

Kvartalsrapport oktober – december 2018

Fortsatt stabil orderingång och tillväxt

(Stockholm 29 januari 2019) – För fjärde kvartalet 2018 rapporterar Autoliv, Inc. (NYSE: ALV och SSE: ALIV.Sdb), världens ledande bilsäkerhetsföretag, en försäljningsökning om 1,6% till 2.193 MUSD. Den organiska försäljningstillväxten* var 4,2%, främst till följd av en organisk försäljningstillväxt om 19% i Amerika. Den redovisade rörelsemarginalen minskade till 1,0%, i första hand till följd av en reservering avseende den återstående delen av EU-kommissionens kartellutredning. Den justerade rörelsemarginalen* uppgick till 10,9%. (Ej US GAAP, se jämförelsetabell).

Under helåret 2019 förväntas den organiska försäljningen öka med runt 5%, och den justerade rörelsemarginalen uppgå till runt 10,5%. (Se avsnittet "Utsikter" på nästa sida för mer information om organisk försäljning och justerad rörelsemarginal, vilka är framåtblickande ej U.S. GAAP-baserade beräkningar).

Resultaten i denna rapport avser Autolivs resultat som påverkas av avknoppningen av Veoneer, Inc. ("Veoneer"). Autolivs tidigare segment Electronics, den 29 juni 2018. Veoneers historiska resultat redovisas under avvecklad verksamhet, med undantag för kassaflöden som redovisas på konsoliderad basis för både kvarvarande och avvecklad verksamhet samt nettoresultat justerat för minoritetens andel (konsoliderat Autoliv). Den omräknade historiska finansiella informationen som återspeglar avknoppningen är oreviewad.

Nyckeltal

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q4 2018	Q4 2017	Förändring
Försäljning kvarvarande verksamhet	\$2.192,8	\$2.158,7	1,6%
Rörelseresultat kvarvarande verksamhet	\$21,0	\$250,3	-91,6%
Rörelsemarginal kvarvarande verksamhet	1,0%	11,6%	-10,6%
Justerad rörelsemarginal kvarvarande verksamhet ¹⁾	10,9%	11,8%	-0,9%
Resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{2, 3)}	-\$1,06	\$2,26	-146,9%
Justerat resultat per aktie efter utspädning kvarvarande verksamhet ^{1, 2, 3)}	\$1,42	\$2,29	-38,0%
Operativt kassaflöde	\$289,4	\$389,4	-25,7%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Kommentarer från Mikael Bratt, VD och koncernchef



"Jag är nöjd med kvartalet och helåret när det gäller vår försäljningsökning, orderingång och kassaflöde, särskilt med tanke på att fordonsindustrins utmaningar blev allt större mot slutet av året. Vi växte organiskt* med mer än 4% under fjärde kvartalet trots att fordonsproduktionen minskade med mer än 5% enligt IHS. Det berodde huvudsakligen på det höga antalet produktlanseringar i Nordamerika och Kina. Vi överträffade tillväxten i fordonsproduktionen med nästan 20% i Nordamerika och med 11% i Kina. För helåret 2018 växte vi organiskt med närmare 5% medan fordonsproduktionen minskade med cirka 1%. Lanseringarna är på rätt väg med bra leveransprecision, dock med fortsatt förhöjda lanseringsrelaterade kostnader.

Orderingången låg på en fortsatt hög nivå, vilket främjar våra tillväxtmöjligheter även bortom 2020. Vi bedömer att Autoliv bokade cirka 50% av det tillgängliga ordervärdet under 2018, vilket gör 2018 till det fjärde året i rad som våra bokningar uppgick till 50% eller mer av det tillgängliga ordervärdet.

Trots att fordonsproduktionen under fjärde kvartalet blev lägre än vad som tidigare förväntades lyckades vi uppnå vår indikation om en justerad rörelsemarginal på 10,5% för helåret 2018, delvis tack vare den höga flexibiliteten i vår kinesiska verksamhet. Det operativa kassaflödet var starkt under kvartalet och uppgick till mer än 0,8 miljarder USD för helåret 2018 för kvarvarande verksamhet.

Vår försäljning och intjäningsförmåga stärks av den fortsatta höga orderingången 2018, och våra mål att nå en försäljning på över 10 miljarder USD och en justerad rörelsemarginal på runt 13% kvarstår. På grund av nedgången i global fordonsförsäljning och produktion samt ökade råvarukostnader förväntar vi oss inte längre att nå dessa mål under 2020. Baserat på att vi fortsätter exekvera på vår starka orderbok samt förutsatt att fordonsproduktionen återgår till trendtillväxten om runt 2% år 2020, förväntar vi oss en förbättring år 2020 mot våra mål för försäljning och justerad rörelsemarginal.

Vårt fokus för 2019 är inriktat på att förbättra lanseringseffektiviteten och produktiviteten, att bevaka och hantera volatiliteten i fordonsproduktionen samtidigt som vi, som alltid, har kvalitet som vår första prioritet."

En telefonkonferens kommer att hållas på engelska kl. 14.00 idag, den 29 januari. Gå till www.autoliv.com för att följa konferensen eller för att få kod och telefonnummer till konferensen. Bilderna för konferensen kommer att kunna laddas ner från webbplatsen efter publiceringen av rapporten.

Utsikter

Baserat huvudsakligen på våra kundavrop och en prognos för fordonsproduktionen som ligger något under IHS bedömning, förväntas den organiska försäljningstillväxten för Autoliv för helåret 2019 bli cirka 5%. Valutaomräkningseffekterna beräknas ha en kombinerad negativ effekt på runt 1%, vilket innebär en ökning av den totala försäljningen på runt 4%. Den justerade rörelsemarginalen för Autoliv för helåret 2019 förväntas uppgå till runt 10,5%.

Den effektiva skattesatsen för helåret 2019 förväntas bli runt 28%, exklusive engångsposter. Vid nya engångsposter eller händelser av engångskaraktär kan denna siffra komma att justeras.

Operativt kassaflöde för helåret 2019, exklusive engångsposter, förväntas bli högre än för kvarvarande verksamhet helåret 2018, vilket var cirka 810 MUSD.

Nettoinvesteringar som andel av försäljning för helåret 2019 förväntas bli lägre än för kvarvarande verksamhet helåret 2018, vilket var runt 5.6%.

Nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning som andel av försäljning förväntas för helåret 2019 bli lägre än för kvarvarande verksamhet helåret 2018, vilket var omkring 4.8%.

Skuldsättningsgraden förväntas ligga väl inom vårt målintervall på 0,5x till 1,5x vid slutet av 2019.

Observera att de framåtblickande finansiella beräkningarna ovan inte är baserade på U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Autoliv har inte stämt av dessa beräkningar mot U.S. GAAP eftersom vissa poster som påverkar dessa beräkningar, som kostnader hänförliga till kapacitetsanpassningar, kartellutredningar och uppdelning av bolagets affärssegment, saknar ett rimligt mått av förutsägbarhet vad gäller resultatet. Därav följer att en sådan avstämning kräver en orimligt stor arbetsinsats.

Finansiell sammanfattning för fjärde kvartalet

Den totala försäljningen ökade med 1,6% jämfört med samma kvartal 2017, med en organisk försäljningstillväxt* om 4,2% och negativa valutaomräkningseffekter på 2,6%. Genom en organisk tillväxt på mer än 20% svarade Nordamerika för den största organiska tillväxten under kvartalet. Sydkorea och Japan bidrog också på ett betydelsefullt sätt medan försäljningen i Europa och Kina minskade organiskt. Den organiska försäljningstillväxten överträffade fordonsproduktionens tillväxt (enligt IHS) i alla regioner utom Europa. Den justerade rörelsemarginalen* för kvarvarande verksamhet, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment, minskade med 0,9 procentenheter till 10,9%, jämfört med samma

kvartal 2017, eftersom den negativa påverkan från kostnader hänförliga till lanseringar, högre råvarukostnader samt ökade nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning inte helt vägdes upp av de positiva effekterna av den ökade försäljningen och valutaeffekter. Justerat resultat per aktie*, efter utspädning, minskade med 38% till 1,42 USD, jämfört med motsvarande kvartal 2017. Operativt kassaflöde för kvarvarande verksamhet uppgick till 289 MUSD. Nettoskulden* uppgick till 1.619 MUSD, jämfört med 1.724 MUSD föregående kvartal. Skuldsättningsgraden* minskade från 1,6x till 1,5x.

Lanseringar under det fjärde kvartalet



Chevrolet Blazer



Hyundai Palisade



BMW X7



Honda Passport



Toyota RAV4



Geely SX11



Kia Telluride



BMW:s 3-serie



Tata Harrier



Förar-/Passagerarkrockkudde



Ratt



Säkerhetsbälte



Huvudrockkudde/Krockkuddegardin



Sidrockkudde



Knärockkudde

Försäljning per produkt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år
Kvartalet oktober – december 2018

(Miljoner U.S. dollar)	Q4 2018	Q4 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Krockkuddar och övriga produkter ²⁾	\$1.463,7	\$1.395,6	\$68,1 4,9%	-\$33,3 -2,4%	\$101,4 7,3%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$729,1	\$763,1	-\$34,0 -4,5%	-\$23,7 -3,1%	-\$10,3 -1,4%
Totalt	\$2.192,8	\$2.158,7	\$34,1 1,6%	-\$57,0 -2,6%	\$91,1 4,2%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen av **krockkuddar** uppvisade en stark organisk tillväxt* om 7,3%. Huvudsakliga bidrag till den organiska tillväxten utgjordes av rattar, passagerarkrockkuddar and gasgeneratorer, samtliga i första hand i Nordamerika. Den främsta minskningen av den organiska försäljningstillväxten stod krockkuddegardiner i Europa för. Försäljningen av

ersättningsgasgeneratorer bidrog med mindre än 0,5 procentenheter till den organiska tillväxten.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** minskade organiskt* med 1,4% under kvartalet, och drevs främst av minskningar i Europa och Kina som inte fullt motverkades av en stark tillväxt i Nordamerika.

Försäljning per region

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år
Kvartalet oktober – december 2018

(Miljoner U.S. dollar)	Q4 2018	Q4 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien	\$861,4	\$858,5	\$2,9 0,3%	-\$20,0 -2,4%	\$22,9 2,7%
Varav: Kina	\$418,7	\$448,1	-\$29,4 -6,6%	-\$12,7 -2,9%	-\$16,7 -3,7%
Japan	\$221,5	\$208,4	\$13,1 6,3%	-\$0,1 -0,1%	\$13,2 6,4%
Övriga Asien	\$221,2	\$202,0	\$19,2 9,5%	-\$7,2 -3,5%	\$26,4 13,0%
Amerika	\$700,8	\$599,2	\$101,6 16,9%	-\$11,8 -2,0%	\$113,4 18,9%
Europa	\$630,6	\$701,0	-\$70,4 -10,0%	-\$25,2 -3,6%	-\$45,2 -6,4%
Globalt	\$2.192,8	\$2.158,7	\$34,1 1,6%	-\$57,0 -2,6%	\$91,1 4,2%

1) Effekter från valutaomräkning.

Försäljningen ökade organiskt* med 4,2% under fjärde kvartalet 2018 jämfört med fjärde kvartalet 2017, vilket är nästan 10 procentenheter mer än förändringen för fordonsproduktionen (enligt IHS). Nordamerika stod för det största organiska tillväxtbidraget i kvartalet, även om Sydkorea och Japan också stod för betydande organisk tillväxt. Försäljningen minskade organiskt i Europa och Kina.

Den organiska försäljningsminskningen* på 3,7% från Autolivs bolag i **Kina** låg högre än minskningen i fordonsproduktionen om 14,8% (enligt IHS). Minskningen drevs helt av inhemska biltillverkare medan försäljningen till globala biltillverkare ökade något. Försäljningsminskningen till inhemska biltillverkare drevs i första hand av försäljning till Great Wall, Baojun och Wuling. Den organiska försäljningstillväxten till globala

biltillverkare drevs i första hand av försäljning till Honda och VW, delvis motverkad av minskningar i försäljningen till Ford och Hyundai/Kia.

Den organiska försäljningstillväxten* om 6,4% från Autolivs bolag i **Japan**, jämfört med en tillväxt i fordonsproduktionen med 3,5% (enligt IHS), drevs av försäljning till Subaru, Mitsubishi och Honda, delvis motverkad av minskad försäljning till Toyota.

Den organiska försäljningstillväxten* om 13% från Autolivs bolag i **Övriga Asien** drevs av en stark försäljningsutveckling i Sydkorea, främst till Hyundai/Kia.

Försäljningen från Autolivs bolag i **Amerika** ökade organiskt* med 18,9%. Nordamerika ökade organiskt

med mer än 20%, främst drivet av nya lanseringar för Nissan, Honda, Tesla, FCA och VW. Detta motverkades delvis av lägre försäljning till Ford och Daimler. Tillväxten drevs av alla de stora produktgrupperna. Sydamerika minskade organiskt med mer än 9%, i linje med minskningen av fordonsproduktionen om 8,9% (enligt IHS).

Försäljningen från Autolivs bolag i **Europa** minskade organiskt* med 6,4%, medan fordonsproduktionen minskade med 4,6% enligt IHS. Den organiska försäljningsminskningen drevs till stor del av Renault, Ford, VW och BMW, delvis motverkad av ökad försäljning till Daimler.

Marknadsöversikt

Förändring jämfört med samma kvartal föregående år

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS Q4 estimat, 17 januari, 2019	-14,8%	3,5%	7,7%	-0,3%	-4,6%	-5,3%
LVP, IHS Q4 estimat, 16 oktober, 2018	-2,7%	1,1%	7,5%	3,5%	-0,5%	0,7%

Resultat

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Q4 2018	Q4 2017	Förändring
Försäljning	\$2.192,8	\$2.158,7	1,6%
Bruttoresultat	\$425,2	\$440,8	-3,5%
% av försäljning	19,4%	20,4%	-1,0%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$99,4	-\$109,6	-9,3%
% av försäljning	-4,5%	-5,1%	-0,6%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$84,7	-\$75,6	12,0%
% av försäljning	-3,9%	-3,5%	0,4%
Övriga intäkter (kostnader), netto	-\$217,3	-\$2,4	8.954,2%
% av försäljning	-9,9%	-0,1%	9,8%
Rörelseresultat	\$21,0	\$250,3	-91,6%
% av försäljning	1,0%	11,6%	-10,6%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$239,9	\$253,7	-5,4%
% av försäljning	10,9%	11,8%	-0,9%
Resultat före skatt	\$2,1	\$240,8	-99,1%
Skattesats	4.466,6%	18,0%	4.448,6%
Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet	-\$93,0	\$196,7	-147,3%
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{2, 3)}	-\$1,06	\$2,26	-146,9%
Justerat resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$1,42	\$2,29	-38,0%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttovinsten för fjärde kvartalet 2018 var 16 MUSD lägre än samma kvartal 2017. Bruttomarginalen sjönk med 1,0 procentenhet till 19,4% jämfört med motsvarande kvartal 2017, främst till följd av en negativ påverkan från högre kostnader hänförliga till lanseringar och ökade råvarukostnader, vilket mer än motverkade de positiva valutaeffekterna och den högre organiska försäljningstillväxten*.

Försäljnings- och administrationskostnader samt allmänna omkostnader minskade med 10 MUSD jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av lägre personalkostnader inklusive upplösning av bonusreserv och intäkter från övergångstjänsteavtal, medan nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning ökade med 9 MUSD eller 0,4 procentenheter till 3,9% av försäljningen, till följd av det stora antalet produktlanseringar.

Förändringen i Övriga intäkter (kostnader), netto, jämfört med samma kvartal 2017 berodde främst på reserveringen om 210 MUSD avseende EU-kommissionens kartellutredning, i samband med den återstående delen av EU-kommissionens utredning om konkurrenshämmande beteende bland leverantörer av bilsäkerhetssystem inom EU.

Rörelseresultatet minskade med 229 MUSD till 21 MUSD, motsvarande en redovisad rörelsemarginal om 1% av försäljningen, att jämföra med 11,6% av försäljningen för samma kvartal 2017. Minskningen berodde nästan uteslutande på reserveringen under

fjärde kvartalet 2018 avseende EU-kommissionens kartellutredning, redovisad som Övriga intäkter (kostnader), netto. Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden samt uppdelningen av bolagets affärssegment, var 10,9% procent av försäljningen, att jämföra med 11,8% procent av försäljningen för samma period 2017. Den lägre justerade rörelsemarginalen var främst ett resultat av en lägre bruttomarginal och högre nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning som andel av försäljning.

Resultatet före skatt minskade med 239 MUSD, främst till följd av den kartellrelaterade reserveringen.

Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet minskade med 290 MUSD.

Den effektiva skattesatsen för fjärde kvartalet 2018 var 4.467%, att jämföra med 18,0% för samma kvartal 2017. Skattesatsen i fjärde kvartalet 2018 påverkades negativt av en icke avdragsgill avsättning gällande kartellutredningen. Engångsskatteposter, netto samt påverkan från avsättningen för kartellutredningen, hade en negativ påverkan om 4.435 procentenheter. Skattesatsen exklusive engångsskatteposter samt påverkan från avsättningen för kartellutredningen, uppgick till 31,6%. Under fjärde kvartalet 2017 hade engångsskatteposter, netto en positiv påverkan om 4,4 procentenheter och skattesatsen exklusive engångsskatteposter var 22,4%.

Resultat per aktie för kvarvarande verksamhet efter utspädning minskade med 147% till -1,06 USD, jämfört med 2,26 USD under motsvarande period föregående år. De huvudsakliga negativa posterna som påverkade resultatet per aktie var 245 cent, inklusive skatteeffekt, från högre kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment, 44 cent från engångsskatteposter, 24 cent från högre underliggande skattesats och 12 cent

från lägre justerat rörelseresultat. Justerat resultat per aktie* för kvarvarande verksamhet efter utspädning var 1,42 USD jämfört med 2,29 USD under samma period föregående år.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning var 87,4 miljoner, jämfört med 87,2 miljoner under fjärde kvartalet 2017.

Kassaflöde och balansräkning

Kassaflödesposter före tredje kvartalet 2018 presenteras på konsoliderad basis, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet.

Det operativa kassaflödet uppgick till 289 MUSD under fjärde kvartalet 2018, jämfört med 389 MUSD för ett konsoliderat Autoliv, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet, under motsvarande kvartal 2017.

Kassaflödet före finansiering* var 156 MUSD jämfört med 207 MUSD under samma kvartal 2017, främst beroende på ett lägre operativt kassaflöde. Nettoinvesteringarna om 133 MUSD var 45 MUSD högre än avskrivningarna under kvartalet, och 34 MUSD lägre än nettoinvesteringarna under fjärde kvartalet 2017. Av de totala nettoinvesteringarna på 168 MUSD under fjärde kvartalet 2017 var 128 MUSD hänförligt till kvarvarande verksamhet.

Rörelsekapitalet uppgick till 4,8% av försäljningen och operativt rörelsekapital* uppgick till 5,5% av försäljningen. Bolaget har som mål att det operativa rörelsekapitalet inte ska överstiga 10% av den senaste tolv månaders försäljningen.

Kundfordringarna i förhållande till försäljningen var 70 dagar, jämfört med 72 dagar den 31 december 2017

och 80 dagar den 30 september 2018. Lagernivån i förhållande till försäljning var 35 dagar, jämfört med 33 dagar den 31 december 2017, och 38 dagar den 30 september 2018.

Bolagets nettoskuld* minskade under kvartalet med 106 MUSD till 1.619 MUSD. De räntebärande bruttoskulderna minskade med 21 MUSD till 2.230 MUSD under kvartalet.

Autolivs policy är att bibehålla en skuldsättningsgrad* förenlig med en stark kreditrating. Skuldsättningsgraden mäts som nettoskuld* justerat för pensionsskulder i relation till EBITDA (rörelseresultat före räntor, skatt och avskrivningar). Bolagets långsiktiga mål är en skuldsättningsgrad runt 1x inom ett spann från 0,5x till 1,5x. Per den 31 december 2018 hade bolaget en skuldsättningsgrad på 1,5x.

Under kvartalet minskade det egna kapitalet med 157 MUSD till 1.897 MUSD främst till följd av 91 MUSD från nettoresultatet, 54 MUSD i utdelningar och 15 MUSD relaterade till valutaomräkningseffekter.

Antal medarbetare

	31 december 2018	30 september 2018	31 december 2017
Antal sysselsatta vid periodens slut	66.764	66.479	64.550
Varav: Direkt produktionspersonal	71%	71%	71%
Lågkostnadsländer	80%	80%	80%
Inhyrd tillfällig arbetskraft	14%	14%	12%

Jämfört med den 30 september 2018 ökade det totala antalet medarbetare (tillsvidareanställda samt visstidsanställda) med cirka 285 personer. Jämfört med

för ett år sedan har antalet sysselsatta ökat med 2.214 personer, vilket återspeglar försäljningstillväxten.

Finansiell sammanfattning för helåret 2018

Den totala försäljningen ökade med 6,7% jämfört med helåret 2017, med en organisk tillväxt* om 4,8% och positiva valutaomräkningseffekter om 1,9%. Samtliga regioner utom Europa växte organiskt. Viktiga områden för organisk tillväxt var Nordamerika, Kina och Indien. Den justerade rörelsemarginalen* för kvarvarande verksamhet, exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment, minskade med 60 punkter till 10,5%, jämfört med 2017, då negativa effekter från kostnader relaterade till produktansesningar, råvarukostnader och valutaförändringar inte helt vägdes upp av de positiva

effekterna av den ökade försäljningen. Resultat per aktie för kvarvarande verksamhet efter utspädning minskade med 35,5% till 4,31 USD, jämfört med helåret 2017. Justerat resultat per aktie* för kvarvarande verksamhet efter utspädning minskade med 4% till 6,83 USD, jämfört med helåret 2017. Operativt kassaflöde för Autoliv (inklusive både avvecklade och kvarvarande verksamheter) om 591 MUSD var 345 MUSD lägre än under helåret 2017, främst beroende på kostnader för uppdelningen av bolagets affärssegment och ett ökat rörelsekapital drivet av högre försäljning.

Försäljning per produkt helåret 2018

Förändring jämfört med samma period föregående år

(Miljoner U.S. dollar)			Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
	Helåret 2018	Helåret 2017			
Krockkuddar och övriga produkter ²⁾	\$5.698,6	\$5.343,2	\$355,4 6,7%	\$91,2 1,8%	\$264,2 4,9%
Säkerhetsbälten ²⁾	\$2.979,6	\$2.793,6	\$186,0 6,7%	\$59,1 2,2%	\$126,9 4,5%
Totalt	\$8.678,2	\$8.136,8	\$541,4 6,7%	\$150,3 1,9%	\$391,1 4,8%

1) Effekter från valutaomräkning. 2) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning.

Försäljningen av **krockkuddar** ökade organiskt* med 4,9%, främst drivet av rattar i Nordamerika, Europa och Kina och av krockkuddegardiner i Nordamerika, delvis motverkat av nedgången i organisk försäljningstillväxt för krockkuddegardiner i Europa.

Försäljningen av **säkerhetsbälten** ökade organiskt* med 4,5%, främst drivet av tillväxten i Nordamerika, Indien och Kina, delvis motverkat av nedgångar i Europa.

Försäljning per region helåret 2018

Förändring jämfört med samma period föregående år

(Miljoner U.S. dollar)		Helåret 2018	Helåret 2017	Rapporterad (U.S. GAAP)	Valuta- effekter ¹⁾	Organisk förändring*
Asien		\$3.194,9	\$2.998,1	\$196,8 6,6%	\$54,6 1,9%	\$142,2 4,7%
Varav:	Kina	\$1.522,2	\$1.421,2	\$101,0 7,1%	\$30,9 2,2%	\$70,1 4,9%
	Japan	\$827,9	\$787,0	\$40,9 5,2%	\$12,8 1,6%	\$28,1 3,6%
	Övriga Asien	\$844,8	\$789,9	\$54,9 6,9%	\$10,9 1,3%	\$44,0 5,6%
Amerika		\$2.735,1	\$2.435,2	\$299,9 12,3%	-\$24,2 -1,0%	\$324,1 13,3%
Europa		\$2.748,2	\$2.703,5	\$44,7 1,7%	\$119,9 4,5%	-\$75,2 -2,8%
Globalt		\$8.678,2	\$8.136,8	\$541,4 6,7%	\$150,3 1,9%	\$391,1 4,8%

1) Effekter från valutaomräkning.

Under helåret 2018 växte Autolivs försäljning organiskt* med 4,8% jämfört med helåret 2017, vilket är nästan 6 procentenheter mer än fordonsproduktionens tillväxt enligt IHS. De största bidragen till den organiska tillväxten kom från Nordamerika, Kina och Indien, delvis motverkat av Europa och Sydkorea.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Kina** på 4,9% drevs av både inhemska och globala biltillverkare. Försäljningstillväxten till inhemska biltillverkare skedde främst hos Geely, inklusive Lynk & Co, samt Great Wall, medan tillväxten hos de globala biltillverkarna främst skedde hos VW, Honda och Nissan.

Den organiska försäljningstillväxten* på 3,6% från Autolivs bolag i **Japan** berodde främst på försäljning till Subaru och Mitsubishi samt på försäljning av ersättningsgasgeneratorer.

Den organiska försäljningstillväxten* från Autolivs bolag i **Övriga Asien** om 5,6% drevs av en stark

försäljningsutveckling i Indien som växte organiskt med 26%, främst genom försäljning till Suzuki, Honda, Tata och Hyundai/Kia. Försäljningen i Sydkorea minskade, drivet främst av en lägre försäljning till Hyundai/Kia.

Den organiska tillväxten* från Autolivs bolag i **Amerika** uppgick till 13,3%. Nordamerika växte organiskt med 13,1%, främst beroende på lanseringen av nya modeller hos FCA, Honda, Nissan, Tesla och VW, delvis motverkat av en lägre försäljning till Daimler, GM och Ford. Den totala tillväxten drevs av alla de stora produktgrupperna. Försäljningen i Sydamerika växte organiskt med 18,2%, främst beroende på ökad försäljning till FCA och VW.

Den organiska försäljningsminskningen* på 2,8% under perioden från Autolivs bolag i **Europa** kom främst från Renault, FCA, BMW, JLR, PSA och Ford, delvis motverkat av stark utveckling för premiummärken som Daimler och Volvo.

Marknadsöversikt helåret 2018

Förändring jämfört med föregående år

	Kina	Japan	Övriga Asien	Amerika	Europa	Totalt
LVP, IHS Estimat, 17 januari, 2019	-3,5%	0,3%	3,4%	0,0%	-1,3%	-0,9%

Resultat

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Helåret 2018	Helåret 2017	Förändring
Försäljning	\$8.678,2	\$8.136,8	6,7%
Bruttoresultat	\$1.711,3	\$1.679,7	1,9%
% av försäljning	19,7%	20,6%	-0,9%
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-\$390,3	-\$406,6	-4,0%
% av försäljning	-4,5%	-5,0%	-0,5%
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-\$412,6	-\$370,6	11,3%
% av försäljning	-4,8%	-4,6%	0,2%
Övriga intäkter (kostnader), netto	-\$211,1	-\$31,7	565,9%
% av försäljning	-2,4%	-0,4%	2,0%
Rörelseresultat	\$686,0	\$859,6	-20,2%
% av försäljning	7,9%	10,6%	-2,7%
Justerat rörelseresultat ¹⁾	\$908,2	\$899,3	1,0%
% av försäljning	10,5%	11,1%	-0,6%
Resultat före skatt	\$612,4	\$792,4	-22,7%
Skattesats	38,4%	25,8%	12,6%
Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet	\$375,9	\$586,0	-35,9%
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{2, 3)}	\$4,31	\$6,68	-35,5%
Justerat resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning ^{1, 2, 3)}	\$6,83	\$7,12	-4,1%

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Bruttoresultatet för helåret 2018 ökade med 32 MUSD jämfört med föregående år, på grund av ökad försäljning delvis motverkat av lägre bruttomarginal.

Bruttomarginalen minskade med 0,9 procentenheter jämfört med 2017, huvudsakligen till följd av negativ påverkan från kostnader hänförliga till produktanseringar, råvarukostnader och valutaeffekter vilka mer än motverkade den operationella hävstången från ökad försäljning.

Försäljnings- och administrationskostnader samt allmänna omkostnader minskade med 16 MUSD eller 0,5 procentenheter som andel av försäljningen, drivet av intäkter från övergångstjänsteavtal, lägre bonusavsättningar samt lägre kostnader för juridiska tjänster. Nettokostnaderna för forskning, utveckling och teknikanpassning som andel av försäljningen uppgick till 4,8% jämfört med 4,6% för samma period föregående år, främst till följd av den betydande ökningen av produktanseringar under första halvåret 2018 och fortsatt stark orderingång.

Förändringen i Övriga intäkter (kostnader), netto, jämfört med helåret 2017 berodde främst på ökade kostnader för kartellrelaterade ärenden. Under fjärde kvartalet 2018 reserverade bolaget 210 MUSD i samband med den återstående delen av EU-kommissionens utredning om konkurrenshämmande beteende bland leverantörer av bilsäkerhetssystem inom EU som initierades 2011.

Rörelseresultatet minskade med 174 MUSD till 686 MUSD. Den redovisade rörelsemarginalen var 7,9 procent av försäljningen, jämfört med 10,6 procent av försäljningen föregående år. Minskningen med 2,7 procentenheter som andel av försäljningen berodde främst på högre kostnader för kartellrelaterade ärenden jämfört med samma period 2017, redovisade som Övriga intäkter (kostnader), netto, lägre bruttomarginal och högre nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning.

Den justerade rörelsemarginalen*, exklusive kostnader relaterade till kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden samt uppdelningen av bolagets affärssegment, var 10,5% procent av försäljningen, jämfört med 11,1% procent av försäljningen för helåret 2017. Minskningen berodde främst på lägre bruttomarginal och högre nettokostnader för forskning, utveckling och teknikanpassning.

Resultat före skatt minskade med 180 MUSD jämfört med helåret 2017 till följd av ökade kostnader för kartellrelaterade ärenden. Nettoresultat justerat för minoritetens andel av resultatet för kvarvarande verksamhet minskade med 210 MUSD jämfört med samma period 2017 till följd av lägre resultat före skatt och att den effektiva skattesatsen ökade till 38,4% från 25,8% föregående år. Engångsskatteposter, netto samt påverkan från avsättningen gällande kartellutredningen hade under 2018 en negativ påverkan om 9,3

procentenheter. Skattesatsen exklusive engångsskatteposter samt påverkan från avsättningen gällande kartellutredningen uppgick till 29,1%. Under 2017 orsakade engångsskatteposter, netto en ökning av den effektiva skattesatsen om 1,0 procentenhet. Under 2017 var skattesatsen exklusive engångsskatteposter 24,8%.

Resultat per aktie efter utspädning för kvarvarande verksamhet minskade med 35,5% till 4,31 USD, jämfört med 6,68 USD under motsvarande period föregående år. De huvudsakliga posterna som påverkade resultatet per aktie negativt var 208 cent från högre kostnader

avseende kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelningen av bolagets affärssegment samt 42 cent från högre underliggande skattesats. Den huvudsakliga positiva posten var 15 cent från engångsskatteposter. Justerat resultat per aktie* efter utspädning för kvarvarande verksamhet var 6,83 USD, jämfört med 7,12 USD under samma period föregående år.

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning uppgick till 87,3 miljoner, jämfört med 87,7 miljoner under helåret 2017.

Kassaflöde och balansräkning helåret 2018

Kassaflödesposter före tredje kvartalet 2018 presenteras på konsoliderad basis, inklusive både kvarvarande och avvecklad verksamhet.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 591 MUSD, jämfört med 936 MUSD för helåret 2017.

Minskningen var främst hänförlig till kostnader för uppdelningen av bolagets affärssegment och ett ökat rörelsekapital till följd av ökad försäljning.

Kassaflödet före finansiering* var 37 MUSD negativt, jämfört med 239 MUSD för helåret 2017, främst på grund av ett lägre operativt kassaflöde. Nettoinvesteringarna på 555 MUSD var 158 MUSD högre än avskrivningarna för helåret 2018 och 15 MUSD lägre än nettoinvesteringarna för helåret 2017. Av de totalt 555 MUSD i nettoinvesteringar 2018 var 486 MUSD relaterat till kvarvarande verksamhet. Av de totalt 570 MUSD

nettoinvesteringar 2017 var 465 MUSD relaterat till kvarvarande verksamhet.

Bolagets nettoskuld* ökade med 1.250 MUSD till 1.619 MUSD jämfört med den 31 december 2017, medan den räntebärande nettoskulden ökade med 899 MUSD till 2.230 MUSD jämfört med den 31 december 2017. Båda ökningarna berodde huvudsakligen på kapitaliseringen av Veoneer före avknoppningen.

Under helåret 2018 minskade det egna kapitalet med 2.273 MUSD till 1.897 MUSD, främst beroende på 2.123 MUSD relaterat till avknoppningen, 217 MUSD i utdelning och 150 MUSD från valutaomräkningseffekter. Minskningen motverkades delvis av 184 MUSD från nettoresultatet. Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare uppgick till 1,884 MUSD motsvarande 21,63 USD per aktie.

Övriga viktiga händelser

- Den 6 december 2018 meddelade Autoliv en uppdatering avseende EU-kommissionens utredning och en reservering om 210 MUSD.
- Den 8 januari meddelade Autoliv att CFO Mats Backman beslutat lämna sitt uppdrag för att acceptera posten som CFO i Veoneer. Om inte annat överenskommes kommer Mats Backman att stanna kvar på sin nuvarande tjänst till den 8 juli 2019.
- Den 14 januari 2019 presenterade Autoliv Safety Score, en smart-phone applikation från Autoliv med målet att bidra till att människor i alla åldrar blir säkrare bilförare. Safety Score följer förarbeteende i realtid och jämför det med Autolivs egna skyddade dataalgoritmer och kända orsaker till olyckor. Användaren får därefter en personlig säkerhetspoäng. Safety Score tillhandahåller ett ramverk för att mäta och följa samt för att coacha och förbättra körvanor.
- Bolaget har bestämt att den 7 maj 2019 skall utgöra datum för årsstämman 2019, att äga rum i Chicago, Illinois, USA. Endast aktieägare i Autoliv, Inc. som är registrerade på avstämningsdagen den 11 mars 2019, är berättigade att närvara och rösta vid stämman. Kallelse till årsstämman kommer att skickas via post till röstberättigade aktieägare i slutet av mars 2019.

Utdelning

Den 8 november 2018 fastställde bolaget en kvartalsutdelning till aktieägarna på 62 cent per aktie för första kvartalet 2019, med följande tidplan för utbetalningen:

Ex-dag (stamaktier)	21 februari 2019
Ex-dag (depåbevis)	21 februari 2019
Avstämningsdag	22 februari 2019
Utbetalningsdag	7 mars 2019

Nästa rapport

Autoliv avser att publicera sin rapport för första kvartalet 2019 fredagen den 26 april 2019.

Förfrågningar: Investerare och analytiker

Anders Trapp
Vice President Investor Relations
Tel +46 (0)8 58 72 06 71

Henrik Kaar
Director Investor Relations
Tel +46 (0)8 58 72 06 14

Förfrågningar: Media

Stina Thorman
Vice President Communications
Tel +46 (0)8 58 72 06 50

Denna information är sådan information som Autoliv, Inc. är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 januari 2019 kl. 12.00 CET.

Fotnoter

*Ej U.S. GAAP, se tabell.

Definitioner och SEC-dokument

Definitioner av termer i denna rapport finns på www.autoliv.com och i årsredovisningen. Autolivs kvartalsrapporter, årsredovisningar och pressmeddelanden registreras och arkiveras i form av 10-Q, 10-K respektive 8-K hos den amerikanska finansinspektionen SEC. Här finns även andra dokument, t ex bolagsstämmohandlingar, ledningens intyganden och insideranmälningar. Dessa dokument kan beställas utan kostnad från bolaget. De finns också på SECs hemsida www.sec.gov och på Autolivs hemsida www.autoliv.com. De omräknade historiska finansiella rapporterna som återspeglar avknoppningen av Veoneer är oreviderade, men har hämtats från bolagets historiska reviderade årsredovisningar.

"Safe Harbor Statement" enligt amerikansk federal lag

Denna rapport innehåller uttalanden som inte utgör historiska fakta men väl framåtblickande uttalanden såsom de definieras i Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995". Sådana framåtblickande uttalanden innefattar åtgärder, händelser och utvecklingar som Autoliv, Inc. och dess ledning tror eller förväntar sig kan inträffa i framtiden. Alla framåtblickande uttalanden baseras på våra nuvarande förväntningar, antaganden och insamling av data från tredje part. Vi kommunicerar våra förväntningar och antaganden i god tro och vi anser att det finns rimlig täckning för dem. Emellertid kan vi varken garantera eller försäkra att framåtblickande uttalanden kommer att materialiseras i framtiden eller visa sig korrekta eftersom dessa uttalanden, i sig, alltid är beroende av kända och okända risker, osäkerhet och andra faktorer som kan få till konsekvens att faktiskt resultat väsentligen avviker från resultat som uttryckts eller implicit omfattats av tidigare gjorda framåtblickande uttalanden. I vissa fall kan dessa uttalanden identifieras genom framåtblickande ordval som "estimat", "förväntar", "prognosticerar", "planerar", "avser", "anser", "kan", "troligen", "möjlig", eller negativen av dessa ordval och annan liknande terminologi, även om inte alla framåtblickande uttalanden innehåller sådant ordval. Då uttalanden om framtiden innefattar risker och osäkerhet kan resultatet bli helt annorlunda jämfört med vad som angivits i gjorda uttalanden, vilket kan bero på en mängd olika orsaker, bland annat och utan några begränsningar, förändringar i fordonsproduktionen; svängningar i den planerade fordonsproduktionen till vilken Bolaget agerar som leverantör; förändringar för industrin generellt sett; förändringar avseende marknadsförutsättningar; förändringar i våra möjligheter att framgångsrikt anpassa vår produktionskapacitet till rådande förhållanden på marknaden, omstrukturering och initiativ till kostnadsreduktioner som diskuteras här samt marknads reaktioner på detta; förlust av affärer beroende på ökad konkurrens; högre råmaterialkostnader; högre bränsle- och energikostnader; förändringar i kundbasen och förändringar i konsumenternas beteenden i förhållande till våra slutprodukter; kundförluster; förändringar i lagar och regler; kunder som går i konkurs eller försäljningar eller avyttringar av kunders

varumärken; ofördelaktiga fluktuationer i valuta och räntenivåer i någon eller några av de länder där vi är verksamma; brist på komponenter; marknadens acceptans av våra nya produkter; kostnader och svårigheter i samband med integration av nya verksamheter och ny teknologi; fortsatt osäkerhet kring prisförhandlingar med kunder; lyckad integration av förvärv och samriskbolagsverksamheter; lyckad implementering av strategiska partnerskap och samarbeten; vår förmåga att få nya affärer; produktansvar och garantier; krav i samband återkallelser och andra krav relaterade till tvister och varakunders reaktioner dessa (inklusive utgången av det pågående återkallandet av vissa Toyotafordon); högre omkostnader för våra pensionsplaner och andra ersättningssystem inklusive högre finansieringsbehov för pensionsplaner, arbetsuppehåll, eller andra personalfrågor; stopp i produktionen och andra arbetskraftsrelaterade problem; möjliga negativa effekter av pågående eller framtida tvister; vår förmåga att skydda våra immateriella rättigheter samt eventuella intrångskrav; negativa konsekvenser av kartellutredningar eller andraliknande (statliga) utredningar och relaterade tvister relaterade till driften av vår verksamhet; ställningstaganden avseende skatt av relevanta myndigheter och förändringar av våra faktiska skattesatser; vårt beroende av nyckelpersonal; förändringar i relevanta regelverk som begränsar vår verksamhet; politiska förhållanden; vårt beroende av och våra relationer med kunder och leverantörer och andra osäkerhetsfaktorer angivna under rubrikerna "Risk Factors" och "Management's Discussion and Analysis of Financial Conditions and Results of Operations" i våra årsredovisningar ("10-K") och kvartalsrapporter ("10-Q") (inklusive eventuella ändringar därtill). För alla uppgifter och uttalanden i denna rapport eller i andra dokument som är s.k. "forward-looking statements" åberopar vi det "safe harbor" skydd som Amerikanska Förenta Staternas "Private Securities Litigation Reform Act of 1995" ger för s.k. "forward-looking statements", och vi åtar oss inte att göra offentliga uppdateringar eller ändra något sådant uttalande mot bakgrund av ny information, såvida inte detta krävs enligt lag.

Nyckeltal

	Fjärde kvartalet		Helåret	Helåret
	2018	2017	2018	2017
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet utan utspädning, USD ¹⁾	-\$1,07	\$2,26	\$4,32	\$6,70
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet efter utspädning, USD ^{1, 2)}	-\$1,06	\$2,26	\$4,31	\$6,68
Eget kapital per aktie, USD	\$21,63	\$46,38	\$21,63	\$46,38
Utdelning per aktie, USD	\$0,62	\$0,60	\$2,46	\$2,38
Rörelsekapital, MUSD ³⁾	478	581	478	581
Sysselsatt kapital, MUSD ⁴⁾	3.516	4.538	3.516	4.538
Nettoskuld, MUSD ³⁾	1.619	368	1.619	368
Skuldsättningsgrad, % ⁵⁾	46	8	46	8
Bruttomarginal, % ⁶⁾	19,4	20,4	19,7	20,6
Rörelsemarginal, % ⁷⁾	1,0	11,6	7,9	10,6
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ⁸⁾	-18,8	e.t.	13,0	e.t.
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ⁹⁾	2,4	e.t.	16,8	e.t.
Genomsnittligt, antal utestående aktier (milj) ²⁾	87,4	87,2	87,3	87,7
Antal aktier vid periodens slut (milj) ¹⁰⁾	87,1	87,0	87,1	87,0
Antal anställda vid periodens slut ¹¹⁾	57.729	56.674	57.729	56.674
Antal sysselsatta vid periodens slut ¹²⁾	66.764	64.550	66.764	64.550
Kundfordringar, antal dagar ¹³⁾	70	72	71	76
Lager, antal dagar ¹⁴⁾	35	33	35	35

1) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen. 2) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 3) Ej U.S. GAAP-mått, för jämförelse med U.S. GAAP, se bifogade tabeller. 4) Totalt eget kapital och nettoskuld. 5) Nettolåneskulden i förhållande till sysselsatt kapital. 6) Bruttoresultat i förhållande till försäljning. 7) Rörelseresultat i förhållande till försäljning. 8) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt kapital. 9) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 10) Före utspädning och exkl. återköpta aktier. 11) Tillsvidareanställda omräknade till heltid. 12) Inklusive tillfälligt anställda. 13) Kundfordringar i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning. 14) Lager i förhållande till genomsnittlig dagsförsäljning.

Koncernens resultaträkning

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata) (Ej reviderad)	Fjärde kvartalet		Helåret	Helåret
	2018	2017	2018	2017
Försäljning				
Krockkuddar och övriga produkter ¹⁾	\$1.463,7	\$1.395,6	\$5.698,6	\$5.343,2
Säkerhetsbälten ¹⁾	<u>729,1</u>	<u>763,1</u>	<u>2.979,6</u>	<u>2.793,6</u>
Totalt	\$2.192,8	\$2.158,7	\$8.678,2	\$8.136,8
Kostnad för sålda varor	-1.767,6	-1.717,9	-6.966,9	-6.457,1
Bruttoresultat	\$425,2	\$440,8	\$1.711,3	\$1.679,7
Försäljnings-, administrations- och allmänna omkostnader	-99,4	-109,6	-390,3	-406,6
Forskning, utveckling och teknikanpassning, netto	-84,7	-75,6	-412,6	-370,6
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-2,8	-2,9	-11,3	-11,2
Övriga intäkter (kostnader), netto	<u>-217,3</u>	<u>-2,4</u>	<u>-211,1</u>	<u>-31,7</u>
Rörelseresultat	\$21,0	\$250,3	\$686,0	\$859,6
Resultat från andelar i intressebolag	0,8	0,5	3,6	1,7
Ränteintäkter	2,8	1,8	6,9	7,4
Räntekostnader	-19,9	-14,5	-66,1	-61,1
Övriga finansiella poster, netto	<u>-2,6</u>	<u>2,7</u>	<u>-18,0</u>	<u>-15,2</u>
Resultat före skatt	\$2,1	\$240,8	\$612,4	\$792,4
Skatt	<u>-94,9</u>	<u>-43,4</u>	<u>-234,9</u>	<u>-204,4</u>
Resultat från kvarvarande verksamhet	-\$92,8	\$197,4	\$377,5	\$588,0
Resultat från avvecklad verksamhet	<u>2,0</u>	<u>-253,0</u>	<u>-193,8</u>	<u>-285,0</u>
Nettoresultat	-\$90,8	-\$55,6	\$183,7	\$303,0
Avgår: Nettoresultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande.	0,2	0,7	1,6	2,0
Avgår: Nettoförlust från avvecklad verksamhet hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande.	=	-118,9	-8,3	-126,1
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	-\$91,0	\$62,6	\$190,4	\$427,1
Belopp hänförligt till bestämmande inflytande:				
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	-\$93,0	\$196,7	\$375,9	\$586,0
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	<u>2,0</u>	<u>-134,1</u>	<u>-185,5</u>	<u>-158,9</u>
Periodens resultat, kvarvarande och avvecklad verksamhet	-\$91,0	\$62,6	\$190,4	\$427,1
Resultat per aktie kvarvarande verksamhet^{2, 3)}	-\$1,06	\$2,26	\$4,31	\$6,68
Resultat per aktie avvecklad verksamhet^{2, 3)}	\$0,02	-\$1,54	-\$2,13	-\$1,81
Resultat per aktie^{2, 3)}	-\$1,04	\$0,72	\$2,18	\$4,87

1) Inklusive koncerngemensam och övrig försäljning. 2) Efter utspädning och exklusive återköpta aktier. 3) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under klasstvämetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Koncernens balansräkning

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	31 december 2018	30 september 2018	30 juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017
<i>Tillgångar</i>					
Likvida medel	\$615,8	\$533,7	\$507,5	\$793,9	\$959,5
Kundfordringar, netto	1.667,1	1.784,5	1.902,0	1.895,1	1.696,7
Varulager, netto	757,9	758,7	709,7	704,3	704,3
Övriga omsättningstillgångar	244,6	271,2	254,6	238,6	197,0
Övriga omsättningstillgångar, avvecklad verksamhet	=	=	=	<u>710,0</u>	<u>647,2</u>
Summa omsättningstillgångar	\$3.285,4	\$3.348,1	\$3.373,8	\$4.341,9	\$4.204,7
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.690,1	1.654,8	1.633,4	1.676,4	1.608,9
Investeringar och övriga långfristiga tillgångar	323,5	331,3	352,4	352,0	341,0
Goodwill	1.389,9	1.391,0	1.391,9	1.400,0	1.397,0
Immateriella tillgångar, netto	32,7	35,3	38,3	40,7	42,6
Övriga anläggningstillgångar, avvecklad verksamhet	=	=	=	<u>1.067,1</u>	<u>955,7</u>
Summa tillgångar	\$6.721,6	\$6.760,5	\$6.789,8	\$8.878,1	\$8.549,9
<i>Skulder och eget kapital</i>					
Kortfristiga skulder	\$620,7	\$573,0	\$605,6	\$60,2	\$19,7
Leverantörsskulder	1.029,0	992,4	1.036,9	970,6	957,3
Övriga kortfristiga skulder	1.215,8	1.118,4	1.110,8	1.152,2	1.109,4
Övriga kortfristiga skulder, avvecklad verksamhet	=	=	=	<u>626,5</u>	<u>568,2</u>
Summa kortfristiga skulder	\$2.865,5	\$2.683,8	\$2.753,3	\$2.809,5	\$2.654,6
Långfristiga skulder	1.609,0	1.677,5	1.678,0	1.310,2	1.310,7
Pensionsskulder	198,2	204,3	203,8	211,5	206,8
Övriga långfristiga skulder	152,1	141,5	147,1	149,7	144,3
Övriga långfristiga skulder, avvecklad verksamhet	=	=	=	<u>55,2</u>	<u>64,1</u>
Summa långfristiga skulder	\$1.959,3	\$2.023,3	\$2.028,9	\$1.726,6	\$1.725,9
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.883,7	2.040,4	1.994,5	4.206,2	4.035,1
Minoritetsintressen	<u>13,1</u>	<u>13,0</u>	<u>13,1</u>	<u>135,8</u>	<u>134,3</u>
Summa totalt eget kapital	\$1.896,8	\$2.053,4	\$2.007,6	\$4.342,0	\$4.169,4
Summa skulder och eget kapital	\$6.721,6	\$6.760,5	\$6.789,8	\$8.878,1	\$8.549,9

Koncernens kassaflödesanalys

(Miljoner U.S. dollar, ej reviderad)	Fjärde kvartalet		Helåret	Helåret
	2018	2017	2018	2017
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	-\$92,8	\$197,4	\$377,5	\$588,0
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	2,0	-253,0	-193,8	-285,0
Avskrivningar	88,7	107,2	397,1	425,8
Avsättning kartellutredning	210,0	–	210,0	–
Nedskrivning av goodwill	–	234,2	–	234,2
Övrigt, netto	9,4	-4,1	29,1	-26,8
Förändring i rörelsekapitalet	<u>72,1</u>	<u>107,7</u>	<u>-229,3</u>	<u>-0,3</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	\$289,4	\$389,4	\$590,6	\$935,9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto	-133,4	-167,8	-554,8	-569,6
Företagsförvärv och övrigt, netto	=	-14,6	-72,9	-127,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-\$133,4	-\$182,4	-\$627,7	-\$697,3
Kassaflöde före finansiering¹⁾	\$156,0	\$207,0	-\$37,1	\$238,6
Ökning/minskning av kortfristiga låneskulder	-19,5	-162,5	355,4	-208,6
Upptagna långfristiga låneskulder	–	–	582,2	–
Skuldfinansieringskostnader	–	–	-2,6	–
Utbetald utdelning	-53,6	-52,3	-214,3	-208,7
Återköpta egna aktier	–	–	–	-157,0
Utnyttjade optioner	0,0	2,7	8,2	7,9
Utbetald utdelning till minoritetsägare	-0,1	0,2	-2,1	0,2
Kapitaltillskott till Veoneer	–	–	-971,8	–
Kursdifferens i likvida medel	<u>-0,7</u>	<u>6,1</u>	<u>-61,6</u>	<u>60,4</u>
Förändring i likvida medel	\$82,1	\$1,2	-\$343,7	-\$267,2
Likvida medel vid periodens början	<u>533,7</u>	<u>958,3</u>	<u>959,5</u>	<u>1.226,7</u>
Likvida medel vid periodens slut	\$615,8	\$959,5	\$615,8	\$959,5

1) Ej U.S. GAAP-mått beräknat som "Kassaflöde från den löpande verksamheten" minus "Kassaflöde från investeringsverksamheten".

AVSTÄMNINGAR MOT U.S. GAAP

Vissa uppgifter i denna rapport som företagsledningen och analytiker använder för att bedöma koncernens utveckling är inte upprättade enligt U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). Företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens utveckling av skäl som anges nedan. Investerare bör betrakta dessa uppgifter som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt U.S. GAAP. Observera att Autolivs definitioner av dessa mått kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Organisk försäljning

Eftersom omkring 75% av betalningen för koncernens försäljning erläggs i andra valutor än redovisningsvalutan USD och valutakurser har varit mycket volatila, analyserar företagsledningen koncernens försäljningsutveckling och resultat som förändringar i organisk försäljning. Detta mått anger ökningen eller minskningen i den övergripande nettoförsäljningen i USD på en jämförbar basis, vilket gör det möjligt att urskilja och separat diskutera påverkan av förvärv/avyttringar respektive valutakurser. Tabellerna på sidorna 3, 7 och 8 visar skillnaderna mellan organisk försäljningsförändring och förändringen i totala nettoförsäljningen enligt U.S. GAAP.

Operativt rörelsekapital

På grund av behovet av att optimera kassagenereringen för att skapa värde för aktieägarna, fokuserar ledningen på operativt rörelsekapital enligt tabellen nedan. De avstämningposter som använts för att härleda denna beräkning är en del av vår övergripande hantering av kassa och skulder, men de ingår inte som en del i hur vi styr vår dagliga verksamhet. De historiska perioderna i tabellen har omräknats för att enbart återspegla kvarvarande verksamhet.

(Miljoner U.S. dollar)	31 december 2018	30 september 2018	30 juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017
Summa omsättningstillgångar kvarvarande verksamhet	\$3.285,4	\$3.348,1	\$3.373,8	\$3.631,9	\$3.557,5
Summa kortfristiga skulder kvarvarande verksamhet	<u>-2.865,5</u>	<u>-2.683,8</u>	<u>-2.753,3</u>	<u>-2.183,0</u>	<u>-2.086,4</u>
Rörelsekapital	\$419,9	\$664,3	\$620,5	\$1.448,9	\$1.471,1
Likvida medel	-615,8	-533,7	-507,5	-793,9	-959,5
Kortfristiga låneskulder	620,7	573,0	605,6	60,2	19,7
Kortfristiga utestående derivat	-0,8	1,8	2,9	-1,5	-2,1
Skuldförd utdelning	<u>54,0</u>	<u>54,0</u>	<u>54,0</u>	<u>53,9</u>	<u>52,2</u>
Operativt rörelsekapital	\$478,0	\$759,4	\$775,5	\$767,6	\$581,4

Nettoskuld

För att minimera koncernens kapitalkostnad används skulderrelaterade derivat (s.d.) i koncernens finansieringsverksamhet. Kreditgivare och kreditvärderingsinstitut justerar för s.d. i sina analyser av koncernens nettoskuldsättning. S.d. är verkligt värde-justeringar av bokfört värde på den underliggande skulden. I s.d. ingår även en oavskriven verkligt värde-justering, hänförlig till ett avvecklat säkringsinstrument, vilken kommer att skrivas av över kvarstående löptid på underliggande skuld. Genom att justera för s.d. kan man urskilja koncernens faktiska nettoskuld utan att skulden bruttoredovisas med marknadsvärdet på valuta- och räntederivat.

(Miljoner U.S. dollar)	31 december 2018	30 september 2018	30 juni 2018	31 mars 2018	31 december 2017
Kortfristiga skulder	\$620,7	\$573,0	\$605,6	\$60,2	\$19,7
Långfristiga skulder	<u>1.609,0</u>	<u>1.677,5</u>	<u>1.678,0</u>	<u>1.310,2</u>	<u>1.310,7</u>
Summa skulder	\$2.229,7	\$2.250,5	\$2.283,6	\$1.370,4	\$1.330,4
Likvida medel	-615,8	-533,7	-507,5	-793,9	-959,5
Justering för skulderrelaterade derivat	<u>4,9</u>	<u>7,6</u>	<u>8,6</u>	<u>-1,6</u>	<u>-2,5</u>
Nettoskuld	\$1.618,8	\$1.724,4	\$1.784,7	\$574,9	\$368,4

Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)

Nettoskuld (ej U.S. GAAP) används också för att beräkna "skuldsättningsgraden" (Nettoskuld i relation till EBITDA) (ej U.S. GAAP). Ledningen använder detta mått för att analysera hur mycket skuld bolaget kan ha enligt sin skuldsättningspolicy. Ledningen anser att denna policy också ger en vägledning till kredit- och aktieinvestorer om hur villigt bolaget är att skuldsätta sin verksamhet. För detaljer kring skuldsättningsgrad se tabellen nedan.

(Miljoner U.S. dollar)	31 december 2018	30 september 2018	31 december 2017
Nettoskuld ¹⁾	\$1.618,8	\$1.724,4	\$368,4
Pensionsskuld	<u>198,2</u>	<u>204,3</u>	<u>206,8</u>
Skuld enligt skuldsättningspolicy	\$1.817,0	\$1.928,7	\$575,2
Nettoresultat ²⁾	183,7	218,9	303,0
Avgår: Resultat från avvecklad verksamhet ²⁾	<u>193,8</u>	<u>448,8</u>	<u>285,0</u>
Nettoresultat kvarvarande verksamhet²⁾	377,5	667,7	588,0
Skatt ²⁾	234,9	183,4	204,4
Räntekostnader, netto ^{2, 3)}	59,2	54,8	53,7
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar ²⁾	342,0	332,6	307,0
Kartellrelaterade ärenden ²⁾	<u>212,0</u>	<u>2,5</u>	<u>18,0</u>
EBITDA enligt skuldsättningspolicy	\$1.225,6	\$1.241,0	\$1.171,1
Skuldsättningsgrad (Nettoskuld i relation till EBITDA)	1,5	1,6	0,5

1) Nettoskuld är kortfristig och långfristig skuld samt skulderrelaterade derivat minus likvida medel. 2) Senaste tolv månaderna. 3) Räntekostnader, netto består av räntekostnader inklusive kostnad för inlösen av skuld, om tillämpligt, minus räntetäckter.

Faktorer som påverkar jämförbarheten

Några poster i denna rapport försämrar påtagligt jämförbarheten mellan åren i de uppgifter som redovisas enligt de bindande redovisningsreglerna för Autoliv, dvs U.S. GAAP. Därför anser vi att det kan vara lämpligt att bedöma koncernens utveckling genom att justera rapporterade uppgifter enligt U.S. GAAP för sådana jämförelsestörande poster. Tabellen nedan visar dessa justerade värden.

(Miljoner U.S. dollar, förutom aktiedata)	Fjärde kvartalet 2018			Fjärde kvartalet 2017		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$21,0	\$218,9	\$239,9	\$250,3	\$3,4	\$253,7
Rörelsemarginal, %	1,0	9,9	10,9	11,6	0,2	11,8
Resultat före skatt från kvarvarande verksamhet	\$2,1	\$218,9	\$221,0	\$240,8	\$3,4	\$244,2
Nettoresultat från kvarvarande verksamhet justerat för minoritetsandel av resultatet	-\$93,0	\$217,5	\$124,5	\$196,7	\$3,2	\$199,9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ²⁾	2,4	23,2	25,6	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ³⁾	-18,8	42,7	23,9	e.t.	e.t.	e.t.
Resultat per aktie efter utspädning ^{4, 5)}	-\$1,06	\$2,48	\$1,42	\$2,26	\$0,03	\$2,29

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar, kartellrelaterade ärenden och uppdelning av bolagets affärssegment. 2) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 3) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital 4) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 5) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

	Helåret 2018			Helåret 2017		
	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP	Rapporterad U.S. GAAP	Justerat ¹⁾	Ej U.S. GAAP
Rörelseresultat	\$686,0	\$222,2	\$908,2	\$859,6	\$39,7	\$899,3
Rörelsemarginal, %	7,9	2,6	10,5	10,6	0,5	11,1
Resultat före skatt från kvarvarande verksamhet	\$612,4	\$222,2	\$834,6	\$792,4	\$39,7	\$832,1
Nettoresultat från kvarvarande verksamhet justerat för minoritetsandel av resultatet	\$375,9	\$220,0	\$595,9	\$586,0	\$38,7	\$624,7
Sysselsatt kapital	\$3.516	\$220	\$3.736	\$4.538	\$39	\$4.577
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % ²⁾	16,8	5,2	22,0	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital, % ³⁾	13,0	7,3	20,3	e.t.	e.t.	e.t.
Resultat per aktie efter utspädning ^{4,5)}	\$4,31	\$2,52	\$6,83	\$6,68	\$0,44	\$7,12
Eget kapital per aktie	\$21,63	\$2,52	\$24,15	\$46,38	\$0,44	\$46,82

1) Exklusive kostnader för kapacitetsanpassningar och kartellrelaterade ärenden. 2) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. 3) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 4) Efter utspädning och exkl. återköpta aktier. 5) Tilldelade aktierätter genom aktieprogram med rätt att erhålla motsvarighet till utdelning är (under tvåklassmetoden) undantagna från EPS beräkningen.

Faktorer inkluderade i icke U.S. GAAP justeringar

	Fjärde kvartalet 2018		Fjärde kvartalet 2017	
	Justerat MUSD	Justerat Per aktie	Justerat MUSD	Justerat Per aktie
Kostnader för kapacitetsanpassningar	\$3,5	\$0,04	\$2,1	\$0,02
Kostnader för kartellrelaterade ärenden	211,0	2,42	1,3	0,01
Separationskostnader	4,4	0,05	-	-
Totala justeringar på rörelseresultatet	\$218,9	\$2,51	\$3,4	\$0,03
Skatt på icke U.S. GAAP justeringar ¹⁾	-1,4	-0,03	-0,2	0,00
Totala justeringar på resultatet från kvarvarande verksamhet	\$217,5	\$2,48	\$3,2	\$0,03
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	87.4		87.2	
Räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital ^{2,3)}	\$875,7		e.t.	
Justering av räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital, %	23,2 %		e.t.	
Räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital ^{4,5)}	\$870,0		e.t.	
Justering av räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital, %	42,7%		e.t.	

1) Skatten är beräknad baserat på skatteregler i respektive land där justeringen är genomförd. 2) Efter justering av Q4 ej U.S. GAAP rörelseresultats-justeringar. 3) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital 4) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 5) Efter justeringar av Q4 ej U.S. GAAP nettoresultatjusteringar.

Faktorer inkluderade i icke U.S. GAAP justeringar

	Helåret 2018		Helåret 2017	
	Justerat MUSD	Justerat Per aktie	Justerat MUSD	Justerat Per aktie
Kostnader för kapacitetsanpassningar	\$4,5	\$0.05	\$21.5	\$0.24
Kostnader för kartellrelaterade ärenden	212,3	2,43	18,2	0,21
Separationskostnader	5,4	0,06	-	-
Totala justeringar på rörelseresultatet	\$222,2	\$2,54	\$39,7	\$0,45
Skatt på icke U.S. GAAP justeringar ¹⁾	-2,2	-0,02	-1,0	-0,01
Totala justeringar på resultatet från kvarvarande verksamhet	\$220,0	\$2,52	\$38,7	\$0,44
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	87.3		87.7	
Räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital ^{2,3)}	\$222,2		e.t.	
Justering av räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital, %	5,2 %		e.t.	
Räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital ^{4,5)}	\$220,0		e.t.	
Justering av räntabilitet på genomsnittligt totalt eget kapital, %	7,3%		e.t.	

1) Skatten är beräknad baserat på skatteregler i respektive land där justeringen är genomförd. 2) Efter justering av ej U.S. GAAP rörelseresultats-justeringar. 3) Rörelseresultat och vinstandelar i minoritetsbolag i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital 4) Resultat från kvarvarande verksamhet i förhållande till genomsnittligt totalt eget kapital. 5) Efter justeringar av ej U.S. GAAP nettoresultatjusteringar.

Flerårsöversikt kvarvarande verksamhet

(Miljoner U.S. dollar förutom aktiedata)	2018	2017	2016	2015
Försäljning och resultat				
Nettoförsäljning	\$8.678	\$8.137	\$7.922	\$7.636
Rörelseresultat	686	860	831	708
Resultat före skatt	612	792	784	655
Nettoresultat justerat för minoritetsandel av resultatet	376	586	558	443
Finansiell ställning				
Omsättningstillgångar exklusive likvida medel	2.670	2.598	2.269	2.259
Maskiner, inventarier och byggnader, netto	1.690	1.609	1.329	1.265
Immateriella tillgångar (primärt goodwill)	1.423	1.440	1.430	1.445
Icke räntebärande skulder	2.595	2.418	2.154	2.049
Sysselsatt kapital	3.516	4.538	4.225	3.670
Nettolåneskuld	1.619	368	299	202
Totalt eget kapital	1.897	4.169	3.926	3.468
Summa tillgångar	6.722	6.947	6.565	6.518
Långfristiga skulder	1.609	1.311	1.313	1.499
Data per aktie				
Resultat per aktie utan utspädning, USD	4,32	6,70	6,33	5,03
Resultat per aktie efter utspädning, USD	4,31	6,68	6,32	5,02
Eget kapital per aktie, USD	21,63	46,38	41,69	39,22
Betald utdelning per aktie, USD	2,46	2,38	2,30	2,22
Deklarerad utdelning per aktie, USD	2,48	2,40	2,32	2,24
Återköp av egna aktier	-	157	-	104
Antal aktier vid periodens slut (milj) ¹⁾	87,1	87,0	88,2	88,1
Nyckeltal				
Bruttomarginal (%)	19,7	20,6	20,6	20,5
Rörelsemarginal (%)	7,9	10,6	10,5	9,3
Marginal på resultat före skatt (%)	7,1	9,7	9,9	8,6
Räntabilitet på sysselsatt kapital (%)	17	e.t.	e.t.	e.t.
Räntabilitet på totalt eget kapital (%)	13	e.t.	e.t.	e.t.
Soliditet (%)	28	49	48	46
Skuldsättningsgrad (%)	46	8	7	6
Kundfordringar, antal dagar	71	76	70	71
Lager, antal dagar	35	35	32	31
Övriga uppgifter				
Försäljning krockkuddar ²⁾	5.699	5.342	5.256	5.036
Försäljning säkerhetsbälten	2.980	2.794	2.665	2.599
Kassaflöde från den löpande verksamheten ³⁾	591	936	868	751
Förvärv av materiella anläggningstillgångar, netto ³⁾	555	570	499	450
Kassaflöde från investeringsverksamheten ³⁾	-628	-697	-726	-591
Kassaflöde från finansieringsverksamheten ³⁾	-245	-566	-200	-319
Antal anställda vid periodens slut	57.700	56.700	55.800	51.300

1) Netto, vid periodens slut, exklusive återköpta aktier. 2) Inklusive rattar, gasgeneratorer och tändhattar. 3) Inklusive avvecklad verksamhet.