäljningen ökade med 4,1% jämfört med samma kvartal 2017, med en organisk försäljningstillväxt* om 6,4% och negativa valutaomräkningseffekter på 2,3%. Genom en organisk tillväxt* på omkring 22% svarade Nordamerika för nästan hela den organiska tillväxten under kvartalet om 125 MUSD. Kina och Indien bidrog också till den organiska tillväxten, medan Europa och Sydkorea minskade organiskt. Den organiska försäljningstillväxten var högre än fordonsproduktionen (enligt IHS) i alla regioner utom Övriga Asien. Den justerade rörelsemarginalen* för kvarvarande verksamhet, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment, minskade med 100 punkter till 9,5%,

jämfört med samma kvartal 2017, då den negativa påverkan från kostnader hänförliga till lanseringar, råvarukostnader, ökade nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning samt valutaeffekter inte helt vägdes upp av de positiva effekterna av den ökade försäljningen. Justerat resultat per aktie*, efter utspädning, minskade med 18% till 1,35 USD, jämfört med samma kvartal 2017. Operativt kassaflöde för kvarvarande verksamhet uppgick till 238 MUSD. Nettoskulden* uppgick till 1.724 MUSD, jämfört med 1.785 MUSD föregående kvartal. Trots den minskade nettoskulden låg skuldsättningsgraden* kvar på 1,6x.

Lanseringar under tredje kvartalet



Honda Crider
Ratt med förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, sidokrockkudde och säkerhetsbälte med försträckare.



Audi Q3
Ratt med förarkrockkudde, passagerarkrockkudde och aktiva säkerhetsbälten.



Chevrolet Silverado
Ratt med förarkrockkudde.



Subaru Forester
Passagerarkrockkudde, sidokrockkudde och krockkuddegardin.



VW Tharu
Ratt med förarkrockkudde, passagerarkrockkudde och säkerhetsbälte med försträckare.



Great Wall Haval F7
Ratt med förarkrockkudde, passagerarkrockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin och säkerhetsbälte med försträckare.



Nissan Altima
Knärockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin och säkerhetsbälte med försträckare.



Audi A1
Ratt med förarkrockkudde och säkerhetsbälte med försträckare.



BMW X5
Ratt med förarkrockkudde, sidokrockkudde, krockkuddegardin och pyroteknisk säkerhetsbrytare.

Försäljning per produkt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

Kvartalet juli – september 2018

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2018	Q3 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Krockkuddar och övriga produkter ²⁾	\$1.357,4	\$1.276,5	\$80,9 6,3%	-\$26,3 -2,1%	\$107,2 8,4%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$675,6	\$676,1	-\$0,5 -0,1%	-\$17,9 -2,7%	\$17,4 2,6%
Totalt	\$2.033,0	\$1.952,6	\$80,4 4,1%	-\$44,2 -2,3%	\$124,6 6,4%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen av **krockkuddar** uppvisade en stabil organisk tillväxt* om 8,4%. Rattar bidrog mest till den organiska tillväxten, särskilt i Nordamerika, Europa och Kina, samt från krockkuddegardiner i Nordamerika. Passagerarkrockkuddar bidrog också starkt, särskilt i Nordamerika. Den främsta minskningen av den organiska försäljningstillväxten stod krockkuddegardiner i Europa för.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** ökade organiskt* med 2,6% under kvartalet, och drevs främst av en stark tillväxt i Nordamerika som delvis motverkades av nedgång i Europa.

Försäljning per region

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

Kvartalet juli – september 2018

(Miljoner U.S. dollar)	Q3 2018	Q3 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien	\$749,1	\$737,0	\$12,1 1,6%	-\$10,4 -1,4%	\$22,5 3,0%
Varav: Kina	\$351,9	\$343,2	\$8,7 2,5%	-\$6,7 -2,0%	\$15,4 4,5%
Japan	\$196,3	\$193,4	\$2,9 1,5%	-\$1,1 -0,6%	\$4,0 2,1%
Övriga Asien	\$200,9	\$200,4	\$0,5 0,2%	-\$2,6 -1,3%	\$3,1 1,5%
Amerika	\$684,8	\$575,3	\$109,5 19,1%	-\$15,8 -2,7%	\$125,3 21,8%
Europa	\$599,1	\$640,3	-\$41,2 -6,4%	-\$18,0 -2,8%	-\$23,2 -3,6%
Globalt	\$2.033,0	\$1.952,6	\$80,4 4,1%	-\$44,2 -2,3%	\$124,6 6,4%

1) Effekter från valutaomräkning.

Försäljningen ökade organiskt* med 6,4% under tredje kvartalet 2018 jämfört med tredje kvartalet 2017, vilket är omkring 8 procentenheter högre än utvecklingen inom fordonsproduktionen (enligt IHS). De geografiskt största organiska tillväxt drivarna var Nordamerika, Kina och Indien med en motverkande effekt från Sydkorea och Europa.

Den organiska försäljningstillväxten* på 4,5% från Autolivs bolag i **Kina** drevs både av inhemska och globala biltillverkare. Försäljningen till inhemska biltillverkare drevs främst av fortsatt medvind för nya Geely-modeller, inklusive Lynk & Co. Den organiska tillväxten inom försäljning till globala biltillverkare kom främst från VW, Nissan och Honda.

Den organiska försäljningstillväxten* om 2,1% från Autolivs bolag i **Japan** drevs av försäljningen till Subaru, Mitsubishi och Honda.

Den organiska försäljningstillväxten* om 1,5% från Autolivs bolag i **Övriga Asien** drevs av en stark försäljningsutveckling i Indien, främst till Suzuki och Honda, vilket till stor del motverkades av en nedgång i den organiska försäljningstillväxten i Sydkorea, främst avseende Hyundai/Kia.

Försäljningen från Autolivs bolag i **Amerika** ökade organiskt* med 21,8%, drivet av en stark utveckling i både Nord- och Sydamerika. Nordamerika ökade med

mer än 22% organiskt*, främst drivet av nya lanseringar för FCA, Nissan, Tesla och Honda. Det motverkades delvis av lägre försäljning till Ford och Daimler. Tillväxten drevs av alla de stora produktgrupperna. Sydamerika växte organiskt* med nära 16%, drivet av en stark utveckling för VW och Toyota.

Försäljningen från Autolivs bolag i **Europa** minskade organiskt* med 3,6%. Den organiska försäljningsminskningen drevs till stor del av VW, Renault och Nissan, delvis motverkat av en ökad försäljning till Daimler.

Marknadsöversikt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS Q3 estimat, 16 oktober, 2018	-4,0%	-2,9%	1,7%	1,7%	-5,1%	-2,1%
LVP, IHS Q3 estimat, 16 juli, 2018	3,4%	1,7%	0,3%	7,7%	0,6%	3,1%

Resultat

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q3 2018	Q3 2017	Förändring
Försäljning	\$2.033,0	\$1.952,6	4,1%
Bruttoresultat	\$386,1	\$394,9	-2,2%
% av försäljning	19,0%	20,2%	-1,2%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$90,0	-\$96,8	7,0%
% av försäljning	-4,4%	-5,0%	0,6%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$101,9	-\$93,1	-9,5%
% av försäljning	-5,0%	-4,8%	-0,2%
Övriga intäkter (kostnader), netto	\$1,1	-\$35,1	103,1%
% av försäljning	0,1%	-1,8%	1,9%
Rörelseresultat	\$192,5	\$167,2	15,1%
% av försäljning	9,5%	8,6%	0,9%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$193,6	\$204,8	-5,5%
% av försäljning	9,5%	10,5%	-1,0%
Resultat före skatt	\$171,3	\$150,7	13,7%
Skattesats	31,1%	29,5%	1,6%
Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet	\$117,5	\$105,7	11,2%
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{2, 3)}	\$1,34	\$1,21	10,7%
Justerat resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{1,2,3)}	\$1,35	\$1,64	-17,7%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttovinsten för tredje kvartalet 2018 var 9 MUSD lägre än motsvarande kvartal 2017. Bruttomarginalen minskade med 1,2 procentenheter till 19,0% jämfört med 20,2% för motsvarande kvartal 2017, främst till följd av negativ påverkan från kostnader hänförliga till lanseringar, råvarukostnader och valutaeffekter, som mer än motverkade de positiva effekterna från den starka organiska försäljningstillväxten*.

Försäljnings- och administrationskostnader samt allmänna omkostnader minskade med 7 MUSD jämfört med samma kvartal föregående år, medan nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning ökade till 5,0% som andel av försäljningen jämfört med 4,8% ett år tidigare, till följd av det stora antalet produktlanseringar.

Rörelseresultatet ökade med 25 MUSD till 193 MUSD, motsvarande en redovisad rörelsemarginal om 9,5% av försäljningen, att jämföra med 8,6% av försäljningen för samma kvartal 2017. Ökningen berodde på lägre kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden jämfört med samma period 2017, vilka redovisats som Övriga intäkter (kostnader), netto. Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment var 9,5% av försäljningen. Detta kan jämföras med 10,5% av försäljningen för samma period 2017. Minskningen berodde främst på en lägre bruttomarginal samt högre nettokostnader för forskning,

utveckling och teknikanpassning som andel av försäljningen. Resultat före skatt ökade med 21 MUSD jämfört med samma kvartal föregående år.

Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet ökade med 12 MUSD.

Den effektiva skattesatsen för tredje kvartalet 2018 var 31,1%, att jämföra med 29,5% för samma kvartal 2017. Engångsskatteposter, netto hade under tredje kvartalet 2018 en negativ påverkan om 0,2 procentenheter. Under tredje kvartalet 2017 hade engångsskatteposter, netto en negativ påverkan om 2,8 procentenheter.

Resultat per aktie efter utspädning för kvarvarande verksamhet ökade med 11% till 1,34 USD, jämfört med 1,21 USD under motsvarande period föregående år. De huvudsakliga positiva effekterna som påverkade resultatet per aktie var 42 cent från lägre kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment, medan de huvudsakliga negativa posterna var 14 cent från skatteposter, 9 cent från ett lägre justerat rörelseresultat* och 3 cent från högre räntekostnader. Justerat resultat per aktie* efter utspädning för kvarvarande verksamhet var 1,35 USD jämfört med 1,64 USD under samma period föregående år.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning var 87,4 miljoner, jämfört med 87,2 miljoner under tredje kvartalet 2017.

Kassaflöde och balansräkning

Kassaflödesposter före tredje kvartalet 2018 presenteras på konsoliderad basis, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet.

Främst till följd av högre nettoresultat och förändringar i rörelsekapitalet ökade det operativa kassaflödet till 238 MUSD, jämfört med 218 MUSD för ett konsoliderat Autoliv, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet, under motsvarande kvartal 2017.

Kassaflödet före finansiering* var 121 MUSD jämfört med 74 MUSD under samma kvartal 2017, främst beroende på ett högre operativt kassaflöde och minskade investeringar. Nettoinvesteringarna om 117 MUSD var 32 MUSD högre än avskrivningarna under kvartalet, och 25 MUSD lägre än nettoinvesteringarna under tredje kvartalet 2017. Av de totala nettoinvesteringarna på 142 MUSD under tredje kvartalet 2017 var 122 MUSD hänförligt till kvarvarande verksamhet.

Rörelsekapitalet uppgick till 7,7% av försäljningen och operativt rörelsekapital* som andel av försäljningen var 8,8%. Bolaget har som mål att det operativa rörelsekapitalet inte ska överstiga 10% av den senaste tolv månaders försäljningen.

Kundfordringarna i förhållande till försäljningen var 80 dagar, jämfört med 72 dagar den 31 december 2017 och 77 dagar den 30 september 2017. Lagernivån i

förhållande till försäljningen var 38 dagar, jämfört med 32 dagar den 31 december 2017, och 35 dagar den 30 september 2017.

Bolagets nettoskuld* minskade under kvartalet med 60 MUSD till 1.724 MUSD. De räntebärande bruttoskulderna minskade med 33 MUSD till 2.251 MUSD under kvartalet.

Autolivs policy är att bibehålla en skuldsättningsgrad* förenlig med en stark kreditvärdering.

Skuldsättningsgraden mäts som nettoskuld* justerat för pensionsskulder i relation till EBITDA (rörelseresultat före räntor, skatt och avskrivningar). Bolagets långsiktiga mål är en skuldsättningsgrad runt 1x inom ett spann från 0,5x till 1,5x. Per den 30 september 2018 hade bolaget en skuldsättningsgrad* på 1,6x.

Under kvartalet ökade det egna kapitalet med 46 MUSD till 2.053 MUSD, främst beroende på 118 MUSD från nettoresultatet, med en motverkande effekt från 54 MUSD från utdelning och 30 MUSD relaterat till valutaomräkningseffekter. Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare uppgick till 2.040 MUSD motsvarande 23,42 USD per aktie.

Antal medarbetare

	30 september 2018	30 juni 2018	30 september 2017
Antal sysselsatta vid periodens slut	66.479	66.193	63.266
Varav: Direkt produktionspersonal	71%	71%	71%
Lågkostnadsländer	80%	80%	79%
Inhyrd tillfällig arbetskraft	14%	13%	12%

Jämfört med den 30 juni 2018 ökade det totala antalet medarbetare (tillsvidareanställda samt visstidsanställda) med 286 personer. Jämfört med för ett år sedan har

antalet sysselsatta ökat med 3.213 personer, vilket återspeglar den organiska försäljningstillväxten*.

Finansiell sammanfattning av de första nio månaderna 2018

Den totala försäljningen ökade med 8,5% jämfört med samma period 2017, med en organisk försäljningstillväxt* om 5,0% och positiva valutaomräkningseffekter om 3,5%. Samtliga regioner utom Europa växte organiskt. Viktiga områden för organisk tillväxt var Nordamerika, Kina och Indien. Den justerade rörelsemarginalen* för kvarvarande verksamhet, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment, minskade med 50 punkter till 10,3%, jämfört med samma period 2017, då negativa effekter från produktanseseringar, råvarupriser och valutaförändringar inte helt vägdes upp av de positiva effekterna av den ökade

försäljningen. Resultat per aktie efter utspädning för kvarvarande verksamhet ökade med 21% till 5,37 USD, jämfört med samma period 2017. Justerat resultat per aktie* efter utspädning för kvarvarande verksamhet ökade med 12% till 5,40 USD, jämfört med samma period 2017. Operativt kassaflöde för Autoliv (inklusive både avvecklade och kvarvarande verksamheter) på 301 MUSD var 245 MUSD lägre än samma kvartal föregående år främst beroende på kostnader för uppdelningen av bolagets affärssegment, inklusive högre nettoförlust från den avvecklade verksamheten och ett högre rörelsekapital drivet av högre försäljning samt ogynnsamma geografiska- och timingeffekter.

Försäljning per produkt första nio månaderna 2018

Förändring jämfört med samma period föregående år
 Första nio månaderna januari - september 2018

(Miljoner U.S. dollar)	Första nio månaderna 2018	Första nio månaderna 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Krockkuddar och övriga produkter ²⁾	\$4.234,9	\$3.947,6	\$287,3 7,3%	\$124,4 3,2%	\$162,9 4,1%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$2.250,5	\$2.030,5	\$220,0 10,8%	\$82,8 4,0%	\$137,2 6,8%
Totalt	\$6.485,4	\$5.978,1	\$507,3 8,5%	\$207,2 3,5%	\$300,1 5,0%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen av **krockkuddar** ökade organiskt* med 4,1%, främst drivet av rattar i Kina, Nordamerika och Europa och av krockkuddegardiner i Nordamerika, delvis motverkat av nedgången i organisk försäljningstillväxt för krockkuddegardiner i Europa.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** ökade organiskt* med 6,8% och tillväxten drevs främst av Nordamerika och Kina.

Försäljning per region första nio månaderna 2018

Förändring jämfört med samma period föregående år
Första nio månaderna januari - september 2018

(Miljoner U.S. dollar)		Första nio månaderna 2018	Första nio månaderna 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta-effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien		\$2.333,5	\$2.139,6	\$193,9 9,1%	\$74,5 3,5%	\$119,4 5,6%
Varav:	Kina	\$1.103,5	\$973,1	\$130,4 13,4%	\$43,5 4,5%	\$86,9 8,9%
	Japan	\$606,4	\$578,6	\$27,8 4,8%	\$12,9 2,2%	\$14,9 2,6%
	Övriga Asien	\$623,6	\$587,9	\$35,7 6,1%	\$18,1 3,1%	\$17,6 3,0%
	Amerika	\$2.034,3	\$1.835,9	\$198,4 10,8%	-\$12,3 -0,7%	\$210,7 11,5%
Europa		\$2.117,6	\$2.002,6	\$115,0 5,7%	\$145,0 7,2%	-\$30,0 -1,5%
Globalt		\$6.485,4	\$5.978,1	\$507,3 8,5%	\$207,2 3,5%	\$300,1 5,0%

1) Effekter från valutaomräkning.

De första nio månaderna 2018 växte Autoliv organiskt* med 5,0% jämfört med samma period föregående år vilket är omkring 4 procentenheter högre än tillväxten inom fordonsproduktionen enligt IHS. De geografiskt största organiska tillväxtdrivarna var Nordamerika och Kina med en motverkande effekt från Sydkorea och Europa.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Kina** på omkring 9% drevs av både inhemska och globala biltillverkare. Försäljningstillväxten till inhemska biltillverkare skedde främst hos Geely, inklusive Lynk & Co, samt Great Wall, medan tillväxten hos de globala biltillverkarna främst skedde hos VW, Nissan och Honda.

Den organiska försäljningstillväxten* på 2,6% från Autolivs bolag i **Japan** berodde främst på försäljning av frontalkrockkuddar till Honda, Mitsubishi, Nissan och Subaru, säkerhetsbälten till Honda, Mitsubishi och Subaru samt ersättningsgasgeneratorer.

Den organiska försäljningstillväxten* på 3,0% från Autolivs bolag i **Övriga Asien** drevs av en stark försäljningsutveckling i Indien som växte organiskt* med cirka 33%, främst genom försäljning till Suzuki, Honda, Tata och Hyundai/Kia. Försäljningen i Sydkorea minskade, drivet främst av en lägre försäljning till Hyundai/Kia.

Den organiska tillväxten* från Autolivs bolag i **Amerika** uppgick till 11,5%. Nordamerika växte organiskt* med 10,7%, främst beroende på lanseringen av nya modeller hos FCA, Honda, Tesla och Nissan, delvis motverkat av en lägre försäljning till GM och Ford. Den totala tillväxten drevs av alla de stora produktgrupperna. Försäljningen i Sydamerika växte organiskt* med omkring 28%, främst beroende på en ökad försäljning av rattar och frontalkrockkuddar till FCA.

Den organiska försäljningsminskningen* på 1,5% under perioden från Autolivs bolag i **Europa** kom främst från PSA, FCA, JLR, Nissan och Renault.

Marknadsöversikt

Förändring de första nio månaderna

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS 16e oktober, 2018, estimat	1,2%	-0,7%	2,3%	0,2%	0,2%	0,8%

Resultat första nio månaderna 2018

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Första nio månaderna 2018	Första nio månaderna 2017	Förändring
Försäljning	\$6.485,4	\$5.978,1	8,5%
Bruttoresultat	\$1.286,1	\$1.238,9	3,8%
% av försäljning	19,8%	20,7%	-0,9%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$290,9	-\$297,0	2,1%
% av försäljning	-4,5%	-5,0%	0,5%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$327,9	-\$295,0	-11,2%
% av försäljning	-5,1%	-4,9%	-0,2%
Övriga intäkter (kostnader), netto	\$6,2	-\$29,3	121,2%
% av försäljning	0,1%	-0,5%	0,6%
Rörelseresultat	\$665,0	\$609,3	9,1%
% av försäljning	10,3%	10,2%	0,1%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$668,3	\$645,7	3,5%
% av försäljning	10,3%	10,8%	-0,5%
Resultat före skatt	\$610,3	\$551,6	10,6%
Skattesats	23,0%	29,2%	-6,2%
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet för kvarvarande verksamhet	\$468,9	\$389,3	20,4%
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{2, 3)}	\$5,37	\$4,43	21,2%
Justerat resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$5,40	\$4,83	11,8%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning år (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttoresultatet för de första nio månaderna 2018 ökade med 47 MUSD, huvudsakligen till följd av högre försäljning. Bruttomarginalen minskade med 0,9 procentenheter jämfört med samma period 2017, huvudsakligen till följd av en negativ påverkan från kostnader hänförliga till produktlanseringar, råvarukostnader och valutaeffekter som endast delvis motverkades av den starka organiska försäljningstillväxten*.

Försäljnings- och administrationskostnader samt allmänna omkostnader minskade något, medan nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning som andel av försäljningen uppgick till 5,1% jämfört med 4,9% för samma period föregående år.

Rörelseresultatet ökade med 56 MUSD till 665 MUSD. Den redovisade rörelsemarginalen var 10,3% för de första nio månaderna, en ökning med 0,1 procentenheter jämfört med samma period föregående år. Under 2017 påverkades rörelsemarginalen negativt av kostnader i samband med pågående kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden, vilka redovisats som övriga intäkter (kostnader), netto.

Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden samt uppdelningen av bolagets affärssegment, var 10,3% procent av försäljningen, att jämföra med 10,8% procent av försäljningen för samma period 2017. Den lägre justerade rörelsemarginalen* var främst ett resultat av en lägre bruttomarginal och högre nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning.

Resultat före skatt ökade med 59 MUSD jämfört med samma period föregående år. Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet ökade med 80 MUSD, delvis till följd av att den effektiva skattesatsen sjönk till 23,0% från 29,2% föregående år. Engångsskatteposter, netto under de första nio månaderna 2018 hade en gynnsam påverkan om 5,3 procentenheter, främst beroende på omvärderingen av tidigare uppskjutna skattefordringar under andra kvartalet. Under de första nio månaderna 2017 orsakade nettoeffekt från engångsskatteposter en höjning av den effektiva skattesatsen med 3,4 procentenheter.

Resultat per aktie efter utspädning för kvarvarande verksamhet ökade med 21% till 5,37 USD, jämfört med 4,43 USD under motsvarande period föregående år. De huvudsakliga positiva effekterna som påverkade resultatet per aktie var 41 cent från lägre skatt, 37 cent från lägre kostnader avseende kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment och 19 cent från ett högre justerat rörelseresultat*. Justerat resultat per aktie* efter utspädning för kvarvarande verksamhet var 5,40 USD, jämfört med 4,83 USD under samma period föregående år.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning var 87,3 miljoner, jämfört med 87,9 miljoner under de första nio månaderna 2017.

Kassaflöde och balansräkning första nio månaderna 2018

Kassaflödesposter före tredje kvartalet 2018 presenteras på konsoliderad basis, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 301 MUSD, jämfört med 547 MUSD under de första nio månaderna 2017. Minskningen var främst hänförlig till kostnader för uppdelningen av bolagets affärssegment inklusive den högre nettoförlusten från avvecklade verksamheter och ett ökat rörelsekapital beroende på ökad försäljning samt ogynnsamma geografiska- och timingeffekter.

Kassaflödet före finansiering* var negativt 193 MUSD, jämfört med 32 MUSD under samma period 2017, främst på grund av ett lägre operativt kassaflöde. Nettoinvesteringarna på 421 MUSD var 113 MUSD högre än avskrivningarna under de första nio månaderna

2018, och 20 MUSD högre än nettoinvesteringarna under de första nio månaderna 2017.

Bolagets nettoskuld* ökade med 1.356 MUSD till 1.724 MUSD jämfört med den 31 december 2017, främst beroende på kapitaliseringen av Veoneer innan avknoppningen. Den räntebärande bruttoskulden ökade med 920 MUSD till 2.251 MUSD jämfört med den 31 december 2017, främst beroende på kapitaliseringen av Veoneer innan avknoppningen.

Under de nio första månaderna minskade det egna kapitalet med 2.116 MUSD till 2.053 MUSD, främst beroende på 2.121 MUSD relaterat till avknoppningen av Veoneer, 162 MUSD från utdelningar och 135 MUSD från valutaomräkningseffekter. Minskningen motverkades delvis av 274 MUSD från nettoresultatet.

Övriga viktiga händelser

- Den 20 september 2018 meddelade Autoliv att dess styrelse hade utsett VD och koncernchef Mikael Bratt till ny styrelseledamot. Styrelsens storlek ökade därmed från åtta till nio ledamöter. Mikael Bratt har

varit Autolivs VD och koncernchef sedan avknoppningen den 29 juni 2018.

Utdelning

Den 15 augusti 2018 fastställde bolaget en kvartalsutdelning till aktieägarna på 62 cent per aktie för fjärde kvartalet 2018, med följande tidplan för utbetalningen:

Ex-dag (stamaktier)	20 november 2018
Ex-dag (depåbevis)	20 november 2018
Avstämningsdag	21 november 2018
Utbetalningsdag	6 december 2018

Nästa rapport

Autoliv avser att publicera sin rapport för det fjärde kvartalet 2018 tisdagen den 29 januari 2019.

Förfrågningar: Investerare och analytiker

Anders Trapp
Vice President Investor Relations
Tel +46 (0)8 58 72 06 71

Henrik Kaar
Director Investor Relations
Tel +46 (0)8 58 72 06 14

Förfrågningar: Media

Stina Thorman
Tillförordnad Vice President Communications
Tel +46 (0)8 58 72 06 50

Denna information är sådan information som Autoliv, Inc. är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 oktober 2018 kl. 12.00 CET.

Fotnoter

*Ej U.S. GAAP, se jämförelsetabell.

Definitioner och SEC-dokument

Definitioner av termer i denna rapport finns på www.autoliv.com och i årsredovisningen. Autolivs kvartalsrapporter, årsredovisningar och pressmeddelanden registreras och arkiveras i form av 10-Q, 10-K respektive 8-K hos den amerikanska finansinspektionen SEC. Här finns även andra dokument, t ex bolagsstämmohandlingar, ledningens intyganden och insideranmälningar. Dessa dokument kan beställas utan kostnad från bolaget. De finns också på SECs hemsida www.sec.gov och på Autolivs hemsida www.autoliv.com. De omräknade historiska finansiella rapporterna som återspeglar avknoppningen av Veoneer är oreviderade, men har hämtats från bolagets historiska reviderade årsredovisningar.

"Safe Harbor Statement" enligt amerikansk federal lag

Denna rapport innehåller uttalanden som inte utgör historiska fakta men väl framåtblickande uttalanden såsom de definieras i Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995". Sådana framåtblickande uttalanden innefattar åtgärder, händelser och utvecklingar som Autoliv, Inc. och dess ledning tror eller förväntar sig kan inträffa i framtiden. Alla framåtblickande uttalanden baseras på våra nuvarande förväntningar, antaganden och insamling av data från tredje part. Vi kommunicerar våra förväntningar och antaganden i god tro och vi anser att det finns rimlig täckning för dem. Emellertid kan vi varken garantera eller försäkra att framåtblickande uttalanden kommer att materialiseras i framtiden eller visa sig korrekta eftersom dessa uttalanden, i sig, alltid är beroende av kända och okända risker, osäkerhet och andra faktorer som kan få till konsekvens att faktiskt resultat väsentligen avviker från resultat som uttryckts eller implicit omfattats av tidigare gjorda framåtblickande uttalanden. I vissa fall kan dessa uttalanden identifieras genom framåtblickande ordval som "estimat", "förväntar", "prognosticerar", "planerar", "avser", "anser", "kan", "troligen", "möjligen", eller negativen av dessa ordval och annan liknande terminologi, även om inte alla framåtblickande uttalanden innehåller sådant ordval. Då uttalanden om framtiden innefattar risker och osäkerhet kan resultatet bli helt annorlunda jämfört med vad som angivits i gjorda uttalanden, vilket kan bero på en mängd olika orsaker, bland annat och utan några begränsningar, förändringar i fordonsproduktionen; svängningar i den planerade fordonsproduktionen till vilken Bolaget agerar som leverantör; förändringar för industrin generellt sett; förändringar avseende marknadsförutsättningar; förändringar i våra möjligheter att framgångsrikt anpassa vår produktionskapacitet till rådande förhållanden på marknaden, omstrukturering och initiativ till kostnadsreduktioner som diskuteras här samt marknads reaktioner på detta; förlust av affärer beroende på ökad konkurrens; högre råmaterialkostnader; högre bränsle- och energikostnader; förändringar i kundbasen och förändringar i konsumenternas beteenden i förhållande till våra slutprodukter; kundförluster; förändringar i lagar och regler; kunder som går i konkurs eller försäljningar eller avyttringar av kunders

varumärken; ofördelaktiga fluktuationer i valuta och räntenivåer i någon eller några av de länder där vi är verksamma; brist på komponenter; marknadens acceptans av våra nya produkter; kostnader och svårigheter i samband med integration av nya verksamheter och ny teknologi; fortsatt osäkerhet kring prisförhandlingar med kunder; lyckad integration av förvärv och samriskbolagsverksamheter; lyckad implementering av strategiska partnerskap och samarbeten; vår förmåga att få nya affärer; produktansvar och garantier; krav i samband återkallelser och andra krav relaterade till tvister och vårakunders reaktioner dessa (inklusive utgången av det pågående återkallandet av vissa Toyotafordon); högre omkostnader för våra pensionsplaner och andra ersättningssystem inklusive högre finansieringsbehov för pensionsplaner, arbetsuppehåll, eller andra personalfrågor; stopp i produktionen och andra arbetskraftsrelaterade problem; möjliga negativa effekter av pågående eller framtida tvister; vår förmåga att skydda våra immateriella rättigheter samt eventuella intrångskrav; negativa konsekvenser av kartellutredningar eller andraliknande (statliga) utredningar och relaterade tvister relaterade till driften av vår verksamhet; ställningstaganden avseende skatt av relevanta myndigheter och förändringar av våra faktiska skattesatser; vårt beroende av nyckelpersonal; förändringar i relevanta regelverk som begränsar vår verksamhet; politiska förhållanden; vårt beroende av och våra relationer med kunder och leverantörer och andra osäkerhetsfaktorer angivna under rubrikerna "Risk Factors" och "Management's Discussion and Analysis of Financial Conditions and Results of Operations" i våra årsredovisningar ("10-K") och kvartalsrapporter ("10-Q") (inklusive eventuella ändringar därtill). För alla uppgifter och uttalanden i denna rapport eller i andra dokument som är s.k. "forward-looking statements" åberopar vi det "safe harbor" skydd som Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995" ger för s.k. "forward-looking statements", och vi åtar oss inte att göra offentliga uppdateringar eller ändra något sådant uttalande mot bakgrund av ny information, såvida inte detta krävs enligt lag.

Nyckeltal

	Tredje kvartalet		Första 9 månaderna		Senaste 12 månaderna	Helåret
	2018	2017	2018	2017		2017
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet utan utspädning, USD ¹⁾	\$1,35	\$1,22	\$5,38	\$4,44	\$7,65	\$6,70
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning, USD ^{1, 2)}	\$1,34	\$1,21	\$5,37	\$4,43	\$7,62	\$6,68
Eget kapital per aktie, USD	\$23,42	\$45,55	\$23,42	\$45,55	\$23,42	\$46,38
Utdelning per aktie, USD	\$0,62	\$0,60	\$1,84	\$1,78	\$2,44	\$2,38
Rörelsekapital, MUSD ³⁾	759	606	759	606	759	581
Sysselsatt kapital, MUSD ⁴⁾	3.778	4.740	3.778	4.740	3.778	4.538
Nettoskuld, MUSD ³⁾	1.724	530	1.724	530	1.724	368
Skuldsättningsgrad, % ⁵⁾	46	11	46	11	46	8
Bruttomarginal, % ⁶⁾	19,0	20,2	19,8	20,7	20,0	20,6
Rörelsemarginal, % ⁷⁾	9,5	8,6	10,3	10,2	10,6	10,6
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ⁸⁾	23,2	e.t.	20,0	e.t.	19,9	e.t.
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ⁹⁾	20,4	e.t.	20,9	e.t.	21,1	e.t.
Genomsnittligt, antal utestående aktier (milj) ²⁾	87,4	87,2	87,3	87,9	87,3	87,7
Antal aktier vid periodens slut (milj) ¹⁰⁾	87,1	86,9	87,1	86,9	87,1	87,0
Antal anställda vid periodens slut ¹¹⁾	57.215	55.418	57.215	55.418	57.215	56.674
Antal sysselsatta vid periodens slut ¹²⁾	66.479	63.266	66.479	63.266	66.479	64.550
Kundfordringar, antal dagar ¹³⁾	80	77	76	75	76	76
Lager, antal dagar ¹⁴⁾	38	35	35	34	35	35

1) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS-beräkningen. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Ej U.S. GAAP-mått, för jämförelse med U.S. GAAP, se bifogade tabeller. 4) Totalt eget kapital och nettoskuld. 5) Nettolåneskulden i förhållande till sysselsatt kapital. 6) Bruttoresultat i förhållande till försäljning. 7) Rörelseresultat i förhållande till försäljning. 8) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt kapital. 9) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 10) Före utspädning och exkl. återköpta aktier. 11) Tillsvidareanställda omräknade till heltid. 12) Inklusive tillfälligt anställda. 13) Kundfordringar i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning. 14) Lager i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning.

Koncernens resultaträkning

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata) (Ej reviderad)	Tredje kvartalet		Första 9 månaderna		Senaste 12 månaderna	Helåret 2017
	2018	2017	2018	2017		
Försäljning						
Krockkuddar och övriga produkter ¹⁾	\$1.357,4	\$1.276,5	\$4.234,9	\$3.947,6	\$5.630,5	\$5.343,2
Säkerhetsbälten ¹⁾	<u>675,6</u>	<u>676,1</u>	<u>2.250,5</u>	<u>2.030,5</u>	<u>3.013,6</u>	<u>2.793,6</u>
Totalt	\$2.033,0	\$1.952,6	\$6.485,4	\$5.978,1	\$8.644,1	\$8.136,8
Kostnad för sålda varor	<u>-1.646,9</u>	<u>-1.557,7</u>	<u>-5.199,3</u>	<u>-4.739,2</u>	<u>-6.917,2</u>	<u>-6.457,1</u>
Bruttoresultat	\$386,1	\$394,9	\$1.286,1	\$1.238,9	\$1.726,9	\$1.679,7
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-90,0	-96,8	-290,9	-297,0	-400,5	-406,6
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-101,9	-93,1	-327,9	-295,0	-403,5	-370,6
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-2,8	-2,7	-8,5	-8,3	-11,4	-11,2
Övriga intäkter (kostnader), netto	<u>1,1</u>	<u>-35,1</u>	<u>6,2</u>	<u>-29,3</u>	<u>3,8</u>	<u>-31,7</u>
Rörelseresultat	\$192,5	\$167,2	\$665,0	\$609,3	\$915,3	\$859,6
Resultat från andelar i intressebolag	0,2	0,5	2,8	1,2	3,3	1,7
Ränteintäkter	1,3	1,8	4,1	5,6	5,9	7,4
Räntekostnader	-18,9	-15,4	-46,2	-46,6	-60,7	-61,1
Övriga finansiella poster, netto	<u>-3,8</u>	<u>-3,4</u>	<u>-15,4</u>	<u>-17,9</u>	<u>-12,7</u>	<u>-15,2</u>
Resultat före skatt	\$171,3	\$150,7	\$610,3	\$551,6	\$851,1	\$792,4
Skatt	-53,3	-44,5	-140,0	-161,0	-183,4	-204,4
Resultat från kvarvarande verksamhet	\$118,0	\$106,2	\$470,3	\$390,6	\$667,7	\$588,0
Resultat från avvecklad verksamhet	-	-18,0	-195,8	-32,0	-448,8	-285,0
Nettoresultat	\$118,0	\$88,2	\$274,5	\$358,6	\$218,9	\$303,0
Avgår: Nettoresultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande.	0,5	0,5	1,4	1,3	2,1	2,0
Avgår: Nettoförlust från avvecklad verksamhet hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande.	-	-3,1	-8,3	-7,2	-127,2	-126,1
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	\$117,5	\$90,8	\$281,4	\$364,5	\$344,0	\$427,1
Belopp hänförligt till bestämmande inflytande:						
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	\$117,5	\$105,7	\$468,9	\$389,3	\$665,6	\$586,0
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-	-14,9	-187,5	-24,8	-321,6	-158,9
Periodens resultat, kvarvarande och avvecklad verksamhet	\$117,5	\$90,8	\$281,4	\$364,5	\$344,0	\$427,1
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet ^{2, 3)}	\$1,34	\$1,21	\$5,37	\$4,43	\$7,62	\$6,68
Resultat per aktie avvecklad verksamhet ^{2, 3)}	\$-	-\$0,17	-\$2,15	-\$0,28	-\$3,68	-\$1,81
Resultat per aktie ^{2, 3)}	\$1,34	\$1,04	\$3,22	\$4,15	\$3,94	\$4,87

1) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning. 2) Efter utspädning och exklusive återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under klasstvä-metoden) undantagna från EPS-beräkningen.

Koncernens balansräkning

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	30 september 2018	30 juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017	30 september 2017
<i>Tillgångar</i>					
Likvida medel	\$533,7	\$507,5	\$793,9	\$959,5	\$958,3
Kundfordringar, netto	1.784,5	1.902,0	1.895,1	1.696,7	1.631,4
Varulager, netto	758,7	709,7	704,3	704,3	672,7
Övriga omsättningstillgångar	271,2	254,6	238,6	197,0	209,3
Övriga omsättningstillgångar, avvecklad verksamhet	–	–	<u>710,0</u>	<u>647,2</u>	<u>650,7</u>
Summa omsättningstillgångar	\$3.348,1	\$3.373,8	\$4.341,9	\$4.204,7	\$4.122,4
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.654,8	1.633,4	1.676,4	1.608,9	1.541,0
Investeringar och övriga långfristiga tillgångar	331,3	352,4	352,0	341,0	325,4
Goodwill	1.391,0	1.391,9	1.400,0	1.397,0	1.393,7
Immateriella tillgångar, netto	35,3	38,3	40,7	42,6	44,7
Övriga anläggningstillgångar, avvecklad verksamhet	–	–	<u>1.067,1</u>	<u>955,7</u>	<u>1.158,0</u>
Summa tillgångar	\$6.760,5	\$6.789,8	\$8.878,1	\$8.549,9	\$8.585,2
<i>Skulder och eget kapital</i>					
Kortfristiga skulder	\$573,0	\$605,6	\$60,2	\$19,7	\$179,0
Leverantörsskulder	992,4	1.036,9	970,6	957,3	850,7
Övriga kortfristiga skulder	1.118,4	1.110,8	1.152,2	1.109,4	1.108,2
Övriga kortfristiga skulder, avvecklad verksamhet	–	–	<u>626,5</u>	<u>568,2</u>	<u>528,1</u>
Summa kortfristiga skulder	\$2.683,8	\$2.753,3	\$2.809,5	\$2.654,6	\$2.666,0
Långfristiga skulder	1.677,5	1.678,0	1.310,2	1.310,7	1.311,2
Pensionsskulder	204,3	203,8	211,5	206,8	233,7
Övriga långfristiga skulder	141,5	147,1	149,7	144,3	100,6
Övriga långfristiga skulder, avvecklad verksamhet	–	–	<u>55,2</u>	<u>64,1</u>	<u>64,3</u>
Summa långfristiga skulder	\$2.023,3	\$2.028,9	\$1.726,6	\$1.725,9	\$1.709,8
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.040,4	1.994,5	4.206,2	4.035,1	3.958,6
Minoritetsintressen	<u>13,0</u>	<u>13,1</u>	<u>135,8</u>	<u>134,3</u>	<u>250,8</u>
Summa totalt eget kapital	\$2.053,4	\$2.007,6	\$4.342,0	\$4.169,4	\$4.209,4
Summa skulder och eget kapital	\$6.760,5	\$6.789,8	\$8.878,1	\$8.549,9	\$8.585,2

Koncernens kassaflödesanalys

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	Tredje kvartalet		Första 9 månaderna		Senaste 12	Helåret
	2018	2017	2018	2017	månaderna	2017
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	\$118,0	\$106,2	\$470,3	\$390,6	\$667,7	\$588,0
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	–	-18,0	-195,8	-32,0	-448,8	-285,0
Avskrivningar	85,1	104,2	308,4	318,6	415,6	425,8
Separationskostnader	-15,3	–	11,5	–	11,5	–
Nedskrivning av goodwill	–	–	–	–	234,2	234,2
Övrigt, netto	7,1	-6,3	19,7	-22,7	15,6	-26,8
Förändring i rörelsekapitalet	<u>43,3</u>	<u>31,8</u>	<u>-312,9</u>	<u>-108,0</u>	<u>-205,2</u>	<u>-0,3</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	\$238,2	\$217,9	\$301,2	\$546,5	\$690,6	\$935,9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto	-117,4	-142,0	-421,4	-401,8	-589,2	-569,6
Företagsförvärv och övrigt, netto	–	<u>-1,6</u>	<u>-72,9</u>	<u>-113,1</u>	<u>-87,5</u>	<u>-127,7</u>
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-\$117,4	-\$143,6	-\$494,3	-\$514,9	-\$676,7	-\$697,3
Kassaflöde före finansiering¹⁾	\$120,8	\$74,3	-\$193,1	\$31,6	\$13,9	\$238,6
Ökning/minskning av kortfristiga låneskulder	-35,1	-9,4	374,9	-46,1	212,4	-208,6
Upptagna långfristiga låneskulder	–	–	582,2	–	582,2	–
Skuldfinansieringskostnader	–	–	-2,6	–	-2,6	–
Utbetald utdelning	-54,1	-52,2	-160,7	-156,4	-213,0	-208,7
Återköpta egna aktier	–	–	–	-157,0	–	-157,0
Utnyttjade optioner	0,6	2,6	8,2	5,2	10,9	7,9
Utbetald utdelning till minoritetsägare	–	–	-2,0	–	-1,8	0,2
Kapitaltillskott till Veoneer	7,9	–	-971,8	–	-971,8	–
Kursdifferens i likvida medel	<u>-13,9</u>	<u>20,5</u>	<u>-60,9</u>	<u>54,3</u>	<u>-54,8</u>	<u>60,4</u>
Förändring i likvida medel	\$26,2	\$35,8	-\$425,8	-\$268,4	-\$424,6	-\$267,2
Likvida medel vid periodens början	<u>507,5</u>	<u>922,5</u>	<u>959,5</u>	<u>1.226,7</u>	<u>958,3</u>	<u>1.226,7</u>
Likvida medel vid periodens slut	\$533,7	\$958,3	\$533,7	\$958,3	\$533,7	\$959,5

1) Ej U.S. GAAP-mått beräknat som "Kassaflöde från den löpande verksamheten" minus "Kassaflöde från investeringsverksamheten".

AVSTÄMNINGAR MOT U.S. GAAP

Vissa uppgifter i denna rapport som företagsledningen och analytiker använder för att bedöma koncernens utveckling är inte upprättade enligt U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens utveckling av skäl som anges nedan. Investerare bör betrakta dessa uppgifter som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt U.S. GAAP. Observera att Autolivs definitioner av dessa mått kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Organisk försäljning

Eftersom nästan 75% av betalningen för koncernens försäljning erläggs i andra valutor än redovisningsvalutan USD och valutakurser har varit mycket volatila, analyserar företagsledningen koncernens försäljningsutveckling och resultat som förändringar i organisk försäljning. Detta mått anger ökningen eller minskningen i den övergripande nettoförsäljningen i USD på en jämförbar basis, vilket gör det möjligt att urskilja och separat diskutera påverkan av förvärv/avyttringar respektive valutakurser. Tabellerna på sidorna 3, 7 och 8 visar skillnaderna mellan organisk försäljningsförändring och förändringen i totala nettoförsäljningen enligt U.S. GAAP.

Operativt rörelsekapital

På grund av behovet av att optimera kassagenereringen för att skapa värde för aktieägarna, fokuserar ledningen på operativt rörelsekapital enligt tabellen nedan. De avstämningsposter som använts för att härleda denna beräkning är en del av vår övergripande hantering av kassa och skulder, men de ingår inte som en del i hur vi styr vår dagliga verksamhet. De historiska perioderna i tabellen har omräknats för att enbart återspegla kvarvarande verksamhet.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2018	30 Juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017	30 september 2017
Summa omsättningstillgångar kvarvarande verksamhet	\$3.348,1	\$3.373,8	\$3.631,9	\$3.557,5	\$3.471,7
Summa kortfristiga skulder kvarvarande verksamhet	<u>-2.683,8</u>	<u>-2.753,3</u>	<u>-2.183,0</u>	<u>-2.086,4</u>	<u>-2.137,9</u>
Rörelsekapital	\$664,3	\$620,5	\$1.448,9	\$1.471,1	\$1.333,8
Likvida medel	-533,7	-507,5	-793,9	-959,5	-958,3
Kortfristiga låneskulder	573,0	605,6	60,2	19,7	179,0
Kortfristiga utestående derivat	1,8	2,9	-1,5	-2,1	-0,7
Skuldförd utdelning	<u>54,0</u>	<u>54,0</u>	<u>53,9</u>	<u>52,2</u>	<u>52,1</u>
Operativt rörelsekapital	\$759,4	\$775,5	\$767,6	\$581,4	\$605,9

Nettoskuld

För att minimera koncernens kapitalkostnad används skulderrelaterade derivat (s.d.) i koncernens finansieringsverksamhet. Kreditgivare och kreditvärderingsinstitut justerar för s.d. i sina analyser av koncernens nettoskuldsättning. S.d. är verkligt värde-justeringar av bokfört värde på den underliggande skulden. I s.d. ingår även en oavskriven verkligt värde-justering, hänförlig till ett avvecklat säkringsinstrument, vilken kommer att skrivas av över kvarstående löptid på underliggande skuld. Genom att justera för s.d. kan man urskilja koncernens faktiska nettoskuld utan att skulden bruttoredovisas med marknadsvärdet på valuta- och räntederivat.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2018	30 Juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017	30 september 2017
Kortfristiga låneskulder	\$573,0	\$605,6	\$60,2	\$19,7	\$179,0
Långfristiga låneskulder	<u>1.677,5</u>	<u>1.678,0</u>	<u>1.310,2</u>	<u>1.310,7</u>	<u>1.311,2</u>
Summa skulder	\$2.250,5	\$2.283,6	\$1.370,4	\$1.330,4	\$1.490,2
Likvida medel	-533,7	-507,5	-793,9	-959,5	-958,3
Justering för skulderrelaterade derivat	<u>7,6</u>	<u>8,6</u>	<u>-1,6</u>	<u>-2,5</u>	<u>-1,6</u>
Nettoskuld	\$1.724,4	\$1.784,7	\$574,9	\$368,4	\$530,3

Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)

Nettoskuld (ej U.S. GAAP) används också för att beräkna "skuldsättningsgraden" (Nettoskuld i relation till EBITDA) (ej U.S. GAAP). Ledningen använder detta mått för att analysera hur mycket skuld bolaget kan ha enligt sin skuldsättningspolicy. Ledningen anser att denna policy också ger en vägledning till kredit- och aktieinvestorer om hur villigt bolaget är att skuldsätta sin verksamhet. För detaljer kring skuldsättningsgrad se tabell nedan.

(Miljoner U.S. dollar)	30 september 2018	30 juni 2018	31 mars 2018
Nettoskuld ¹⁾	\$1.724,4	\$1.784,7	\$574,9
Pensionsskuld	<u>204,3</u>	<u>203,8</u>	<u>211,5</u>
Skuld enligt skuldsättningspolicy	\$1.928,7	\$1.988,5	\$786,4
Nettoresultat ²⁾	\$218,9	\$189,1	\$283,3
Avgår: Resultat från avvecklad verksamhet ²⁾	<u>448,8</u>	<u>466,8</u>	<u>315,5</u>
Nettoresultat kvarvarande verksamhet ²⁾	\$667,7	\$655,9	\$598,8
Skatt ²⁾	183,4	174,6	222,8
Räntekostnader, netto ^{2, 3)}	54,8	50,8	51,4
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar ^{2, 4)}	<u>332,6</u>	<u>325,2</u>	<u>314,8</u>
EBITDA enligt skuldsättningspolicy	\$1.238,5	\$1.206,5	\$1.187,8
Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)	1,6	1,6	0,7

1) Nettoskuld är kortfristig och långfristig skuld samt skulderrelaterade derivat minus likvida medel. 2) Senaste tolv månaderna. 3) Räntekostnader, netto består av räntekostnader inklusive kostnad för inlösen av skuld, om tillämpligt, minus räntetäkter. 4) Inklusive nedskrivningar, om tillämpligt.

Faktorer som påverkar jämförbarheten

Några poster i denna rapport försämrar påtagligt jämförbarheten mellan åren i de uppgifter som redovisas enligt de bindande redovisningsreglerna för Autoliv, dvs U.S. GAAP. Därför anser vi att det kan vara lämpligt att bedöma koncernens utveckling genom att justera rapporterade uppgifter enligt U.S. GAAP för sådana jämförelsestörande poster. Tabellen nedan visar dessa justerade värden.

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Tredje kvartalet 2018			Tredje kvartalet 2017		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$192,5	\$1,1	\$193,6	\$167,2	\$37,6	\$204,8
Rörelsemarginal, %	9,5	0,0	9,5	8,6	1,9	10,5
Resultat före skatt från kvarvarande verksamhet	\$171,3	\$1,1	\$172,4	\$150,7	\$37,6	\$188,3
Nettoreultat från kvarvarande verksamhet justerat för minoritetsandel av resultatet	\$117,5	\$0,8	\$118,3	\$105,7	\$37,1	\$142,8
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ²⁾	20,4	0,1	20,5	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ³⁾	23,2	0,2	23,4	e.t.	e.t.	e.t.
Resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{4, 5)}	\$1,34	\$0,01	\$1,35	\$1,21	\$0,43	\$1,64

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 3) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital 4) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 5) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

	Första nio månaderna 2018			Första nio månaderna 2017		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$665,0	\$3,3	\$668,3	\$609,3	\$36,4	\$645,7
Rörelsemarginal, %	10,3	0,0	10,3	10,2	0,6	10,8
Resultat före skatt från kvarvarande verksamhet	\$610,3	\$3,3	\$613,6	\$551,6	\$36,4	\$588,0
Nettoreultat från kvarvarande verksamhet justerat för minoritetsandel av resultatet	\$468,9	\$2,6	\$471,5	\$389,3	\$35,5	\$424,8
Sysselsatt kapital	\$3.778	\$2	\$3.780	\$4.740	\$35	\$4.775
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ²⁾	20,9	0,1	21,0	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ³⁾	20,0	0,1	20,1	e.t.	e.t.	e.t.
Resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{4,5)}	\$5,37	\$0,03	\$5,40	\$4,43	\$0,40	\$4,83
Eget kapital per aktie	\$23,42	\$0,03	\$23,45	\$45,55	\$0,40	\$45,95

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 3) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital 4) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 5) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Faktorer inkluderade i icke U.S. GAAP justeringar

	Tredje kvartalet 2018		Tredje kvartalet 2017	
	Justerat MUSD	Justerat Per aktie	Justerat MUSD	Justerat Per aktie
Kostnader för kapacitetsanpassningar	-\$0,2	-\$0,00	\$21,2	\$0,25
Kostnader för kartellrelaterade ärenden	0,2	0,00	16,4	0,19
Separationskostnader	<u>1,1</u>	<u>0,01</u>	-	-
Totala justeringar på rörelseresultatet	\$1,1	\$0,01	\$37,6	\$0,44
Skatt på icke U.S. GAAP justeringar ¹⁾	<u>-0,3</u>	<u>-0,00</u>	<u>-0,5</u>	<u>-0,01</u>
Totala justeringar på resultatet från kvarvarande verksamhet	\$0,8	\$0,01	\$37,1	\$0,43

Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	87,4	87,2
--	------	------

Räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital ^{2, 3)}	\$4,4	e.t.
Justering av räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital, %	0,1 %	e.t.
Räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital ^{4, 5)}	\$3,2	e.t.
Justering av räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital, %	0,2 %	e.t.

1) Skatten är beräknad baserat på skatteregler i respektive land där justeringen är genomförd. 2) Efter justering av Q3 ej U.S. GAAP rörelseresultats-justeringar. 3) Rörelseresultat och resultat från andelar i intressebolag i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 4) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 5) Efter justeringar av Q3 ej U.S. GAAP nettoresultatjusteringar.

Faktorer inkluderade i icke U.S. GAAP justeringar

	Första nio månaderna 2018		Första nio månaderna 2017	
	Justerat MUSD	Justerat Per aktie	Justerat MUSD	Justerat Per aktie
Kostnader för kapacitetsanpassningar	\$1,0	\$0,01	\$19,4	\$0,22
Kostnader för kartellrelaterade ärenden	1,2	0,01	17,0	0,19
Separationskostnader	<u>1,1</u>	<u>0,01</u>	-	-
Totala justeringar på rörelseresultatet	\$3,3	\$0,03	\$36,4	\$0,41
Skatt på icke U.S. GAAP justeringar ¹⁾	<u>-0,7</u>	<u>-0,00</u>	<u>-0,9</u>	<u>-0,01</u>
Totala justeringar på resultatet från kvarvarande verksamhet	\$2,6	\$0,03	\$35,5	\$0,40

Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	87,3	87,9
--	------	------

Räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital ^{2, 3)}	\$4,4	e.t.
Justering av räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital, %	0,1 %	e.t.
Räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital ^{4, 5)}	\$3,5	e.t.
Justering av räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital, %	0,1 %	e.t.

1) Skatten är beräknad baserat på skatteregler i respektive land där justeringen är genomförd. 2) Efter justering av Q3 ej U.S. GAAP rörelseresultats-justeringar. 3) Rörelseresultat och resultat från andelar i intressebolag i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 4) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 5) Efter justeringar av Q3 ej U.S. GAAP nettoresultatjusteringar.

Flerårsöversikt kvarvarande verksamhet

(Miljoner U.S. dollar förutom aktiedata)	2017	2016	2015
Försäljning och resultat			
Nettoförsäljning	\$8.137	\$7.922	\$7.636
Rörelseresultat	860	831	708
Resultat före skatt	792	784	655
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	586	558	443
Finansiell ställning			
Omsättningstillgångar exklusive likvida medel	2.598	2.269	2.259
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.609	1.329	1.265
Immateriella tillgångar (primärt goodwill)	1.440	1.430	1.445
Icke räntebärande skulder	2.418	2.154	2.049
Sysselsatt kapital	4.538	4.225	3.670
Nettolåneskuld	368	299	202
Totalt eget kapital	4.169	3.926	3.468
Summa tillgångar	6.947	6.565	6.518
Långfristiga skulder	1.311	1.313	1.499
Data per aktie			
Resultat per aktie utan utspädning, USD	6,70	6,33	5,03
Resultat per aktie efter utspädning, USD	6,68	6,32	5,02
Eget kapital per aktie, USD	46,38	41,69	39,22
Betald utdelning per aktie, USD	2,38	2,30	2,22
Deklarerad utdelning per aktie, USD	2,40	2,32	2,24
Återköp av egna aktier	157	-	104
Antal aktier vid periodens slut (milj) ¹⁾	87,0	88,2	88,1
Nyckeltal			
Bruttomarginal (%)	20,6	20,6	20,5
Rörelsemarginal (%)	10,6	10,5	9,3
Marginal på resultat före skatt (%)	9,7	9,9	8,6
Räntabilitet på sysselsatt kapital (%)	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital (%)	e.t.	e.t.	e.t.
Soliditet (%) ³⁾	49	48	46
Skuldsättningsgrad (%)	8	7	6
Kundfordringar, antal dagar	76	70	71
Lager, antal dagar	35	32	31
Övriga uppgifter			
Försäljning krockkuddar ²⁾	5.342	5.256	5.036
Försäljning säkerhetsbälten	2.794	2.665	2.599
Kassaflöde från den löpande verksamheten ³⁾	936	868	751
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto ³⁾	570	499	450
Kassaflöde från investeringsverksamheten ³⁾	-697	-726	-591
Kassaflöde från finansieringsverksamheten ³⁾	-566	-200	-319
Antal anställda vid periodens slut	56.700	55.800	51.300

1) Netto, vid periodens slut, exklusive återköpta aktier. 2) Inklusive rattar, gasgeneratorer och tändhattar. 3) Inklusive avvecklad verksamhet